

Fondo de Venturance prepara venta de su posición mayoritaria en startup Talana

■ Su vehículo "SaaS HR", cuya única inversión es la compañía, citó a una asamblea para definir "la estrategia de venta de los activos".

POR CRISTÓBAL MUÑOZ

A cuatro años de ingresar en su propiedad, la gestora especializada en activos alternativos Venturance comenzará los preparativos para la venta de su participación mayoritaria en la startup Talana.

El pasado viernes, su fondo "SaaS HR" anunció que someterá a votación de sus aportantes los detalles de la eventual enajenación de su propiedad en la compañía de recursos humanos, su única inversión.

A través de un hecho esencial a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), Venturance citó a una asamblea extraordinaria de aportantes para el próximo 18 de junio, en la que deberán "pronunciarse sobre la estrategia de venta de los activos del fondo, fijando el marco y plazos para que la administradora pueda llevar a cabo dicha tarea", precisó.

En esta línea, dependiendo de lo acordado en aquel ítem, también

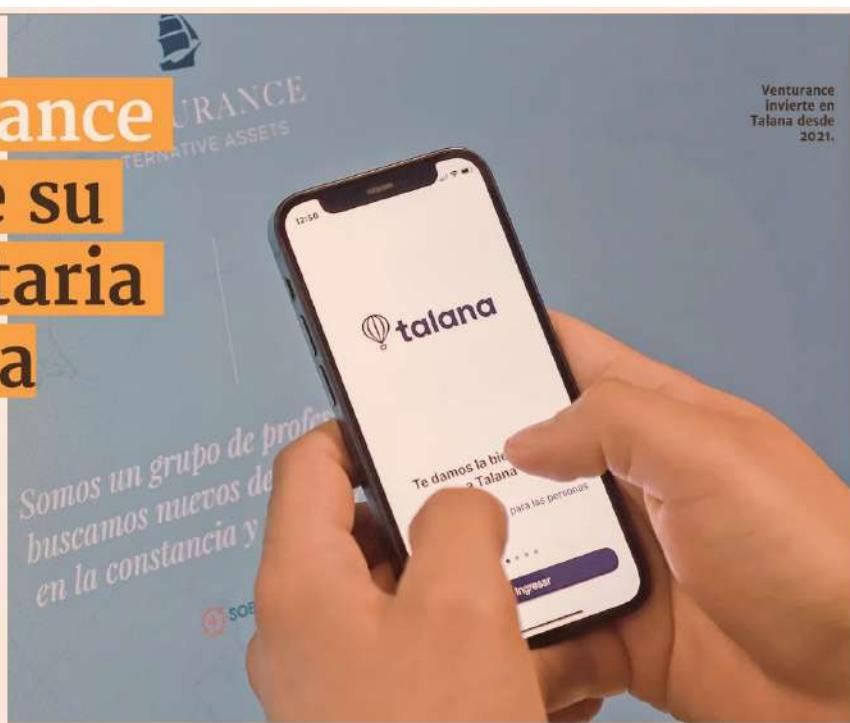
votarán "sobre la eventual necesidad de prórroga del plazo de duración del fondo con el objeto de contar con un margen mayor de tiempo para la venta de los activos".

Este martes, SaaS HR cumple el cuarto año de operaciones, de un límite de cinco años establecido en su reglamento. Si bien puede ser prorrogado por hasta dos períodos más, de un año cada uno, desde la AGF buscarán definir previamente la estrategia de salida de su fondo.

Mayoritarios

El fondo de Venturance mantiene una posición mayoritaria en Talana. A marzo pasado, SaaS HR reportó en sus estados financieros que en cartera mantenían 62,78% o 1.667.354 acciones de la matriz de la startup, Linq SpA.

El vehículo, en tanto, anotó activos por \$ 8.218 millones al cierre del período. Por su parte, la CMF ubicó en \$ 2.193 millones el valor



patrimonial proporcional de sus inversiones.

La gestora ingresó en la propiedad de Talana en junio de 2021, en medio de una ronda de financiamiento por US\$ 8 millones.

Al mando de la compañía, lideraron una estrategia de crecimiento que se consolidó con las adquisi-

ciones de People First, una firma de desarrollo organizacional, y Nivelat, dedicada de capacitaciones en línea. Según su sitio web, acumulan más de 6.500 clientes, entre ellos Falabella, Oxxo y Resiter.

Los aportantes

Dentro de los aportantes de SaaS HR se encuentra el socio de Altis, Tomás Müller -a través de Rentas Tissa Limitada-, con un 14,1% del fondo.

También figuran la familia del empresario Jorge Selume; el family office del socio de CVV, Gustavo Vicuña; el socio de MBI Corredora de Bolsa, Germán Guerrero y la familia del fundador y exdueño de Farmacias Ahumada, José Codner Chijner, entre otros.

Los exit de Venturance

Venturance acumula 15 años navegando el mercado privado local. Fue fundada por el exCEO de Bancard -family office de los Piñera Morel (hoy Odisea)-, Santiago Valdés; el exgerente general de EFT Group, Roberto Loehnert y el exCelfin Capital, Antonio Zegers.

En 2024, protagonizaron el segmento con dos transacciones. En mayo, vendieron su participación en Street Burger -junto con el total de la empresa- a Copec, y, en septiembre, la compañía de tecnologías para la minería, Ancor Tecmin, a la canadiense EPCM Group.

Según los estados financieros de Empresas Copec, la compañía compró el 100% de Street Burger por US\$ 8,9 millones.

