



N. BIRCHMEIER

El liderazgo agroexportador de Chile en la región cada vez se ve más presionado. El gobierno peruano proyectó la semana pasada que los envíos agrícolas y de frutas de ese país superarán a los chilenos entre 2025 y 2027, arrebatándole el primer lugar como el mayor exportador de Sudamérica en este segmento.

Desde el sector agrícola nacional reconocen que existen una serie de desafíos en el camino para sostener este liderazgo.

“Se hace cada vez más desafiante para Chile mantener su posición de liderazgo en la exportación de frutas en los próximos años, debido a la expansión de la agricultura peruana y a los desafíos internos en términos de infraestructura”, dijo Antonio Walker, presidente de la SNA.

Aseguró que Chile actualmente “carece de proyectos significativos destinados a expandir la superficie de riego”.

Este panorama contrasta con la realidad en el país vecino. El Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (Midagri) de Perú, un símil del Ministerio de Agricultura chileno, anunció en marzo que el gobierno peruano impulsará 22 proyectos de riego por más de US\$ 24.000 millones para ampliar en un millón las hectáreas agrícolas. Estas iniciativas les permitirían elevar sus agroexportaciones a más de US\$ 31.000 millones al 2040. Esto fortalecería a los sectores de uvas de mesa o arándanos de Perú, especies en las que ya superan a los envíos chilenos.

En cambio, Walker indicó que en Chile “se están llevando a cabo iniciativas más pequeñas enfocadas en mejorar la seguridad hídrica, pero estas no permiten hacer crecer la agricultura nacional”. Y enfatizó: “Esta falta de expansión en la infraestructura de riego limita el potencial de crecimiento futuro del sector agrícola y su competitividad en

Gobierno del país vecino proyectó superar a Chile en envíos agrícolas

Agro chileno advierte desafíos para mantener liderazgo exportador ante menores inversiones y boom peruano

Posible alianza estratégica entre ambos países surge como opción. Sin embargo, la SNA cree que es crucial invertir en infraestructura hídrica y promoción.



Según datos de Odepa, las exportaciones silvoagropecuarias chilenas alcanzaron un récord en 2024 de US\$ 20.400 millones, de los cuales más de US\$ 13.000 millones provinieron del sector agrícola.

el ámbito internacional”.

A esto se sumaría la baja promoción a nivel chileno para las exportaciones agrícolas, con US\$ 8 millones, cifra que estaría lejos de los casi US\$ 50 millones que maneja el sector peruano, señaló Walker.

No obstante, desde la Oficina de Estudios y Políticas Agrarias (Odepa) descartan que el li-

derazgo de Chile esté en peligro. De acuerdo con sus cifras, las exportaciones silvoagropecuarias alcanzaron un récord en 2024 por US\$ 20.400 millones, de los cuales más de US\$ 13.000 millones provinieron del sector agrícola.

“Chile no ve una amenaza en el crecimiento exportador de Perú. Al contrario, valoramos el di-

namismo del sector agrícola peruano como una señal positiva para la región”, dijo Daniela Acuña, directora (s) de Odepa. “Si bien es cierto que existe competencia en ciertos productos y mercados, Chile y Perú tienen temporadas distintas, productos complementarios y desafíos comunes, por lo que vemos oportunidades de colaboración”.

“Falta de expansión en la infraestructura de riego limita el potencial de crecimiento futuro del sector agrícola y su competitividad en el ámbito internacional”.

ANTONIO WALKER
PRESIDENTE DE SNA

“Chile no ve una amenaza en el crecimiento exportador de Perú. Al contrario, valoramos el dinamismo del sector agrícola peruano como una señal positiva para la región”.

DANIELA ACUÑA
DIRECTORA (S) DE ODEPA.

¿Alianza Chile-Perú?

Cristián Allendes, presidente de Gesex, planteó que, en lugar de competir entre ambos países, se debe considerar una estrategia complementaria para ser “un solo gran proveedor de fruta” para los mercados internacionales. Gesex se asoció en 2021 con Pura Fruit (ligada a la familia Cueto)

para formar uno de los mayores exportadores de uvas.

“Siempre va a haber un cierto grado de competencia. Pero creo que la mirada tiene que ser más complementaria, porque a los dos (Chile y Perú) no nos sirve ir al choque en los períodos en que el otro produce”, dijo Allendes.

Iván Marambio, presidente de Frutas de Chile, indicó que ya existen alianzas estratégicas con Perú en materia de promoción internacional, como es el caso de la uva de mesa en Estados Unidos con la alianza Global Grape Group. “Creemos que ese es el camino correcto. Compartimos mercados de destino, ventanas comerciales complementarias y desafíos similares, por lo que trabajar juntos permite fortalecer el posicionamiento de Sudamérica como proveedor confiable de fruta fresca en el mundo”.

Daniela Acuña, de Odepa, indicó que si bien “Chile seguirá siendo un actor líder en el comercio internacional de frutas, la mejor manera de proyectar nuestras exportaciones es a través de la integración productiva, complementaria y visión regional”.

Pese a que la idea de una alianza estratégica entre Chile y Perú podría ser una “alternativa prometedora e interesante”, Walker insistió en que “es crucial que Chile acelere sus inversiones, tanto en infraestructura hídrica como en promoción exportadora”.