



# Grupo Cabal proveerá el 70% de los buses eléctricos nuevos para el sistema Red

POR BLANCA DULANTO

Fue a finales de septiembre cuando el Ministerio de Transporte (MTT) concluyó la segunda licitación de concesión de uso de vías que busca la renovación del 30% de la flota de buses del sistema capitalino, que hoy suma más de 6.800 buses en funcionamiento.

Así, luego de 10 meses del proceso de licitación, el ministerio adjudicó las cinco Unidades de Servicios que se buscan renovar -las cuales comprenden 121 recorridos en total- a tres empresas, de las cuales dos resultaron ser nuevos operadores: la firma colombiana Inversiones Gran América y la chilena Consorcio Conecta, este último está liderado por la empresa nacional Buses Hualpén e integrado por la empresa mexicana Mobility ADO.

De las cinco unidades de servicios (US), dos de ellas se las adjudicó la empresa Voy Santiago (US14 y US15), compañía que opera actualmente; mientras que otras

■ La empresa ingresará un total de 895 buses nuevos de los más de 1.200 que entrarán al sistema luego de la licitación del transporte público.

dos unidades de negocio fueron para el Consorcio Conecta (US17 y US18) y una se la adjudicó Inversiones Gran Américas (US16).

Justamente, las dos firmas que ingresaron al sistema Red, con tres de las cinco unidades de servicio, cuentan con el mismo proveedor de buses: Grupo Cabal.

## Empresa familiar

En conversación con **DF**, el socio y CEO del Grupo Cabal, Tomislav Matijevic, aseguró que si bien esta es la licitación más importante que se han adjudicado, "nuestra historia con el sistema de transporte público es de hace muchísimos años atrás".

El Grupo Cabal nació en 1982 como una fábrica de balatas y fue fundado por el inmigrante croata Zvonimir Matijevic. Hoy, es una empresa 100% familiar donde

los socios son Matijevic y sus tres hijos.

Entre 1997 y 1998 inició su relación con los buses, cuando el Grupo adquirió la representación de la marca brasileña Caio y de la vasca Irizar, marcas que siguen comercializando hoy en día. En 2019 se convirtió en distri-

**"No somos nuevos, tenemos experiencia en el sistema. Es un desafío tremendo para el grupo, pero estamos totalmente preparados", sostuvo Matijevic.**

buidor exclusivo de la china Zhongtong.

Con Irizar lograron entrar al segmento de transporte privado para minería, turismo, además de larga distancia, y desde entonces ya tienen más de 3 mil buses andando en Chile. No obstante, con Caio -la carrocería tradicional brasileña- lograron ser uno de los principales proveedores del sistema Red o exTransantiago, teniendo participación superior al 50% en carrocerías de buses diésel.

Por esto, el CEO de la empresa sostuvo que "hace varios años que estamos presentes en el sistema, pero no en forma masiva. Esta es la primera vez que nosotros nos adjudicamos una licitación tan importante del sistema Red".

## Preparación para esta nueva etapa

Con esta licitación de uso de vías, el Grupo Cabal proveerá a las dos empresas adjudicatarias un 70% de los buses eléctricos, cifra que corresponde a un total de 895 buses nuevos de los 1267 que entrarán al sistema luego de esta licitación.

De acuerdo a Matijevic, de estos casi 900 buses eléctricos marca Zhongtong, 394 buses son para Gran América y los otros 501 son para el Consorcio Conecta; venta que significó US\$ 240 millones.

"Cuando lleguen los 1267 buses y se entreguen, más del 50% de los buses que estarán en el sistema Red van a ser eléctricos; y con nuestra participación en esta licitación, donde sumaremos 895 buses con estos dos clientes en tres unidades de servicio distintas, los buses eléctricos del Grupo Cabal representarán el 14% del total del sistema", puntualizó Matijevic.

Dicho esto, señaló que "el hecho de que seamos los proveedores del 70% de los buses licitados es una muestra muy clara de confianza en nuestra propuesta de valor, porque si bien parte de la propuesta de valor está relacionada a precio y a financiamiento, el resto es todas las responsabilidades asociadas a este contrato que se mantiene por diez años como mínimo, el cual implica garantía de nuestros buses y servicios de posventa".

El socio y cabeza del grupo agregó que esto es un desafío enorme para ellos, pero que sin embargo están "total y profundamente preparados".

Y añadió: "No somos nuevos, tenemos experiencia en el sistema. Es un desafío tremendo para el grupo, pero estamos totalmente preparados", dijo.