



AKVA GROUP

TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN PARA LA ACUICULTURA DEL FUTURO

BAJO EL LEMA “PIONEERING A BETTER FUTURE”, LA COMPAÑÍA IMPULSA EL DESEMPEÑO Y BIENESTAR DE LOS PECES, ELEVANDO LA PRODUCTIVIDAD DE LA INDUSTRIA ACUÍCOLA. SUS INNOVACIONES REFLEJAN EL FOCO EN SOLUCIONES CONCRETAS, ESCALABLES Y ALINEADAS CON LOS DESAFÍOS ACTUALES DE SECTOR.



Con una trayectoria que se remonta a los inicios de la acuicultura moderna en la década de 1970, la compañía de origen noruego, AKVA Group, se ha posicionado como un proveedor líder de soluciones tecnológicas y servicios para esta industria. Constituida bajo su actual nombre desde 2006, tras la integración de diversas empresas, hoy cuenta con presencia en los principales mercados acuícolas, con oficinas en once países –incluido Chile– y equipos de trabajo multiculturales.

A lo largo de su historia, AKVA se ha caracterizado por su trabajo cercano con productores locales, entendiendo sus particularidades y desarrollando propuestas de alcance global que se adaptan a distintas condiciones productivas y regulatorias. Esa cercanía es la que marcó su presencia en la feria internacional AquaSur 2026, donde su participación se ha convertido en casi una tradición.

“Esta feria permite compartir avances, presentar innovaciones y mostrar cómo nuestras tecnologías se integran y generan valor, fortaleciendo relaciones de largo plazo”, dice el gerente general de AKVA Group Chile, Christian Schäfer. Añade que el principal desafío de la industria

ya no es tecnológico, sino que está asociado a marcos regulatorios y habilitaciones para poder crecer en biomasa de manera sustentable. “Estamos preparados para aportar con tecnología, experiencia global y colaboración para que el crecimiento se dé con responsabilidad y visión de largo plazo”, adiciona.

El CCO de AKVA Group, Ståle Økland, quien visitó el país con motivo de AquaSur, destaca que “vemos un gran potencial en Chile, nuestro segundo mercado más relevante. Vemos oportunidades en el cultivo en aguas más profundas, manteniendo a los peces por debajo de la zona más común para los piojos de mar. También vemos potencial para la producción en tierra. En Noruega, hemos observado que manteniendo a los peces en tierra hasta los 700 gr es posible aumentar la producción en un 30%, con las mismas jaulas”.

El ejecutivo añade que “hemos estado invirtiendo también en inteligencia artificial (IA), especialmente, para avanzar hacia una alimentación más precisa. Esto lo desarrollamos en Chile, que está a la vanguardia en muchos aspectos”. Acota que “es muy bonito, porque hay desarrollos que surgen en Noruega y los

traemos a Chile, y otros que surgen en Chile y los llevamos a Noruega”.

TECNOLOGÍAS DE VANGUARDIA

En AquaSur 2026, AKVA Group presentó avances relevantes, como la adaptación de la **Jaula Nautilus (Deep Farming)** al mercado chileno, incorporando un nuevo diseño para estructuras metálicas y redes loberas. En el ámbito digital y de IA, destacó el lanzamiento de la versión actualizada del **AKVA Observe** para salas de alimentación remotas. Esta incorpora Co Pilot, una herramienta diseñada para optimizar estrategias de alimentación, mejorar la gestión de sistemas y avanzar en la automatización de procesos.

Por otro lado, su bioestimador **Submerged**, ya calibrado y validado para salmón Atlántico en Chile, ha demostrado alta precisión en comparación con los resultados obtenidos en planta de proceso. Asimismo, la firma presentó la nueva versión de **FishTalk v 5.0**, plataforma 100% operativa en entornos *cloud*, con APIs de entrada y salida que aseguran plena conectividad con sistemas de terceros. En parale-



“Estamos preparados para aportar con tecnología, experiencia global y colaboración para que el **CRECIMIENTO EN CHILE** se dé con responsabilidad y visión de largo plazo”,
Christian Schäfer.



“Es muy bonito, porque hay desarrollos **QUE SURGEN EN NORUEGA** y los traemos a Chile, y otros que surgen en Chile y los llevamos a Noruega”,
Ståle Økland.

lo, se realizó el lanzamiento del **Digital Business Analytics**, que permite analizar el negocio para toda la cadena de valor, integrando información de centros de cultivo y plantas de proceso.

En el área de *land based*, además de soluciones consolidadas para engorda y producción de *smolt* y *post-smolt* en sistemas RAS, AKVA presentó alternativas para optimizar pisciculturas existentes mediante mejoras en desgasificación, remoción de gases totales disueltos y nitrógeno, así como sistemas de desinfección y automatización. Esto

permite modernizar y escalar instalaciones sin requerir de proyectos completamente nuevos.

Además, se presentó el sistema **Low Emission Farming**, desarrollado en colaboración con **Alotta**, con una jaula operativa desde hace nueve meses en la región de Los Lagos, la cual es capaz de producir hasta 360.000 kWh al año, equivalente a cerca del 50% de la demanda energética de un centro productivo. En esa misma línea, se lanzó **Alotta Square**, jaula metálica con membrana de PVC e integración de paneles solares en su estructura de acero. Asimismo, presentó **Alotta Cloud**, plataforma

digital que permite optimizar el uso energético mediante la monitorización y gestión en tiempo real de energía verde, además de la generación automática de reportes ESG.

La compañía dio a conocer también una solución que posibilita desconectar redes desde superficie, simplificando la operación y mejorando significativamente la seguridad en maniobras. Esta es una alternativa robusta, diseñada para una operación exigente y alineada con la normativa NS 9415, clave en términos de confiabilidad estructural y vida útil. Esta tecnología, ya consolidada en los países del norte, se está introduciendo hoy en Chile.



CHRISTIAN SCHÄFER,
GERENTE GENERAL
DE AKVA GROUP CHILE.



STÅLE ØKLAND,
CCO (CHIEF COMMERCIAL
OFFICER) DE AKVA GROUP.


DE LA NECESIDAD OPERATIVA A RESULTADOS CONCRETOS

Para Christian Schäfer, el sello diferenciador de AKVA Group radica en desarrollar soluciones a partir de los desafíos reales que enfrentan los clientes. “No partimos desde la tecnología, sino que desde la necesidad operativa”, sostiene. Agrega que “buscamos ser un socio tecnológico de largo plazo”.

Este enfoque también se reflejó durante AquaSur 2026. Para el ejecutivo, el balance fue positivo: tres jornadas que fortalecieron la cercanía con los clientes, el posicionamiento y el intercambio técnico. “La participación de colegas desde Noruega reforzó nuestra mirada global y permitió transferir experiencia de otros mercados. Cumplimos nuestros objetivos y esperamos participar en futuras ediciones”, concluye el profesional.



 Ruta 5 Sur, Km 1030, Puerto Montt, Chile.

 +56 9 6834 4794

 cschafer@akvagroup.com

 www.akvagroup.com