



WILHEM KRAUSE

Desde este martes, contratar un plan móvil o de fibra óptica en Entel acumula millas Latam Pass. La alianza, que rige para portabilidad, líneas nuevas y planes adicionales, no requiere volar: las millas se abonan mes a mes según el plan contratado. Esto se suma al ecosistema de acumulación de la compañía aérea, que es bien robusto, y que incluye desde Cabify hasta Booking.

Si usted ve las tablas de esta página, podrá percatarse de que un cliente que contrate el máximo posible, cinco líneas móviles y dos planes hogar, juntaría 3.500 millas al mes, lo que equivale a 42.000 en el año. Además hay un bono de permanencia (se premia una vez al año luego de cumplir 12 meses de contrato), que en este caso es de 24.000, el total anual llega a 66.000 unidades. Con esas cantidad, un cliente ya entra en un rango de canje relevante: en promociones recientes de Latam Pass, esa cifra alcanzaba para un ida y vuelta a Madrid o una batería de escapadas regionales, como varios tramos a Buenos Aires, Lima o Río de Janeiro. El alcance final, eso sí, depende de la disponibilidad, la temporada y las tasas asociadas al canje.

Benjamín Dueñas, piloto comercial y responsable de la cuenta de Instagram "Viajes Piratas", cree que la ventaja de Latam Pass está en algo bien concreto: no obliga a esperar un vuelo para empezar a juntar millas. A diferencia de varios programas, en Chile la acumulación se cruza con gastos corrientes y con una red más amplia de aliados.

"Las millas empiezan a aparecer en consumos que igual se van a hacer", menciona.

Pone como ejemplo cargar bencina, moverse en un auto de aplicación o pagar el celular. Y suma otro punto: el alcance. A su juicio, la diferencia frente a otros actores del mercado local es que esas millas no solo se juntan con más facilidad, sino que además sirven para llegar más lejos.

"Te pueden llevar a todo lugar del mundo, hay vuelos hasta a Australia", destaca.

Para acceder al beneficio hay que estar inscrito en el programa Latam Pass y contratar los planes a través de entel.cl. Las millas se abonan al RUT del titular. Los clientes con contratos vigentes no acceden automáticamente, pero pueden sumar nuevas líneas para activar la promoción.

Francisco Ackermann, emprendedor y educador financiero, sostiene que una alianza de este tipo resulta atractiva cuando reúne tres condiciones: transparencia, recolección de puntos conveniente y sistema fácil de entender. Plantea que el cliente debe tener claro cuántas millas recibe, si ese premio compensa lo que paga y si podrá usarlas en un plazo razonable. También subraya que, mientras más directo y menos complejo sea el mecanismo, más valor percibe la

El convenio rige desde este martes para portabilidad y líneas nuevas. Un cliente puede llegar a 66.000 millas en un año.

Cuántas millas se pueden acumular al contratar un servicio en Entel

Plan	Precio del plan	Precio del plan	Bono por 12 meses de contrato ininterrumpido*	Total de Millas Latam Pass en el año
Servicio Móvil				
Plan 450 Gigas	\$16.990	100	300	1.500
Plan Libre	\$23.990	200	600	3.000
Plan Libre con Roaming	\$29.990	300	1.400	5.000
Plan Libre con Roaming Pro	\$39.990	500	2.000	8.000
Servicio Hogar				
Internet Fibra 800	\$25.990	150	3.700	5.500
Internet Fibra Giga	\$33.990	250	6.000	9.000
2P TV Full + 800	\$50.990	350	5.300	9.500
2P TV Full + Giga	\$58.990	500	7.000	13.000

*Se entrega una vez cumplidos los 12 meses.

Fuente: Latam y Entel

Revise estas tablas para saber cuántas millas se acumulan al contratar planes móviles y hogar

¿Adónde se puede viajar? Cómo funciona la alianza que lanzaron Entel y Latam

Destinos y millas necesarias para canjear pasajes Latam

Destino	Millas	Tipo de viaje
Buenos Aires, Argentina	6.562	Solo ida
Río de Janeiro, Brasil	11.698	Solo ida
Foz de Iguazú, Brasil	14.167	Solo ida
Porto Seguro, Brasil	15.833	Solo ida
Montego Bay, Jamaica	17.629	Solo ida
Baltra, Galápagos, Ecuador	17.667	Solo ida
Bogotá, Colombia	18.750	Solo ida
Fernando de Noronha, Brasil	20.417	Solo ida
Cancún, México	35.258	Ida y vuelta
Miami, Estados Unidos	45.762	Ida y vuelta
Bruselas, Bélgica	90.417	Ida y vuelta
Ámsterdam, Países Bajos	100.000	Ida y vuelta
Ciudad del Cabo, Sudáfrica	106.500	Ida y vuelta

Fuente: Latam.com, al 16/03/2026.

persona.

"Cualquiera que quiera hacer alianzas de este tipo debe saber que es importante la simplicidad", afirma.

Lo que hay que saber

Matías del Campo, vicepresidente de Mercado B2C de Entel, precisa que el sistema tiene un tope: cinco planes móviles y dos hogar. Si un cliente contrata todos con los planes de mayor acumulación, suma 3.500 millas al mes. Con el bono de permanencia del mes 12, el total anual llega a 66.000 millas. Para quienes no puedan contratar plan nuevo, la compañía habilitó el concurso "MillAnarios Club Entel", abierto a todos sus clientes. El mecanismo es por uso:

quienes utilicen cualquier beneficio del Club Entel desde la aplicación antes del 16 de abril quedan habilitados.

"Mientras más se ocupen, más posibilidades tienen de ganar", promueve.

La compañía planifica otros concursos entre el 23 al 29 de marzo.

¿Qué pasa con las millas acumuladas si el cliente porta su número a otra compañía antes de que venza el contrato?

"Si el cliente da de baja la línea que estaba acumulando millas antes de los 12 meses, se queda con las que alcanzó a acumular hasta ese entonces (por el pago de la cuenta). Si cancela el contrato o se porta a otra compañía antes del mes 12, no accederá al bono de

permanencia".

Cristián Ortiz, CEO de Latam Pass, explica que tienen más de 100 convenios comerciales y financieros a nivel global. La tasa de acumulación promedio con esta alianza es de 375 millas mensuales para planes móviles y 770 para planes hogar, si es que el cliente permanece un año.

Añade que no solo se pueden canjear viajes. La empresa mantiene un marketplace con celulares, comida, artículos de belleza, tecnología y giftcards, entre otros. ¿Una parrilla eléctrica Oster? Queda en 8.881 millas, por ejemplo.

¿Cuál es el destino internacional más accesible desde Chile en este momento?

"En este momento, los más accesibles son hacia Argentina. Por ejemplo, por 4.167 millas se consigue un viaje de ida a Neuquén, ciudad estratégica de la Patagonia argentina, que combina atractivos turísticos, culturales y de negocio. Esta ruta comenzará a operar el próximo 29 de marzo, con cuatro vuelos a la semana los martes, jueves, viernes y domingo. Otra ruta internacional que también es conveniente en términos de canje de millas es Santiago-Mendoza, por 5.583 millas, pasaje de ida".

¿Hay temporadas del año donde el canje de millas tiene mejor relación precio-disponibilidad?

"Sí. En general, durante la temporada baja suele ser más fácil encontrar mayor disponibilidad y mejores valores en millas. Esto ocurre porque hay menor demanda de viajes. Meses como abril, mayo, octubre y noviembre suelen ofrecer una mejor relación entre precio y disponibilidad en comparación con períodos de alta demanda como vacaciones de verano, invierno o feriados largos".