DIARIO FINANCIERO®

Fecha: 22/04/2025 Audiencia: 48.450 Sección: ACTUALIDAD
Vpe: $2.883.485 Tirada: 16.150 Frecuencia: OTRAS
Vpe pág: $7.443.240 Difusión: 16.150
Vpe portada: $7.443.240 Ocupación: 38,74%

¿CÓMO PODRÍA AFECTAR LA GUERRA DE ARANCELES A LA INDUSTRIA LOCAL?

El reciente anuncio del presidente de Estados Unidos sobre una investigación de posibles aranceles a las importaciones de minerales críticos, pone en alerta a la industria chilena ante la posibilidad de una baja en la demanda y la eventual búsqueda de nuevos destinos de exportación.

POR ANDREA CAMPILLAY

Hace exactamente una semana comenzó la cuenta regresiva del plazo de 180 días que tiene el secretario de comercio de Estados Unidos, Howard Lutnick, para informar al Presidente Donald Trump los resultados de la investigación sobre posibles nuevos aranceles a todas las importaciones de minerales críticos de ese país. Un anuncio que se enmarca bajo la misma normativa utilizada en febrero para lanzar una investigación sobre posibles aranceles al cobre y que genera incertidumbre en los mercados.

En caso de materializarse la imposición de tarifas específicas sobre el metal rojo, esto podría generar "una temporal disminución en los envíos hacia este mercado, ya que el país ha acumulado inventarios previamente a la decisión sobre la investigación", explica el fundador y director ejecutivo de Plusmining, Juan Carlos Guajardo. En ese sentido, el ejecutivo detalla que esto disminuiría la necesidad de importar cobre a corto plazo, lo que afectaría las rutas de exportación de la industria chilena e internacional. Sobre ello, precisa que se espera que, con el tiempo, los mayores precios resultantes de los aranceles "puedan incentivar el procesamiento interno de concentrados y chatarra que actualmente se exportan", lo que traería un cambio en las dinámicas comerciales y una disminución de las importaciones de refinados por parte de Estados Unidos.

Al reducirse los envíos de concentrados y chatarra de Estados Unidos, Chile podría redirigir sus exportaciones "a otros destinos principalmente en Asia, con China como un destino clave", dice Guajardo, lo que permitiría que la industria local diversifique sus mercados de venta internacional, minimizando así el impacto de la guerra comercial.

No obstante, el ejecutivo aclara que a nivel mundial el mercado del cobre enfrenta un déficit, por lo que aunque los aranceles generen un impacto en las exportaciones chilenas a Estados Unidos, "es probable que los consumidores finales absorban el impacto de los mayores precios".

En este contexto de incertidumbres y riesgos de recesión a escala global, "las empresas chilenas deben pensar en cómo innovar y mejorar sus niveles de producción y productividad", señala la socia líder de minería y energía de EY, Alicia Domínguez, y hace énfasis en que las alianzas público-privadas serán también fundamentales para impulsar el desarrollo de la industria. Así, como un efecto de la inestabilidad comercial, Domínguez, plantea que se verán impactadas las decisiones de comprar y consecuentemente las de invertir, por lo que es crucial que se implementen políticas públicas que atraigan y estimulen la inversión en este sector estratégico.