

ESNOVA: CUANDO LA LOGÍSTICA DEJA DE SEGUIR EL RITMO, ES MOMENTO DE TRANSFORMAR

DESDE SOLUCIONES CONVENCIONALES HASTA PROYECTOS SEMIAUTOMATIZADOS Y AUTOMATIZADOS, ESNOVA ACOMPAÑA A MEDIANAS Y GRANDES EMPRESAS EN EL REDISEÑO DE SUS CENTROS DE DISTRIBUCIÓN, APOSTANDO POR TECNOLOGÍA ROBUSTA, SIMPLE Y EFICIENTE, CAPAZ DE RESPONDER AL CRECIMIENTO REAL DE LA OPERACIÓN.

Cuando la logística comienza a transformarse en un freno para el crecimiento, cuando los tiempos ya no calzan con las exigencias del negocio y la operación pierde agilidad, es inevitable hacerse preguntas incómodas: ¿dónde invertir?, ¿qué procesos repensar?, ¿es un problema de infraestructura, de tecnología o de diseño operacional? En ese punto de inflexión, invertir deja de ser una opción y se convierte en una necesidad estratégica. Y es precisamente ahí donde Esnova ha construido su propuesta de valor: acompañar a las empresas en ese proceso de evolución logística, sin importar si el punto de partida es un sistema convencional o un proyecto altamente automatizado.

Con más de 50 años de experiencia en el diseño y fabricación de sistemas de almacenaje, Esnova ha consolidado una oferta integral capaz de responder a proyectos medianos y grandes, entendiendo que cada operación vive su propia "edad logística". Así lo explica Juan José Álvarez, gerente de Ventas de la compañía:

"Las empresas pasan por distintas etapas. Muchas comenzaron con sistemas como el drive-in, porque responden bien a su volumen en ese momento, pero con el tiempo la operación creció, el flujo aumentó y comenzaron a despachar incluso el doble. Ahí esos sistemas se vuelven

vulnerables frente a una operación más rápida y exigente".

En los últimos años, la industria logística ha experimentado una transformación profunda, impulsada por mercados cada vez más exigentes y consumidores que demandan rapidez, trazabilidad y precisión absoluta.

Sectores como el retail y la industria farmacéutica han elevado el estándar operacional, obligando a las empresas a responder con mayor agilidad, exactitud en el manejo de inventarios y eficiencia en cada eslabón de la cadena. Ya no basta con almacenar; hoy es imprescindible despachar más rápido, con menos errores y con procesos que aseguren continuidad operativa incluso en escenarios de alta presión.

En ese contexto, la combinación entre eficiencia y eficacia se ha convertido en la mezcla perfecta para sostener el crecimiento del negocio. La tecnología juega un rol clave, pero no desde la complejidad innecesaria, sino desde soluciones bien diseñadas, robustas y fáciles de operar. Esnova, fiel a su sello y convicción,

se ha posicionado en el mercado bajo su slogan: "La fortaleza de la sencillez", entendiendo que los sistemas que realmente aportan valor son aquellos que acompañan el ritmo del negocio, se adaptan al cambio y permiten a las empresas crecer sin detener su operación.

RECONVERTIR SIN PARTIR DE CERO

Uno de los grandes diferenciales de Esnova está en su capacidad de reconvertir estructuras convencionales en sistemas semiautomatizados, permitiendo a las empresas evolucionar sin tener que desecharse completamente su infraestructura existente.

"Comenzar desde cero la semiautomatización es ideal, pero también existe una oportunidad muy concreta de reconvertir sistemas convencionales. Lo más simple de transformar es un drive-in, porque se aprovecha parte de la estructura, lo que da rapidez en la puesta en marcha y una economía clara en el proyecto", señala Álvarez.

Juan José Álvarez
Gerente de Ventas
Esnova Chile



Esta reconversión cobra aún más valor gracias a un elemento clave: Esnova es fabricante de sus propios robots. "En los sistemas semiautomáticos hay mucho dolor en la postventa. Nuestro carro aglutina todo el aprendizaje que hemos recogido del mercado.

Al ser fabricantes, tenemos una ventaja muy fuerte en soporte y mejora continua", destaca el ejecutivo.

Soluciones como Slidebox permiten mejorar el almacenaje compacto. Cada nivel pasa a ser un SKU independiente, lo que incrementa la densidad de almacenaje, amplía la cantidad de referencias y acelera significativamente los procesos.

"Te da agilidad, más capacidad y menos tiempo de operación, algo vital cuando el flujo aumenta y la logística debe responder", agrega.



TECNOLOGÍA QUE ACOMPAÑA EL CRECIMIENTO

Uno de los conceptos que atraviesa toda la propuesta de Esnova es la sencillez bien aplicada. En un mercado donde muchas veces se sobredimensiona la tecnología, la compañía apuesta por soluciones robustas, fáciles de operar y pensadas para no detener la operación.

“Hay productos con mucha tecnología que a veces es más de la necesaria. Nosotros buscamos un modelo óptimo, adecuado y simple de operar, que sea a toda prueba”, afirma Álvarez.

Esta mirada se refleja también en sistemas como el carro satélite, una solución de almacenaje semiautomático que dinamiza la carga y descarga sin que la grúa horquilla deba ingresar a la estructura. El carro se desplaza por rieles, selecciona pallets de entrada/salida mediante una Tablet y optimiza la gestión de la bode-

ga. Entre sus beneficios destacan la reducción de tiempos, alta densidad de almacenaje, mayor seguridad operacional, compatibilidad con distintos tipos de pallets y funcionamiento en bajas temperaturas, aspectos especialmente valorados en industrias exigentes.

AUTOMATIZACIÓN: PROYECTOS DE LARGO ALIENTO

Si bien Esnova mantiene una sólida oferta en soluciones convencionales, el mercado está empujando con fuerza hacia la semiautomatización y la automatización completa.

“Los proyectos automáticos son de largo aliento y requieren estudios importantes, considerando el nivel de inversión. Pero solucionan todos los conceptos logísticos dentro de procesos altamente exigentes”, explica el gerente de Ventas. Hoy, la compañía está en condiciones de auto-

matizar desde la carga y descarga de camiones hasta el ingreso y la distribución interna de la mercadería, con proyectos implementados y otros en desarrollo.

“En semiautomatización ya estamos trabajando con varios clientes, y en automatización vemos una demanda creciente. Todo lo que se verá en 2026 se comenzó a gestar en 2025, y eso nos permite proyectar un año muy próspero”, comenta Álvarez.

Con stock disponible para dar rapidez a los proyectos, un equipo humano especializado, y el respaldo de décadas de experiencia, Esnova apunta con decisión a proyectos medianos y grandes. “Tenemos la historia, el conocimiento y la capacidad para responder a proyectos importantes. Cuando una empresa da el paso a la semiautomatización, el valor agregado está en la postventa, en un equipo robusto y en soluciones simples que realmente funcionan”, concluye.