



LipiAndes profundiza su internacionalización y realiza la primera exportación de GNL a Ecuador

POR KAREN PEÑA

Un hito relevante en sus planes de internacionalización concretó LipiAndes (exEmpresas Lipigas). La firma realizó la primera exportación de gas natural licuado (GNL) a Ecuador, abriendo la puerta a un eventual arribo a ese país, lo que no se descarta. En caso de concretarse este último escenario, a la presencia en Chile, Colombia y Perú, se podría sumar en el futuro una cuarta geografía.

“Seguiremos explorando oportunidades de desarrollo (...). Quiero destacar que actualmente ya estamos exportando gas natural licuado desde el norte de Perú a Guayaquil en Ecuador. Esto es una realidad que ya está operando”, sinceró este miércoles el presidente del directorio de LipiAndes, Juan Manuel Santa Cruz, en el marco de la

■ En noviembre de 2024 se hizo el primer envío terrestre desde Perú a Guayaquil. El grupo ve oportunidades para crecer en la región e invertirá \$ 60 mil millones en 2025.

junta de accionistas.

Tras la cita, al ser consultado por DF, el gerente general de LipiAndes, Ángel Mafucci, sostuvo que “este negocio es un primer paso de venta de gas en Ecuador, que podría significar un futuro ingreso a ese país”.

El ejecutivo precisó que este año la compañía contempla unos \$ 60 mil millones en inversiones. De ellos, fundamentalmente un 55% se destinará al negocio de gas en Chile y el resto son inversiones fuera del país. “Eso no quita que

dentro de ese valor no están incluidos potenciales nuevos negocios que puedan aparecer, especialmente en todo este proyecto de expansión latinoamericana, en el cual estamos viendo oportunidades en otros países, también donde hacer inversiones y crecer”, sostuvo.

Aunque admitió que el escenario variable que hay en el mercado internacional genera volatilidad, destacó que la capacidad de adaptación que ha tenido la compañía les da confianza para aprovechar oportunidades. La inversión 2025 es del orden de la realizada el año pasado en la cual apostaron fuerte por el crecimiento de gas natural licuado en Perú.

“Todo lo que estamos haciendo con la red de abastecimiento de camiones de larga distancia, lo que estamos haciendo con las plantas de gas natural licuado en Perú,



ÁNGEL MAFUCCI
GERENTE GENERAL LIPIANDES

que nos está permitiendo exportar ya producto a Ecuador. Eso es un mercado que se ha ido expandiendo y las inversiones que estamos haciendo en Colombia (...). Hay una diversificación de inversiones que hicimos en el 2024 y que todavía no se notan en los resultados y eso es lo que esperamos que se vaya produciendo también en los próximos años”, detalló el ejecutivo.

El inicio de exportación de GNL a Ecuador fue comentada escuetamente en la Memoria 2024. Debido a la crisis energética que enfrentó ese país el año pasado, con un déficit en su capacidad de generación eléctrica cercano al 20%, el gobierno ecuatoriano decidió impulsar el uso del gas natural mediante su importación masiva y la expansión de la producción local.

En ese contexto, el 28 de noviembre del 2024 se realizó la primera importación terrestre de GNL desde Perú, gracias a una alianza entre la comercializadora Sycar y Limagas Natural Perú. El primer cargamento, compuesto por un millón de pies cúbicos de GNL, llegó al centro binacional en la frontera entre Ecuador y Perú. Este suministro fue utilizado por la planta industrial de Tecnova, ubicada en Guayaquil.

Crecimiento

La compañía ve muchas oportunidades de crecimiento en América Latina, principalmente con gas y gases renovables. Sobre esta apuesta, Mafucci indica que los países latinoamericanos en general tienen una cierta precariedad en la infraestructura energética, especialmente, en los segmentos de bajos ingresos o también en los sectores industriales donde la infraestructura no permite tener confiabilidad en el suministro energético.

“Cuando analizamos Chile, Perú, Colombia, Ecuador y otros países latinoamericanos que estamos observando, se nota ese problema. Somos países que estamos en vías de desarrollo, hay que invertir para resolver temas de infraestructura y eso significa que hay oportunidades para ayudar en este proceso de fortalecimiento de la capacidad energética de los países”, dijo.

Añadió que por eso creen que están en el continente adecuado, “un continente que tiene carencias, que necesita infraestructura y que hay que ayudar a que podemos ser parte de ese proceso de mejora de la calidad de vida de la gente”.

En cuanto a si ven oportunidades en otras zonas de la región, señaló: “Podría mencionar cualquiera de los países latinoamericanos que hoy estamos observando. En todo caso, ya en Perú, en Colombia, en Ecuador tenemos bastante trabajo que hacer”.

Por otro lado y consultado por cómo están observando la guerra comercial, Mafucci precisó que donde les puede afectar y están atentos es en el precio internacional del gas licuado.

Según explicó, la cotización internacional es lo que marca los precios con los cuales se comercializa el producto. Por lo tanto, dijo, “ahí hay que estar siempre atentos a si esta guerra puede producir efectos en el precio internacional, que es el marcador de los precios internos. Por ahora, vemos una señal de estabilidad respecto de los precios del gas licuado y eso creemos que vamos a enfrentar un invierno con precios estables similar a los que tenemos hoy, con lo cual esperamos que eso sea así para no generar de alguna manera tensión con nuestros consumidores”.