

Cifras de Novaproduct, representante de la marca Nebo

60% de las ventas de linternas se da en el sur de Chile

“Contamos con modelos ideales para tener en casa, que pueden funcionar por entre dos y ocho horas.

Funcionan con baterías recargables y con pilas”, dice Sebastián Lessmann.

MELISSA FORNO M.

Ante posibles cortes de energía, producto del mal tiempo, una buena opción es contar con una linterna recargable, ubicada en un lugar de la casa que permita encontrarla rápidamente.

Novaproduct tiene disponible en Chile seis modelos de la marca de origen norteamericano Nebo, que funcionan con una batería de litio, pero también con

pilas. Además, tienen distintos grados de resistencia al agua, en caso de que deban ser ocupadas en la intemperie.

Según explica Sebastián Lessmann, su gerente general, “nosotros somos representantes y distribuidores exclusivos en el país de Nebo. Una de las principales gracias de esta marca es que ha desarrollado distintas tecnologías. Comenzaron implementando una línea con iluminación LED 360° que se utiliza mucho en las minas o en la construcción, porque es una especie de cinta que los trabajadores se ponen en la cabeza y les permite tener las manos libres para su jornada laboral”.

Novaproduct también cuenta con tres modelos clásicos que sirven solo para ser manipuladas con las manos, con base magnética, para ser adherida a distintas superficies.

“Si se buscan linternas para la casa, contamos con modelos que pueden funcionar por entre dos y ocho horas.



“Personas que viven en zonas rurales demandan bastante las linternas”, explica Lessmann.

MAURICIO QUEZADA

Por ende, son muy útiles cuando hay apagones producto del mal tiempo, tal como ocurrió en agosto del año pasado. En ese tipo de situaciones es muy práctico que operen también con pilas, porque puede ocurrir que no estén cargadas justo cuando ocurre la emergencia”, añade.

¿Qué tipo de personas están interesadas en comprar linternas?

“Es transversal a hombres y mujeres, algo que me sorprendió porque pensé que solamente ellos las buscarían. Los que viven en zonas más rurales también son consumidores, porque para ellos es

más común transitar por caminos que no siempre están bien iluminados y están acostumbrados a tener una en el auto. Nuestra mayor demanda se concentra en el sur de Chile, cerca de un 60% de las ventas provienen de esa zona”.

Novaproduct

- Web: <https://novaproduct.cl/>
- Contacto: Sebastián Lessmann.
- Mail: contacto@nova-group.cl
- Instagram: @nebotoolscl