

Embajador de Estados Unidos y líderes del agro chileno trazan hoja de ruta para fortalecer la relación comercial

Jorge Guzmán B.
prensa@latribuna.cl

La reunión abordó la restitución del Systems Approach para la uva de mesa, la revisión de aranceles y la cooperación en visas laborales, en un escenario donde Estados Unidos sigue siendo el principal destino del agro nacional.

Con el objetivo de consolidar la posición de Chile en su principal mercado de destino, la cúpula gremial del sector agrícola sostuvo este miércoles un encuentro estratégico con el embajador de Estados Unidos en Chile, Brandon Judd.

La cita, encabezada por el presidente de la Sociedad Nacional de Agricultura (SNA), Antonio Walker, junto a los timoneles de Frutas de Chile, Iván Marambio, y de Fedefruta, Víctor Catán, permitió abordar las barreras comerciales vigentes y explorar soluciones concretas para potenciar la competitividad de la agricultura nacional.

Durante la jornada se analizaron temas críticos como la implementación del protocolo Systems Approach y la modernización de normativas de propiedad intelectual como UPOV 91.

UNA RELACIÓN COMERCIAL DE ALTO IMPACTO

El encuentro reafirmó la solidez del intercambio bilateral. Según cifras reveladas durante la reunión, Estados Unidos se mantiene como el socio indiscutido para el campo chileno.

El embajador Brandon Judd destacó la magnitud de esta relación, subrayando que su país

importó productos agrícolas y relacionados desde Chile por un valor de 7 mil millones de dólares el año pasado, cifra que representa aproximadamente el 25% del total de las exportaciones del sector.

Antonio Walker, presidente de la SNA, valoró la disposición diplomática y enfatizó la relevancia de estas instancias presenciales. Según el líder gremial, Estados Unidos es un "socio fundamental" y el diálogo directo es la herramienta más efectiva para profundizar la relación y resolver las trabas que afectan a productores y exportadores nacionales.

LA URGENCIA DEL SYSTEMS APPROACH PARA LA UVA DE MESA

Uno de los puntos más sensibles de la tabla fue la situación del Systems Approach, un protocolo crucial para mejorar el acceso de la uva de mesa chilena al mercado estadounidense sin necesidad de fumigación.

Iván Marambio, presidente de Frutas de Chile, hizo hincapié en la necesidad de otorgar



EL ENCUENTRO PUSO FOCO EN DESTRABAR barreras fitosanitarias y proyectar una agenda de largo plazo que incluya propiedad intelectual y movilidad laboral para el sector.

"mayor certeza al comercio agrícola".

El dirigente explicó que es vital avanzar en la restitución de este protocolo para los envíos provenientes de las regiones de Atacama, Coquimbo y Valparaíso, el cual se encuentra actualmente suspendido debido a un fallo judicial.

Marambio aseguró que el sector está trabajando alineado con el Servicio Agrícola y Ganadero (SAG) y las autoridades pertinentes para cumplir con todos los estándares exigidos, confiando en que los antecedentes técnicos permitirán destrabar el conflicto y lograr una solución favorable para la industria.

COMPLEMENTARIEDAD Y ABASTECIMIENTO HISTÓRICO

Desde la perspectiva de los productores de fruta, Víctor Catán, presidente de Fedefruta, recordó la larga data de la relación comercial, señalando que la fruta chilena lleva más de 40 años abasteciendo de manera continua a los hogares estadounidenses.

Catán destacó un factor clave de la relación bilateral: la contraestación. Chile produce en momentos en que Estados Unidos no lo hace, actuando como un complemento natural para los productores norteamericanos más que como una compe-

tencia directa.

No obstante, el dirigente fue enfático en señalar que, para mantener este flujo, es imperativo abordar contingencias actuales como los aranceles y el mencionado Systems Approach.

AGENDA AMPLIADA: VISAS Y PROPIEDAD INTELECTUAL

Más allá de las barreras fitosanitarias inmediatas, la reunión también sirvió para proyectar temas de largo plazo.

Se discutió la experiencia de Estados Unidos en materia de visas de trabajo temporal, un modelo que el agro chileno

observa con interés para gestionar su fuerza laboral. Asimismo, se abordó la implementación del convenio UPOV 91, normativa internacional relacionada con la protección de nuevas variedades vegetales, esencial para la innovación y competitividad del sector.

Los participantes concluyeron la sesión coincidiendo en la importancia de mantener un canal de comunicación permanente entre las autoridades diplomáticas y los gremios productivos como la vía idónea para enfrentar los desafíos del escenario internacional y promover la integración económica.

"Estados Unidos constituye un socio fundamental para la agricultura chilena, y este tipo de instancias de diálogo permiten profundizar la relación bilateral, abordar de manera constructiva las barreras comerciales existentes y avanzar en soluciones concretas"

Antonio Walker, presidente de la SNA



"Valoramos enormemente este diálogo directo con los líderes de la industria, que nos permite trabajar conjuntamente en fortalecer esta relación comercial sólida y de larga data entre nuestros países"

Brandon Judd, Embajador de Estados Unidos en Chile



"Uno de los temas abordados fue la importancia de avanzar en la restitución del protocolo Systems Approach para los envíos de uva de mesa sin fumigación desde Atacama, Coquimbo y Valparaíso, hoy suspendidos por un fallo judicial"

Iván Marambio, presidente de Frutas de Chile



"La fruta chilena ha consolidado su presencia en los mercados internacionales y, por más de 40 años, abastece a los hogares estadounidenses. Además, Chile produce en contraestación, por lo que actúa como complemento de los productores locales"

Víctor Catán, presidente de Fedefruta

