



STARTUP SOCIAL:

La fórmula de Welldone para transparentar y agilizar aportes a fundaciones

Tras el Caso Convenios, esta herramienta busca devolver la confianza al sistema. **JOSEFINA MUÑOZ BECERRA**



No han sido años sencillos para las organizaciones de la sociedad civil. Pese a que involucraba solo a un grupo reducido de fundaciones, el escándalo del Caso Convenios provocó que las fuentes de financiamiento se vieran fuertemente restringidas y se generara un clima de desconfianza al respecto.

En ese contexto, Cristian Ogalde, ingeniero comercial de la U. Finis Terrae cofundó la plataforma Welldone. Creada en 2023, busca hacer que las fundaciones y los emprendimientos de



Los cofundadores de Welldone son Cristian Ogalde (a la derecha) y Cristian Troncoso. Proyecta que todas sus funcionalidades estarán disponibles a fines de septiembre

impacto social puedan conectar de manera sencilla y segura con aquellas empresas que tengan interés en invertir, donar u aportar financiamiento: “Estamos conectando dos sectores que siempre han estado desconectados en Chile”, asegura Ogalde.

El sistema también integra herramientas digitales --como análisis de datos y paneles accesibles-- que permiten a las fundaciones crecer y visibilizarse frente a potenciales aportantes con la promesa de generar un cambio digital en 24 horas. De esta forma, las organizaciones que necesitan digitalizarse tienen facilidades para lograrlo. “Lo que nosotros queremos es que no sea difícil conectar con propósito (...) queremos ser un respaldo para fomentar la comunicación”, comenta el emprendedor.

Una de las principales ventajas de Welldone es que, a través de una plataforma SaaS (*Software as a Service*), automatiza el proceso de emisión de certificados de donación —documento clave para que las empresas puedan acceder a beneficios tributarios de la Ley 21.440 — lo cual permite e incentiva a los inversores a donar.

En cuanto a los próximos pasos, el CEO ve con expectativas altas el crecimiento del proyecto y aspira incluso a consolidarse internacionalmente: “Esperamos validar comercialmente la plataforma para ya empezar a hablar de escalabilidad y basar nuestro modelo de negocio en buena alianza estratégica, tanto para las fundaciones como para las empresas”.

