



# Procurement Agéntico: la apuesta de Xinergy & GEP por una gestión de compras orquestada

Más visibilidad, mayor captura de eficiencias y mejores decisiones para las empresas de la región.

La conversación en abastecimiento ya no debería centrarse en si la inteligencia artificial llegará, sino en qué empresas serán capaces de convertirla en una ventaja competitiva real e integrarla al negocio.

En un entorno de presión constante sobre costos, capital de trabajo y rentabilidad, abastecimiento y cadena de suministro dejaron de ser funciones meramente operativas. Hoy impactan directamente en ahorros, control del gasto, productividad, continuidad operacional, compliance y, en última instancia, en el EBITDA.

El desafío es conocido: muchas organizaciones aún operan entre mails, planillas, contratos y aprobaciones manuales, con sistemas que no se integran. El resultado es baja visibilidad, procesos lentos y pérdida de eficiencias en el tiempo. Si la automatización permitió ganar orden y productividad, la IA abre una etapa distinta en la toma de decisiones: una en la que procurement no sólo ejecuta mejor, anticipa más y captura mayor valor para el negocio liberando capacidad operativa, convirtiendo a compras en un motor estratégico de competitividad y crecimiento sostenible.

¿Por qué hoy se habla de "orquestación" y no solo de "automatización" en abastecimiento?

Durante años, la tecnología en abastecimiento fue sinónimo de automatización: digitalizar tareas y acelerar aprobaciones. Pero eso dejaba intacto el problema de fondo: datos dispersos y sistemas que no se hablan. La orquestación cambia el paradigma: coordina con IA y Agentes especializados todo el proceso source-to-pay, conectando datos, proveedores, contratos y órdenes en un flujo continuo. La automatización ejecuta; la orquestación decide, anticipa y prioriza. Así, compras se convierte en una función estratégica, predictiva y generadora de valor ayudando a tomar decisiones estratégicas de alto valor:



Roberto Uauy - CEO

Si la gestión depende de revisión manual, el problema no es el volumen: es el modelo. Hoy, buena parte del trabajo manual puede apoyarse en agentes de IA especializados dentro de una plataforma. Esto no solo permite identificar patrones, detectar excepciones o priorizar alertas: también potencia capacidades sensibles como sourcing, análisis de ofertas y negociación con proveedores —generando should-costs, analizando respuestas, identificando brechas y acelerando RFQs—.

Para compras, eso significa negociar con más información, velocidad y leverage. Para finanzas, mejor control presupuestario, menor fuga de valor y mayor seguimiento del gasto. Para el cliente interno, una experiencia más ágil y, a futuro, mayor autonomía: compras evoluciona hacia un modelo self-service.

La IA también descarga al equipo de tareas repetitivas —búsqueda de información, seguimiento de órdenes, análisis de contratos, gestión de proveedores, monitoreo de cumplimiento—, liberando tiempo para lo verdaderamente estratégico: negociación, productividad e impacto en el negocio.

**Xinergy & GEP: ejecución, experiencia y tecnología world-class**

En este escenario, Xinergy es el partner regional para compañías que buscan capturar eficiencias reales y sostenibles en su procurement y supply chain, combinando experiencia, ejecución y tecnología bajo su concepto **Fitness for Business**, en donde Strategic Sourcing, BPO y Consulting, acompaña a sus clientes hasta la implementación y captura efectiva de resultados.

Su enfoque en la ejecución, junto con un modelo en el que comparte riesgos y eficiencias con sus clientes, lo distingue. Además, cuenta con un equipo de alto nivel: a través de su partnership estratégico con GEP, referente global en software y servicios de procurement y supply chain, Xinergy acerca a la región una solución world-class, madura y probada, habilitada por su experiencia y liderazgo en herramientas de AI.

En un mercado saturado de promesas ambiciosas, pero con pocas capacidades comprobadas, la discusión ya no puede girar en torno al hype. Tiene que enfocarse en soluciones world-class, disponibles hoy —no en un roadmap—, con IA real y aplicada, capaces de fortalecer a los equipos y generar valor tangible desde el primer día.

**Esto es Fitness for Business.**

Conozca cómo Xinergy y GEP están transformando procurement y supply chain en la región.

## NUESTROS AGENTES



### ABASTECIMIENTO

Agente de abastecimiento estratégico  
-80% en reducción de tiempo

AGENTE DE NEGOCIACIÓN  
80% menos esfuerzo



### CONTRATOS

Agente de redacción de contratos  
50% más rápido en la creación de contratos

Agente de Revisión de Contratos  
80% ciclos de ejecución más rápidos



### INTELIGENCIA DE GASTO

Agente de Inteligencia de Gasto  
100% de visibilidad con análisis instantáneos



### ICM (Intelligent Category Management)

Agente should cost  
-6% de ahorro de costos

Agente de inteligencia de mercado  
-80% investigación más eficiente



### GESTIÓN DE PROVEEDORES Y RIESGOS

Agente de incorporación de Proveedores  
70% incorporación más rápida

Agente de Riesgos de Proveedores  
100% cumplimiento de proveedores



### PROCURE-TO-PAY

Agente de Detección de Anomalías en facturas  
30% de mejora en la eficiencia de revisión de cuentas por pagar

Agente de Precios de Ítems  
60% decisiones más rápidas

Escanee el QR y conversemos

