



EN 2025, su ecosistema alcanzó un valor de US\$ 3.900 millones, ubicándose entre los más dinámicos de Europa.

EL SALTO DE VALENCIA:

De ciudad emergente a *hub* europeo de innovación tecnológica

La urbe mediterránea ha logrado posicionarse en el mapa del emprendimiento con una estrategia sostenida que articula impulso público, privado y de la academia.

FRANCIA ROMERO V.

Hace diez años, Barcelona concentraba la mayor parte de la atención en innovación, emprendimiento y desarrollo tecnológico en España, mientras que Valencia aparecía tímidamente en los mapas europeos de *startups* con proyectos todavía incipientes y poca visibilidad internacional. Pero según el Global Startup Ecosystem Report, en 2025, su ecosistema alcanzó un valor de US\$ 3.900 millones, ubicándose entre los más dinámicos de Europa. ¿Cómo lo lograron?

“El ecosistema valenciano se ha desarrollado con fuerza. Tiene la particularidad de crecer gracias a la combinación equilibrada entre impulso público y atracción privada (...). Todos los equipos de gobierno de la última década han apostado de manera decidida por fortalecer el ecosistema tecnológico de la ciudad”, explica Lucía Calabria, de la Subdirección de Emprendimiento de Valencia Innovation.

Ese respaldo se traduce en ayudas a empresas, espacios de *coworking* gratuitos y programas de impulso al emprendimiento. “Promovemos la internacionalización del ecosistema participando en ferias y

eventos estratégicos. Desde el Ayuntamiento financiamos el espacio y la infraestructura de los stands, y facilitamos la participación de *startups*”, agrega.

La ciudad se apoya en una sólida base académica: dos universidades públicas (entre ellas, la Universitat Politècnica de València) y siete privadas generan talento constante, clave para atraer compañías tecnológicas. En paralelo, Invest in Valencia ha captado inversiones relevantes, con la llegada de IBM y Deutsche Telekom, además del desarrollo de nuevos centros de datos.

Calabria cuenta que el municipio cuenta también con el centro de innovación Las Naves, que opera desde edificios industriales reconvertidos, incluyendo un laboratorio de innovación urbana y La Harinera, *hub* tecnológico con clúster de videojuegos y *coworking*. Y que, asimismo, a través de GovTech financian desafíos internos de la administración, con 50 mil euros para empresas y *startups* abiertas para desarrollar soluciones tecnológicas. “Nuestro modelo no es de arriendo tradicional. Las *startups* acceden a estos espacios como parte de nuestros programas de aceleración, lo que facilita ideas y colaboraciones”, subraya.