

VICEPRESIDENTE PARA LAS AMÉRICAS DE EDC

# “Hemos encontrado sinergias cada vez más fuertes entre Chile y Canadá”

Con más de tres décadas de experiencia, la agencia de crédito a la exportación del país norteamericano ha impulsado alianzas con compañías globales, incorporando soluciones en innovación y desempeño ambiental. En conversación con MINERÍA CHILENA, Jorge Rave, vicepresidente para las Américas de Export Development Canada (EDC), analiza los desafíos de inversión, el fortalecimiento de cadenas de suministro y las oportunidades de cooperación entre ambos mercados.

## ¿Cuál es el rol de EDC en el desarrollo minero y específicamente en su vínculo con la industria chilena?

EDC es la agencia de crédito a la exportación (ECA) del gobierno de Canadá, que tiene un mandato dual, de apoyar las exportaciones canadienses en todo el mundo, y también sus inversiones a lo largo del globo. Ese mandato nos da la posibilidad de operar de manera muy creativa a nivel financiero. Somos una entidad financiera que tiene como único accionista

al gobierno canadiense, y eso nos permite buscar la manera de apoyar las exportaciones de dicho país con financiamiento, como lo haría cualquier otra ECA en el mundo, pero también nos posibilita buscar la forma de apoyar inversiones. Un dato interesante es que nos hemos dado cuenta de que por cada dólar invertido en el extranjero, normalmente hay un retorno de la inversión de alrededor del 70%, que regresa a Canadá.

Esa parte es muy importante porque nos permite jugar un rol determinante en desarrollar el sector minero en Canadá, en mantener esa cadena de suministros completamente viva y andando con el gobierno canadiense; pero también nos posibilita beneficiar a mercados como el chileno, donde tenemos relaciones muy importantes bajo distintos programas financieros, entre los cuales está el de



Conexiones Financieras, Business Connections, por medio del cual financiamos compañías como Codelco, Antofagasta Minerals, Collahuasi, Escondida, a través de BHP, y CAP, donde hemos logrado, no sólo asegurar esa cadena de

Jorge Rave, vicepresidente para las Américas de EDC.

**El ejecutivo** de Export Development Canada, Jorge Rave, **destaca el fortalecimiento del vínculo con el país y su impacto** en el desarrollo de iniciativas clave del sector.

suministros, sino que también ayudarles a innovar con la Marca Canadá, y tener impactos, tanto en Chile como en Canadá, que a fin de cuentas a veces se han traducido en efectos regionales, como por ejemplo en el sector minero.

### ¿Qué factores explican la sólida relación minera entre Chile y Canadá?

Se trata de dos economías muy complementarias. En cierta manera, somos hermanos de una misma madre.

Somos economías que nos parecemos mucho, somos dos países mineros en los que los recursos minerales son muy importantes. La gran diferencia obviamente ha sido el recurso que se ha debido extraer en Chile. En el seminario en el que expuse en Cesco Week, una de las conclusiones fue que la geología era lo más importante, pero también la forma en que se puedan extraer los recursos, con miras a la materialización de dichas oportunidades. Canadá y Chile han encontrado la manera en que cada uno busca fortalecer su sector minero complementario, llegando al punto en que el país norteamericano se ha convertido en el mayor inversionista, por lejos, por ejemplo en el sector minero, con distintas compañías canadienses. La posibilidad de que Chile y Canadá sigan jugando un

**Por cada** dólar invertido en el extranjero, normalmente **hay un retorno de la inversión de alrededor del 70%, que regresa a Canadá**



Jorge Rave releva la colaboración entre Chile y Canadá.

rol complementario, nosotros la vemos con gran beneplácito, como la oportunidad de seguir fortaleciendo las cadenas de suministro de ambos países, donde hace algunos años parecía que no existía una complementariedad, y que se vio robustecida gracias al acuerdo de libre comercio que se firmó entre Canadá y Chile hace más de 20 años.

### ¿Cómo está apoyando EDC el desarrollo minero global frente al aumento de la demanda por minerales críticos?

Esa es una buena pregunta, porque sigue la estructura y estrategia en minerales críticos del gobierno de Canadá. Nosotros siendo una enti-

dad gubernamental, que opera bajo los principios comerciales, estamos buscando establecer tres puntos críticos y fundamentales dentro de esa estrategia. El primero es financiar proyectos mineros en Canadá, y sobre todo buscar ese desarrollo que hemos logrado en países como Chile, por ejemplo, hacerlo directamente en Canadá. El segundo tiene que ver con ofrecer las condiciones clave para que muchos de los proyectos puedan obtener financiamiento, inclusive en fases tempranas. Normalmente, el financiamiento de proyectos en fases tempranas ha sido siempre un desafío para los sponsors de dichas iniciativas.

Finalmente, estamos estableciendo las condiciones ejemplares y dadas para tener estas relaciones con los Codelco del mundo, los Antofagasta Minerals y demases, y también con las instituciones financieras internacionales y desarrollo, por ejemplo.

Nosotros nos hemos ido apegando mucho a la capacidad que tienen nuestras empresas de proveedores de servicios canadienses, por ejemplo, para llegar al mercado chileno, ser jugadores importantes, y eso nos permite, al final de cuentas, traer esos beneficios nuevamente a Canadá, pero obviamente también a Chile, llegando a un punto en el que hemos encontrado sinergias cada vez más fuertes, y no solamente en el sector minero.

Vemos distintas áreas que son clave para nosotros, el de minerales críticos es muy importante, pero también el de innovación y tecnologías limpias, como siendo parte fundamental de lo que necesita el sector minero chileno para poder llegar a un esquema de sostenibilidad de largo plazo y, sobre todo, que permita, con las condiciones adversas que tiene Chile, en temas de agua por ejemplo, por la escasez del recurso, que haya una innovación canadiense, que posibilite, inclusive, financiar un proyecto de desalinización, que ha beneficiado a compañías del norte chileno.



Foto: La Cumbre B2B Media Group

Vemos la posibilidad de que haya una matriz más innovadora y establecida a la hora de financiar proyectos, eso nos permite seguir siendo un líder a nivel de las ECAs globales, donde tenemos una visión 360, que nos posibilita llegar a distintos subsectores dentro del sector minero.

**¿Cómo el desarrollo de infraestructura compartida puede ayudar a la minería a enfrentar mejor sus desafíos?**

La mayoría de los proyectos mineros están en zonas apartadas, en muchos casos con infraestructura inexistente.

Cada vez más, los financieristas de proyectos como nosotros, que hemos finan-

ciado en los últimos 30 años casi 20 billones de dólares en iniciativas mineras en todo el mundo, estamos viendo la necesidad de también permitirnos ser más flexibles con el financiamiento e incluso financiar infraestructura vecina, para que la extracción de distintos recursos pueda llegar al punto en el que sea exportado, que no sea un cuello de botella para países como Chile.

Definitivamente, hay un tema clave, lo que mencionaba anteriormente, el tema agua, que es muy sensible y difícil, y que permite a las compañías tener esa licencia social para operar, es algo que hemos estado observando y financiando en algunos casos. **mch**

Christian Daroch, director de desarrollo de negocios para Chile, y Jorge Rave, vicepresidente para las Americas.

**Somos** una entidad financiera que tiene como **único accionista al gobierno canadiense**