



El boom del cobre en Argentina desata pelea con Chile por millonario negocio minero

Se avecina un conflicto de vecinos en medio del boom de inversiones en proyectos de cobre en Argentina, en el que los proveedores trasandinos tienen décadas de experiencia y, en muchos ítems de la cadena de valor, costos más bajos que los locales.

Mientras Argentina espera USD 42.000 millones de inversiones en proyectos mineros que fueron presentados bajo el Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) —con gigantes como Vicuña (BHP/Lundin, USD 18.104 millones) y El Pachón (Glencore, USD 9.500 millones) entre los más ambiciosos— las empresas proveedoras chilenas llevan meses posicionándose ante lo que ven como una oportunidad de expansión regional sin precedentes. Del lado argentino de la cordillera, buscan la manera de que la mayor parte del negocio lo pueda llevar adelante la industria local.

“Vamos a tener que pelearnos los proveedores y vamos a tener que pelearnos las personas con conocimiento específico”, resumió la expresidenta de la Asociación de Proveedores Industriales de la Minería de Chile (Aprimin), Dominique Viera. La institución agrupa a 121 empresas con una facturación conjunta superior a los USD 13.500 millones anuales.

Aprimin apuesta por el Tratado Minero Binacional (1997), que favorece los potenciales trabajos, obras y servicios que las compañías proveedoras podrán realizar para los proyectos mineros transfronterizos. Ese tratado, negociado hace casi tres décadas, habilita la libre circulación de trabajadores, equipos y materiales en la zona de integración binacional. Durante años fue un instrumento dormido. Hoy empieza a cobrar relevancia práctica.

Del lado argentino, esa pelea ya empezó, pero en sentido inverso: quién se queda con el negocio local antes de que lleguen los de afuera. Roberto Cacciola, presidente de la Cámara Argentina de Empresas Mineras (CAEM), puso el tema sobre la mesa esta semana en un desayuno previo al Día de la Minería en el que participó este medio: “Es tan malo el compra local indiscriminado (NdR, las exigencias de que los proyectos contraten exclusivamente proveedores argentinos), como el que venga lo que quieran”.

Las exportaciones argentinas del sector minero cerraron 2025 en USD 6.056 millones, marcando un máximo histórico, equivalente al 7% de las exportaciones nacionales totales —la participación más alta jamás registrada, según datos de CAEM que dio a conocer Radio Bío Bío.

