



JANSSEN Y METSO:

Apuestan por el auge de la construcción en 2026

Ambas empresas tienen una gran experiencia a nivel mundial en materia de máquinas chancadoras y trituradoras.

El mercado de la construcción en Chile vive un momento de inflexión. Luego de dos años de contracción, los números vuelven a ser alentadores, y empresas como Janssen Maquinaria, representante exclusivo de Metso Agregados, están preparadas para acompañar ese despegue con tecnología de clase mundial. "Hay señales en terreno de que estamos frente a un ciclo de recuperación. Después de años complejos, el sector está retomando impulso con fuerza y la evolución de nuestras oportunidades lo respaldan. La Cámara Chilena de la Construcción proyecta que la inversión total en construcción crecerá un 4,8% en 2026, marcando el inicio de un ciclo de recuperación más robusto para la industria, luego de dos años consecutivos de contracción. Eso se traduce en más proyectos activos, más demanda de áridos de calidad y, en consecuencia, más necesidad de equipos eficientes, confiables y con soporte local", sostiene Pablo Petkovich, gerente comercial de Chancado en Janssen Maquinaria. Con respecto a los sectores que están liderando esta recuperación,



Metso lleva más de 100 años diseñando y fabricando chancadores de alta calidad.

el ejecutivo explica que lo que ven en terreno es una reactivación de proyectos viales, obras portuarias, expansiones mineras, plantas de tratamiento de agua y proyectos energéticos. Todos ellos son grandes consumidores de áridos. A eso se suma que el Plan Nacional de Infraestructura Pública identifica proyectos con el 78% de localización en regiones fuera de la capital, lo que significa que el crecimiento está llegando a territorios con menor infraestructura de procesamiento instalada. "Eso crea oportunidades muy concretas para equipos móviles que puedan ir donde está el proyecto, en lugar de depender de plantas fijas", sostiene. En relación con cómo se posiciona Chile en términos de costos y atractivo para la inversión en equipamiento, Pablo Petkovich afirma que el escenario es favorable. Otro hito importante tiene que ver con la alianza entre Janssen y Metso, "el acuerdo de

representación de Metso Agregados a través de Janssen para el mercado local implica una responsabilidad enorme. Metso lleva más de 100 años diseñando y fabricando chancadores de alta calidad, pero lo que Janssen aporta al vínculo es el conocimiento local: entendemos los proyectos chilenos, las condiciones geológicas del país, las exigencias operativas del norte árido y del sur lluvioso, y somos capaces de acompañar a nuestros clientes desde el diseño de la planta hasta el soporte técnico en terreno. No somos solo importadores de maquinaria; somos socios de largo plazo". Dentro de los equipos Metso destaca Lokotrack en términos de movilidad. Desarrolladas y producidas por Metso desde 1985, las plantas móviles de trituración y cribado Lokotrack se emplean ampliamente en aplicaciones de agregados y reciclaje en todo el mundo, y su diseño sobre orugas permite que las máquinas se

muevan fácilmente en camiones de plataforma baja. "Cuando la inversión está en regiones, necesitas equipos que vayan contigo. Los componentes básicos de los chancadores Lokotrack son casi los mismos que los de los estacionarios, pero con la ventaja añadida de una movilidad completa, incluso en pendientes tan empinadas como 1:10. Eso es determinante en geografías como la nuestra; terrenos irregulares, zonas de acceso difícil o faenas con múltiples frentes de trabajo", explica Pablo Petkovich. Con respecto al sello diferenciador de Lokotrack en relación con otras empresas de la competencia, sostiene que "hay buenas marcas en el mercado, pero la pregunta no es si son buenas, sino cuál es el mejor ajuste para la operación específica del cliente. Y en ese análisis, Lokotrack tiene ventajas que son difíciles de replicar. La primera es la profundidad del catálogo. Los

modelos Lokotrack cubren chancadores de mandíbula, de cono, de impacto horizontal (HSI) y de impacto de eje vertical (VSI), permitiendo configurar trenes de chancado completos con equipos de la misma familia, que se integran sin fricciones entre sí. Explica que la segunda ventaja radica en el sistema de automatización IC. "El sistema IC de Metso optimiza el rendimiento y la seguridad de la operación, mientras que los motores diésel-eléctricos de la gama e-Power reducen el consumo de combustible hasta en un 20%. Cuando hablamos de operaciones que producen miles de toneladas al mes, ese ahorro se traduce en cifras muy relevantes". Cuenta además que varios modelos permiten operación con control remoto por radio desde la cabina de una excavadora, lo que reduce la exposición del operador a polvo y ruido, y mejora la seguridad en faena. También destaca la trazabilidad y seguimiento de equipos en tiempo real a través de Metrics; un sistema de monitoreo desarrollado por Metso que permite visualizar el rendimiento y parámetros de equipo o flota completa desde un celular. "En el contexto de la industria chilena, donde los costos de capacitación son relevantes y la rotación de operadores es una realidad, contar con equipos intuitivos y seguros es un argumento de peso. Un Lokotrack bien configurado puede ser operado con un período de entrenamiento relativamente corto, y el sistema IC alerta ante condiciones anómalas antes de que se transformen en fallas mayores", explica el ejecutivo.



Pablo Petkovich, gerente comercial de Chancado en Janssen Maquinaria.

Pero ese acompañamiento no es solo la automatización: están presentes en la puesta en marcha, en la capacitación del equipo técnico del cliente, en las mantenciones preventivas y en la respuesta rápida ante cualquier imprevisto operacional. Cuentan además con el centro de reparación de equipos y componentes en la casa matriz en Santiago, donde pueden realizar desde una revisión preventiva de un componente a un *overhaul* completo de un equipo. "Nuestra invitación es concreta: conversar, analizar el proyecto específico de cada empresa, y diseñar juntos la solución que más se ajuste a sus necesidades y presupuesto. No vendemos equipos genéricos; diseñamos soluciones. Y en Janssen, con el respaldo de Metso, tenemos las herramientas para acompañar el crecimiento de Chile durante los próximos años", sostiene Pablo Petkovich.