



El Presidente de Estados Unidos, Donald Trump, anunció nuevas tarifas base de en torno a 15%:

Exportadores piden acción al futuro gobierno, frente a la amenaza de nuevos aranceles

JOAQUÍN AGUILERA R.

El fallo de la Corte Suprema contra el decreto utilizado por el Presidente de Estados Unidos, Donald Trump, para imponer sus aranceles recíprocos desató la incertidumbre en materia comercial. Si bien la resolución judicial declara ilegales las tarifas base, como la del 10% que rige actualmente para Chile, el mandatario estadounidense respondió rápidamente con una nueva ofensiva para implementar un gravamen del 15%, bajo otra figura jurídica.

Aunque hay dudas respecto de cómo se implementará esta nueva medida, que puede tener ciertas limitaciones de tiempo y uso, en el sector exportador ven con preocupación el resurgimiento de la ofensiva tarifaria.

La preocupación es especialmente relevante en aquellos sectores altamente expuestos al mercado estadounidense, donde —además de cobre— se comercializan principalmente frutas, salmónes, madera y vinos de origen nacional. Estos rubros ya vienen lidiando con las tarifas base de 10% desde abril del año pasado, y por eso esperan que las nuevas autoridades tomen como prioridad este escenario.

Impacto por verse

Aunque los exportadores son cautelosos respecto del alcance que tengan los nuevos anuncios, remarcan que cualquier carga arancelaria compromete al sector. Desde Frutas de Chile manifestaron que “se trata de un alza significativa que afecta directamente la competitividad de la industria chilena en uno de sus principales mercados”.

El sector exportador espera que las nuevas autoridades hagan respetar las condiciones del TLC, y que enfoquen las relaciones internacionales desde una óptica pro inversión.



“Se trata de un alza significativa que afecta directamente la competitividad de la industria chilena en uno de sus principales mercados”.

DECLARACIÓN DE FRUTAS DE CHILE, PRESIDIDA POR IVÁN MARAMBIO

“Confiamos en que el próximo gobierno ponga el acento en las relaciones internacionales que promueven inversión, comercio y desarrollo”.

LORETO SEGUEL, CONSEJO DEL SALMÓN

“Consideramos muy relevante resguardar la plena vigencia del TLC entre Chile y Estados Unidos (...). Es fundamental sostener activas todas las instancias de diálogo”.

RODRIGO O'RYAN, CORMA

para esta actividad, dado que “mientras algunas industrias vecinas ya están finalizando sus envíos al mercado estadounidense, Chile recién inicia su temporada de exportación”.

Otro de los rubros que tiene a Estados Unidos como uno de sus mercados principales es la salmicultura. La presidenta ejecutiva del Consejo del Salmón,

Loreto Seguel, afirma que si bien “cualquier cambio arancelario genera legítima preocupación (...), aún no contamos con toda la información para anticipar impactos concretos o definir cursos de acción”.

En el caso del sector forestal, el presidente de Corma, Rodrigo O'Ryan, sostiene que “cualquier aumento generalizado” genera

preocupación para el sector, que se caracteriza por una operación altamente intensiva en exportaciones. Con todo, el dirigente también detalla que “el análisis debe centrarse en el diferencial arancelario y en cómo se reordena la competencia internacional. Si otros proveedores que antes enfrentaban aranceles más altos quedan en condiciones similares o más favorables que Chile, podrían ganar competitividad relativa y disputar participación de mercado”.

En el caso de Vinos de Chile, subrayan que solo al cierre del año pasado, el país envió más de 60 millones de botellas al país norteamericano. En este sentido, lamentan que “este ajuste arancelario impacta directamente la competitividad de nuestros productores en un mercado altamente competitivo y sensible al precio. En un contexto global de menor consumo y ajuste estructural de la industria, medidas de esta naturaleza introducen una presión adicional sobre las viñas chilenas”.

Negociaciones pendientes

Más allá de constatar el daño potencial de los nuevos aranceles, los gremios exportadores esperan que las autoridades actuales y futuras busquen una solución al escenario comercial.

Esta responsabilidad recae principalmente en el gobierno entrante, que tendrá en sus manos la tarea de cerrar las negociaciones pendientes entre Chile y Estados Unidos en lo relacionado con esta materia. Los especialistas creen que, ante el revés judicial de la política arancelaria, la posición de Chile retoma cierta ventaja para reinstalar las condiciones del TLC entre ambos países como marco comercial.

“Hacemos un llamado urgente al gobierno del Presidente Gabriel Boric y al de José Antonio Kast para abordar esta delicada situación. Y, de ser posible, que incluya avanzar en materias pendientes de la relación bilateral”, dijeron en Frutas de Chile.

O'Ryan, de Corma, agrega que “como sector, consideramos muy relevante resguardar la plena vigencia del TLC entre Chile y Estados Unidos (...). Es fundamental sostener activas todas las instancias de diálogo técnico y diplomático”.

Seguel, del Consejo del Salmón, plantea que “confiamos en que el próximo gobierno ponga el acento en las relaciones internacionales que promueven inversión, comercio y desarrollo. Valoramos que exista una mirada que entienda la importancia de abrir caminos y fortalecer vínculos estratégicos”.

“Estimamos necesario avanzar en materias pendientes de la agenda comercial entre ambos países, con el fin de resguardar un entorno predecible”, plantearon desde Vinos de Chile.

SOCIO CLAVE
EE.UU. es el segundo mayor destino de las exportaciones nacionales, después de China.