

HUB EMPRENDE

Contenido de: **Bci**

Entrevista

DESDE NUESTROS ORÍGENES, HACE 87 AÑOS, EN BCI HEMOS TRABAJADO CON Y PARA LOS EMPRENDEDORES

Gonzalo Soto, Líder Emprendimiento, Proyectos y Ecosistema Pyme BCI.

“Aspiramos a conectar a los beneficiarios de los programas Corfo y efectuar el mejor onboarding desde la Banca Nace en Santiago y regiones”, indica el líder de Emprendimiento, Proyectos y Ecosistema Pyme BCI. El ejecutivo detalla cómo la institución trabaja en generar alianzas para apoyar y potenciar a los emprendedores, y cómo el trabajo conjunto entre el mundo público y privado genera conocimiento, experiencia y buenos resultados.

Gonzalo, comentanos de la alianza vigente con CORFO, de su alcance y objetivos (Gonzalo Soto)

Bueno, cooperamos con Corfo desde hace varios años, y el 2024 marcó un punto de inflexión en términos ya de formalizar un acuerdo de Alianza y Cooperación, que definiera propósito, objetivos e iniciativas. Con la complejidad que ello tiene al establecer alianzas público-privadas.

Bien, Nace es nuestro segmento especializado en emprendimiento en etapa temprana, cuyo propósito central es apoyar e impulsar a emprendedores que tienen el potencial de transformar industrias, y generar impacto económico, social y medioambiental. Y conecta de manera casi perfecta con el propósito y la aspiración de Corfo respecto de apoyar y potenciar al mundo startup.

Por lo que generar esta alianza formal, representa solo oportunidades, y genera solo sinergias y potencia un círculo virtuoso respecto de lo que significa la cooperación. Entendemos que cuando el sector público y el sector privado trabajan juntos, se pueden aprovechar los recursos, el conocimiento y la experiencia de todas las partes para crear un impacto positivo duradero.

Destacaría que desde nuestra perspectiva esta alianza tiene 4 grandes objetivos:

1. Poner a disposición la propuesta de valor Bci para el portafolio de emprendedores de Corfo, consistente en: Un Modelo atencional 100% especializado, Productos y servicios especializados, Conexión con ecosistema Startup; y Servicios de valor agregado. Aspiramos a Conectar a los beneficiarios de los programas Corfo y efectuar el mejor onboarding desde la Banca Nace en Santiago y Regiones (startup y scaleup), a través de eventos, charlas, networking e instancias presenciales para promover la propuesta de valor integral de BCI, tanto financiera como no financiera

2. Colaborar activamente con la realización de eventos de carácter masivo, enfocados en potenciar y fortalecer el ecosistema de emprendimiento e innovación de Chile. Tanto en Santiago como en regiones. (Encuentro Ecosistemas Nov'24, Eventos regionales)

3. Apoyar las convocatorias Corfo, donde los beneficiarios tienen una validación comercial y registran ventas (Ejemplo: Semilla Expande, Escalamiento, Go Global, Potencia e Invierte).

4. Disponer del espacio físico de Centro Nace para fomentar y facilitar el desarrollo de los programas y actividades que tiene planificado Corfo. Tbn en adelante de nuestros nuevos espacios regionales Zonas Nace conecta.

Gonzalo, desde tu perspectiva, ¿Cuál es la importancia de estas alianzas y de la conexión con el ecosistema?

Desde nuestros orígenes, hace 87 años, en Bci hemos trabajado con y para los emprendedores. El apoyo al emprendimiento está en el ADN del Banco. Lo que se refuerza nuestra promesa de mercado “Apoyar el



crecimiento y desarrollo de nuestros clientes Pymes y Emprendedores, en cada etapa de su negocio (ciclo de vida), con soluciones financieras y no financieras, a través de la mejor experiencia digital y de la asesoría especializada”.

Para ello trabajamos por mejorar y potenciar nuestra Propuesta de Valor para el emprendimiento con foco en el mundo startup, que se soporta en 4 grandes pilares: 1. Modelo atencional especializado. 2. Productos y Proceso de evaluación de Riesgo adhoc; 3. Soluciones para Escalar y Acelerar; y 4. Espacios de trabajo y conexión como lo son Nuestro Centro Nace y la nueva red Bci Nace conecta.

Este tercer pilar de nuestra Ppta de Valor de Soluciones para Escalar y Acelerar, es donde nos conectamos con el Ecosistema Pyme y Emprendedor. Aspirando a ser un Orquestador de este ecosistema, estableciendo alianzas y acuerdos de cooperación con los actores más relevantes y trascendentes (público/privado), de manera de lograr poner a disposición de nuestros clientes y también de los No clientes Soluciones y Herramientas para Escalar y Acelerar.

Nuestro compromiso es con los emprendedores y las Pymes, y por ello esperamos seguir siendo un socio y un partner relevante de todos los emprendedores, como también para el ecosistema en general.

Es por eso que estamos muy contentos respecto de la proyección en el tiempo de alianza junto a Corfo. Ya logramos hitos muy significativos el año anterior, y para este año la aspiración es profundizar aún más la

cooperación y colaboración a través de la integración de nuestros programas, recursos y capacidades.

Recientemente, el Banco Bci anunció el Plan Emprendimiento Femenino para este 2025. ¿Cuáles son los pilares del plan e iniciativas en concreto?

Estamos felices que año a año más mujeres se atrevan a emprender, innovar y liderar empresas, demostrando que no hay límites cuando se trata de talento y visión. Para este 2025 tenemos un plan concreto de apoyo a startup lideradas por mujeres:

Fondo de deuda USD\$100 millones de financiamiento para emprendimientos y cota del 40% para emprendimientos femeninos. Hasta hoy esta participación sigue siendo muy baja (no + del 14% según nuestro partner SUCH), y si bien en Bci los venimos haciendo algo mejor, logrando un 26% el 2024, el desafío es ir mucho más allá.

En esta línea, hace un par de semanas lanzamos la Primera versión del programa Scale W, programa de aceleración desarrollado junto a Mujeres Empresarias que busca impulsar y apoyar el escalamiento de emprendimientos liderados por mujeres, con foco en el acceso a Financiamiento y la apertura a nuevos mercados.

Agenda Anual de eventos y actividades de fomento y promoción del emprendimiento femenino, tanto en Santiago como en regiones. Incluye 2 nuevos programas de aceleración regionales, con foco en startups lideradas por mujeres.