23/08/2025 Audiencia 320.543 NACIONAL Sección: \$5.976.576 Tirada: 126.654 Frecuencia: SEMANAL

Vpe pág: \$20.570.976 Difusión: 126.654 Vpe portada: \$20.570.976 Ocupación: 29,05%



Pág: 7

La institución abrió una consulta al mercado

Avanza nueva licitación para seguro complementario de Fonasa: podrán postular empresas del exterior

A fines de junio se declaró desierto el primer proceso por falta de ofertas. Expertos valoran como una oportunidad la apertura al extranjero, pero advierten por riesgos.

A fines de junio se declaró de-sierta la licitación de la Modalidad de Cobertura Complementaria (MCC) de Fonasa, luego de que no se presentaran ofertas de

parte de las compañías de seguros, lo que se convirtió en un golpe duro, pues la entidad había planteado que la propuesta menera de la compañía de la propuesta menera de la compañía de la propuesta menera de la compañía de la compa puesta empezaría a funcionar en julio.

Según lo indica-do por la norma que crea la MCC, apro-

bada en el contexto de la ley corta de isapres, el proceso licitatorio debería rehacerse en un plazo má-ximo de tres meses a partir del que se declaró desierto. A dos meses de lo ocurrido, autorida-des de Fonasa han sostenido algunas reuniones con clínicas para revisar el modelo, como ha

quedado registrado en el portal de la Ley de Lobby. Además, el jueves ocurrió un hito para la nueva licitación: se abrió hasta septiembre la consul-ta en Mercado Público, una herramienta para consultar a los proveedores sobre el producto

PROCESO

El 23 de junio se informó que la licitación

fue declarada desierta luego de que no se ofrecieran ofertas.

para conocer en ma-yor "detalle el desa-rrollo y característi-cas de una determinada industria", señala la plataforma. "De esta manera,

los organismos pueden obtener infor-mación entregada

por los expertos del rubro que les permita hacer mejores procesos de compra. Las consultas al mer-cado, si bien están orientadas a un mercado específico, puede recibir opiniones y alcances de cualquier ciudadano", indica el sitio.

En el resumen publicado por Fonasa en la consulta, se señala que "convocará a las compañías de seguro a participar de una licitación internacional para adju-dicar el otorgamiento de la protección financiera del seguro complementario".

Fecha

Vpe:

Entre las preguntas que for-muló Fonasa al mercado se encuentran si está claro el propósi-to de la MCC, cómo se valora la administración de la cartera de clientes, cuáles son los principales riesgos que se observan en el modelo para la misma empresa, qué información consideran imprescindibles para participar de la licitación, entre otras.

Oportunidad de diversificación

"Abrir la licitación a empresas extranjeras puede ofrecer una oportunidad de diversificación

competencia, pero también implica riesgos que deben ser analizados cuidadosamente", señala Diego Silva, académico de Medicina de la U. Central.

Para el especialista, "puede existir una desalineación del marco regulatorio local a través de las empresas extranjeras que deben adaptarse a nuestra norma. Segundo, podemos tener una fuga de recursos del sistema público, dado que si la seguri-dad extranjera capta gran parte de los afiliados, podría producir-se migración de recurso humano y financiero hacia estos

Silva señala que también pue-de haber "una incertidumbre en la cobertura y red de prestadores, donde las aseguradas ex-tranjeras podrían tener dificul-tad para establecer convenios

con prestadores locales". Luis Castillo, decano de Ciencias de la Salud de la U. Autóno-



usuarios de Fonasa que podrá ser contratado por sobre el 7% de cotización.

ma, plantea que en el proceso pa-sado hubo dos variables que ju-garon en que se declarara desierto. "La primera es la ausencia de un volumen de beneficiario que sea atractivo para las compañías de seguro en echar a andar el

producto que tenían", dice. El exsubsecretario de Redes Asistenciales añade que "lo segundo es la ausencia de una red de prestadores de complejidad variable, creciente y decreciente a variable, creciente y decreciente a lo largo de todo el país". A su juicio, Fonasa está "arreglando esos aspectos" y el asegurar una red de prestadores amplia "puede dar paso a tener un procedimientos to v proceso exitoso esta vez"

Concuerda Natalia Yankovic. académica de la Escuela de Ne-gocios ESE de la U. de los Andes, quien dice que la licitación necesita una gran "adhesión de prestadores de alta complejidad para hacer atractiva la póliza".

De acuerdo con sus impulso-res, la MCC busca que los usua-rios de los tramos B, C y D accedan a un seguro voluntario por sobre su 7% de cotización, dise-ñado y licitado por la institución, lo que permitirá que cuen-ten con prestadores privados en convenio con Fonasa con un copago menor que el ofrecido por la actual modalidad de libre elección (MLE).