

Arie Rezepka es fundador y CEO de AKIKB, empresa de arriendo de minibodegas y espacios de almacenamiento



ON NUEVAS APERTURAS NEGOCIOS, AKIKB ANUNCIA PLAN DE INVERSIONES A 2026

El mercado de las bodegas está en plena evolución, impulsado por tendencias como el *e-commerce*, la densificación habitacional y la falta de espacio en hogares y empresas. Con esa información en mente, AKIKB, empresa de arriendo de minibodegas y espacios de almacenamiento, delineó un plan de inversiones a 2026 por unos 1,8 millones de UF. Este considera nuevos espacios, como también la incursión en otros formatos orientados a pymes y comercio electrónico, como espacios flexibles y con servicios complementarios (desde 50 hasta 250 m²). El fundador y CEO, Arie Rezepka, reconocido recientemente como uno de los líderes empresariales más emblemáticos a seguir en 2025 por la publicación internacional *The Enterprise World*, dice que este año abrirán cuatro sucursales en Santiago, con edificios de 5.000 m² promedio.

Sobre nuevos negocios, dice que están explorando las minibodegas inteligentes y automatizadas, "que permiten la autogestión total del cliente".

Sobre nuevos mercados, señala que "estamos siempre abiertos y atentos a nuevas oportunidades de expansión hacia regiones, como así también analizando opciones de incorporarnos en otros países en Latinoamérica".

AKIKB opera 24 sucursales en la Región Metropolitana. En total gestionan más de 130.000 m² construidos, con más de 8.000 clientes activos. "En 2024 tuvimos una ocupación en torno al 80% y esperamos mejorar un 3% para el cierre del 2025", concluye Rezepka.