

“El primer multifamily office de España”: el perfil de A&G, el banco donde desembarcaron los exSecurity

■ Liderados por el exsocio del holding, Renato Peñafiel, se incorporaron a la propiedad ejecutivos como Fernando Salinas e Ignacio Prado. También participa en la entidad la familia Lería Luksic.

POR CRISTÓBAL MUÑOZ

Una boutique financiera de bajo perfil española y de casi cuatro décadas de historia se transformó en un punto de encuentro para reconocidas familias de altos patrimonios latinoamericanos, exbanqueros chilenos, empresarios nacionales y una figura mundial del deporte.

Se trata de A&G, un grupo financiero español especializado en asesoría a patrimonios privados e instituciones que apareció en el radar local, cuando amplió su malla de accionistas, que hoy abarca a destacados empresarios chilenos.

El último episodio se dio a conocer durante la tarde de este lunes. A&G reveló el ingreso del exsocio de Grupo Security, Renato Peñafiel a la propiedad de la firma.

Otros de los exsocios del banco absorbido por BICE que lo acompañarán en su incorporación son Gonzalo Pavez y Álvaro Vial. También se incorporan dos ejecutivos: el último CEO del holding Security, Fernando Salinas, y el exgerente general del factoring, Ignacio Prado.

“Esperamos contribuir con nuestra experiencia en la banca y sector financiero a su crecimiento y diversificación”, sostuvo Peñafiel en un comunicado de prensa.

El anuncio se suma a lo informado por el banco español el 26 de marzo, cuando comunicó la entrada de nuevos socios, entre ellos, algunos family offices de España –como el del tenista Rafael Nadal– y de Latinoamérica, como por ejemplo, la familia Lería Luksic, a través de su sociedad Wild Sur, que ya había tomado una participación en 2022 y que la reforzaron este año.

Camino a los 40 años

A&G mira de cerca el hito de cumplir sus cuatro décadas el próximo año.

Fundada en 1987 por un grupo de ejecutivos financieros liderado



por su actual presidente, Alberto Rodríguez-Fraile, nació con el objetivo de asesorar a clientes privados, familias e instituciones en el manejo de su patrimonio. En una presentación corporativa, Rodríguez-Fraile aseguró que se convirtieron en “probablemente, el primer multifamily office de España”.

La firma es uno de los principales actores independientes de la banca privada local, ubicado en el ranking detrás de los grandes players comerciales –con Santander, CaixaBank y BBVA a la cabeza–, además de Renta 4 y Banca March.

Al cierre de 2025, anotó más de 17.000 millones de euros –poco menos de US\$ 20 mil millones– en activos bajo gestión.

El corazón de su negocio es la asesoría de los grandes patrimonios privados y de instituciones. Con el pasar de los años, amplió su abanico a distintos servicios financieros,

como banca de inversión –finanzas corporativas y M&A–, distribución, selección y estructuración de fondos para clientes, y acceso a oportunidades en activos alternativos.

En 2014, obtuvo licencia por parte del Banco de España para integrar sus líneas de negocio bajo una estructura bancaria.

Desde su matriz, un edificio en pleno Paseo de La Castellana

de Madrid, el barrio financiero de la capital española, se dirigen las operaciones de más de 200 empleados y un centenar de banqueros privados distribuidos en once oficinas en suelo ibérico y su gestora en Luxemburgo.

Banqueros, el eslabón fuerte

Si bien A&G se caracteriza por un

bajo perfil, además de los cambios en su malla accionaria, se ha tomado titulares de la prensa especializada por “mover la grúa” en el mercado español y levantar ejecutivos desde otras entidades.

En base a notas de medios españoles e internacionales, solo este año suma el fichaje de cinco banqueros –desde Banca March–, y en 12 meses anota 10 incorporaciones provenientes de distintos competidores.

Para A&G, su primera línea es uno de los principales activos. “Convertimos a nuestros banqueros en la piedra angular sobre la que se construye la relación de la entidad con sus clientes”, apuntó una presentación de la compañía.

Para ello, reveló la firma, se eliminó la relación de los banqueros con la empresa respecto de objetivos comerciales, campañas de productos y conflictos de intereses corporativos, mientras que el enfoque de los ejecutivos es establecer una relación de largo plazo con clientes y la posibilidad de convertirse en socios de la firma.

“El primer garante de la integridad y de la calidad de servicios que proponemos son nuestros banqueros, que, liberados de conflictos de interés, se alinean de forma natural con nuestros clientes”, añadió A&G en su folleto corporativo.

Los latinos que se suman a la propiedad

Este año, A&G hizo noticia en Chile a finales de marzo, al anunciar que la familia Lería Luksic aumentó su participación en la firma, junto a relevantes patrimonios españoles como la familia García Peralta (socia de Amancio Ortega en calzado) y el extenista español Rafael Nadal, a través de su family office.

A nivel regional, también participaron algunos de los clanes más activos de Latinoamérica. Por ejemplo, la familia Motta (Grupo Motta) de Panamá; y de México, la familia Losada (Grupo Gigante y Grupo Presidente) y la familia Junco de la Vega (Grupo Reforma).

También adquirieron acciones los Montano (Grupo Mobiliare) y los Barrios Teixidor (Grupo Aris), de Perú.