

Han surgido opciones que no necesitan bonificación previa para activar su cobertura

Crisis de isapres dispara demanda por seguros complementarios: duplicaron su oferta en el último año

Junto con la migración de afiliados a Fonasa, varios han optado por mejorar su cobertura en prestadores privados con estos contratos.

MARIANNE MATHIEU

Con la crisis que han atravesado las isapres el último año, la modalidad de cobertura que están eligiendo las personas está tomando distintos caminos. Así, una de las opciones que han ido ganando terreno, a medida que la incertidumbre genera que los usuarios deban migrar de una aseguradora privada a Fonasa, es la de optar por un seguro complementario que les permita tener una mejor cobertura en prestadores particulares.

Los precios de dichos seguros, dependiendo de su cobertura, podrían costar hasta menos de \$10 mil mensuales.

“Las pólizas de seguros complementarios han aumentado de 60, más o menos, que había hace cerca de un año, a 120 que hay en la actualidad, que refieren a salud, con distintos tipos de cobertura”, planteó el martes en el Senado el director de Fonasa, Camilo Cid.

La joven Camila Eguía (24) constituye un caso: “Había estado toda mi vida en isapre, pero al ver cuánto tenía que pagar de extra a mi 7% para estar en un buen plan decidí estar en Fonasa, porque mi contrato actual tiene un buen seguro médico. Tiene súper buena cobertura, así que estoy muy conforme”, dice.

Tipos de convenio

Actualmente, existen seguros complementarios que para ser activados necesitan haber tenido una bonificación previa por parte de la isapre o Fonasa, cualquiera sea el caso. Pero con el tiempo se ha sumado otro tipo de seguros, que ofrecen cobertura aun en casos donde no haya habido copago previo por parte de



MIGRACIÓN. —El último año han sido cerca de 300 mil los afiliados a una isapre que decidieron dejar su contrato, impulsados por la incertidumbre en el modelo privado.

una aseguradora.

“Se han diversificado y están apareciendo estos más recientes, que podrían estar cubriendo aun cuando la modalidad de libre elección de Fonasa no cubriera ciertas prestaciones”, dijo Cid.

Ryan Kerr, cofundador de Queplan.cl, plataforma que permite comparar la oferta de planes de salud disponibles, asegura que ha habido ma-

yor interés por este último tipo de seguros, que denominan “primarios” (pese a que Cid dice que en rigor son complementarios): “Muchas personas lo han preferido, sobre todo grupos familiares más amplios que pertenecen a Fonasa hoy, con preferencias en ciertas clínicas, tales como la Bupa, Santa María y Dávila. Hasta la fecha, ya más de 400 personas han contratado esta opción, que es un rá-

Las otras medidas de las aseguradoras

La isapre Esencial, del Grupo Alemana, comunicó ayer que a contar de este mes suspenderá el cobro del plan de salud a los menores de dos años, hasta que alcancen dicha edad. Según la aseguradora, cerca del 6% de sus beneficiarios actualmente tiene menos de 2 años. Esta medida es adoptada antes de que se aplique el fallo de la Corte Suprema, que ordena que dicho segmento etario esté exento de la tabla de factores.

Por otro lado, Colmena informó a sus afiliados que, debido a la crisis que atraviesa la industria de salud, el centro deportivo Bupa Sport de Las Condes cerró sus puertas, mientras que Sonorad cerró todas sus sedes.

Además, la isapre cerrará dos de sus oficinas, ubicadas en Lo Fontecilla (Las Condes) y en La Reina.

pido interés en base a los que se mueve en queplan.cl”, dice.

“Hoy existen 14 seguros primarios. La evolución de los seguros complementarios ha sido un boom, pasando de 10 opciones de contratación individual en 2022 a más de 90 en lo que va de 2023, y cada vez más aseguradoras se suman a esto”, dice.

Help Seguros, en tanto, afirma que hoy tiene más de 35 tipos de seguros individuales, de los cuales más de 20 fueron lanzados este año. Su gerenta general, Carolina Guzmán, dice que “este año hemos visto un aumento en la preferencia y contrataciones de seguros individuales, registrando un crecimiento de 46% en los últimos 12 meses respecto de la cantidad de asegurados”.

RICHARD SALGADO