

EL DIAGNÓSTICO Y LA PROPUESTA DE VALOR DE AJS RE:



Cuando la volatilidad global se convierte en norma, el mercado de reaseguros debe crear nuevos paradigmas

- Hoy en día, la volatilidad sistémica y la creciente complejidad de los riesgos emergentes se han convertido en la norma en el ecosistema financiero internacional.
- En dicho escenario, AJS RE se consolida como un actor disruptivo en la arquitectura de transferencia de riesgos, combinando capacidad técnica y vanguardia tecnológica. Bajo la dirección general de Ángel Jerez Saavedra, la firma ha evolucionado desde la intermediación tradicional de reaseguros hacia una consultoría estratégica de alta especialización, una expertise fundamental para la estabilidad y solvencia de las compañías cedentes en un entorno de alta exposición a catástrofes naturales y siniestros de impacto operativo severo.

La creciente complejidad e interdependencia de los riesgos a nivel mundial, están empujando la evolución del mercado de reaseguros tanto en nuestro país como en Latinoamérica. "En ese contexto, Chile se ha convertido en el gran laboratorio de resiliencia y sofisticación de la región", señala Ángel Jerez Saavedra, CEO y General Manager de AJS RE.

Pero el mercado de reaseguro latinoamericano no siempre tuvo el dinamismo que exhibe en la actualidad. Durante décadas, muchos países, incluido Chile, operaron bajo esquemas de reaseguradores estatales o cesiones obligatorias, con mercados cerrados donde la "capacidad" era una decisión administrativa más que una evaluación de riesgo. La gran transformación, observa Ángel Jerez, "vino con la liberalización económica de los años 90. La apertura de los mercados fue un shock necesario. Significó la entrada de los grandes jugadores globales (europeos y americanos) y, con ello, la transferencia de know-how, modelamiento y disciplina de suscripción".

Luego de dicho proceso, Latinoamérica pasó de ser un "riesgo exótico" a un componente esencial en la diversificación de las carteras internacionales, marcando una evolución que, sin embargo, no ha sido homogénea.

Los corredores de reaseguro facilitan la transferencia de riesgos locales hacia los grandes mercados de capitales a nivel mundial. Ángel Jerez comenta que, al analizar los datos de 2024, "noto que el total de primas reaseguradas en Chile superó los US\$ 3.183 millones, con una concentración masiva del 90% en seguros generales. Mi lectura de esta cifra es que las compañías chilenas son extremadamente prudentes al proteger su patrimonio frente a catástrofes, utilizando el reaseguro como una garantía de solvencia ante terremotos o inundaciones. Sin embargo, no puedo ignorar que el costo de este respaldo ha subido un 11% anual en los últimos cinco años, un reflejo directo del endurecimiento del mercado global ante el cambio climático".



Parte del equipo AJS RE. De pie, de izquierda a derecha: Juan Castillo Sáez, Senior Underwriter; Jessica García Contreras, Finance & Administration Analyst; Andrés Herrera Aranánguiz, Claims Manager. Carlos Castillo Sáez, Claims Analyst.

Estrategia de Reaseguros y Resiliencia en el Mercado Regional

En un ecosistema financiero global caracterizado por la volatilidad sistémica y la creciente complejidad de los riesgos emergentes, AJS RE se consolida como un actor disruptivo en la arquitectura de transferencia de riesgos. Bajo la dirección general de Ángel Jerez Saavedra, la firma ha evolucionado desde la intermediación tradicional hacia una consultoría estratégica de alta especialización, una capacidad fundamental para la estabilidad y solvencia de las compañías cedentes en un entorno de alta exposición a catástrofes naturales y siniestros de impacto operativo severo.

AJS RE: Capacidad técnica y vanguardia tecnológica

La propuesta de valor de AJS RE se articula sobre la convergencia entre capacidad técnica y vanguardia tecnológica. La compañía ha integrado de forma transversal herramientas de Inteligencia Artificial (IA) en sus procesos de análisis de riesgos y modelamiento predictivo, permitiendo una tarificación y estructuración de programas, tanto facultativos como de tratados (The Treaty) con una precisión granular.

Ángel Jerez profundiza: "Este despliegue tecnológico no solo optimiza la colocación de riesgos complejos como Property, Responsabilidad Civil (profesional e industrial), Cascos Marítimos, Offshore y Garantías, sino que garantiza una respuesta ágil en la gestión de siniestros, factor crítico para la continuidad operativa de las industrias de transporte, energía, construcción y alimentos".

La estrategia de expansión regional de AJS RE marca un hito en su hoja de ruta 2025-2026. Con un pie firme en Chile, la firma ha iniciado una potente internacionalización en el mercado de Latam, destacando su reciente incursión en Argentina, donde próximamente participará en el 12° Seminario de Seguros y Reaseguros, en Buenos Aires este 27 y 28 de mayo, reforzando de este modo su compromiso con el liderazgo intelectual y el fortalecimiento de redes de retrocesión en el Cono Sur. "Esta expansión no es fortuita; responde a una gestión de activos y pasivos de riesgo que ha permitido un crecimiento sostenido anual, respaldado por una tasa de retención de cartera que supera los estándares de la industria, validando la fidelidad técnica y comercial de nuestros clientes", destaca el CEO y General Manager de AJS RE.

Más allá del balance financiero, la compañía integra una dimensión de responsabilidad social activa. Su participación directa en la mitigación de crisis ante incendios y catástrofes naturales, sumada al apoyo sostenido a instituciones de deportes y escuelas de danzas, define un modelo de negocio donde el valor compartido es el núcleo. "En definitiva, AJS RE no solo transfiere incertidumbre al mercado de capitales de reaseguro; construye un ecosistema de protección patrimonial robusto, tecnificado y profundamente conectado con la realidad social y económica de la región", finaliza Ángel Jerez Saavedra.

<https://ajsre.cl/>
https://www.linkedin.com/in/angelo-jerez-saavedra-2b1ba4168?utm_source=share_via&utm_content=profile&utm_medium=member_ios

CMF: la visión del Regulador hacia la Supervisión Basada en Riesgos

En opinión de Ángel Jerez, la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) está marcando un cambio de paradigma hacia la modernización regulatoria, transitando desde un modelo de límites rígidos hacia una Supervisión Basada en Riesgos (SBR). "Este giro no es menor; implica que las exigencias de capital para las aseguradoras se ajustarán según su perfil de riesgo real y la sofisticación de su gestión interna", afirma.

Un cambio que Jerez valora como una evolución necesaria para que Chile mantenga su competitividad internacional. "La CMF está impulsando el Capital Basado en Riesgo (CBR), lo que obligará a las compañías a adoptar modelos actuariales avanzados y una gestión más profunda de riesgos emergentes como el cambio climático y la ciberseguridad. Mi expectativa es que este nuevo marco fomente la innovación, permitiendo una flexibilización en el régimen de inversiones siempre que se mantenga una solidez prudencial inquebrantable", expresa el CEO y General Manager de AJS RE, para quien "la industria aseguradora en Chile se encuentra en un punto de madurez excepcional".

En esa línea, Ángel Jerez complementa: "Chile ha desarrollado una red de seguridad que le permite ser un país más resiliente, innovador y protegido ante los desafíos de un futuro incierto".



Ángel Jerez Saavedra, CEO / General Manager AJS RE; y Nicolás Jerez Otárola, Gerente Comercial AJS Corredores de Seguros.