

Novandino ya aportó US\$530 millones al fisco en el trimestre

LITIO. Alianza minera elevó aportes estatales y proyecta mayor expansión global.

Redacción

cronica@mercurioantofagasta.cl

El gerente general de SQM, Ricardo Ramos, revisó al alza sus proyecciones de volúmenes de venta de litio para 2026: lo que comenzó el año como una expectativa de crecimiento del 10% respecto a 2025 escala ahora al 15%.

El ajuste llega respaldado por el impulso de una alianza con Codelco que recién comienza a mostrar su músculo. En el primer trimestre, SQM comercializó aproximadamente 69.000 toneladas métricas de carbonato de litio equivalente (LCE) en todas sus operaciones, operando a plena capacidad. De ese total, 62.400 toneladas provinieron de Novandino Lito —el joint venture con Codelco que debutó como sociedad plena a comienzos de año— y 6.600 toneladas de su División Lito Internacional.

PERSPECTIVAS

“El primer trimestre de 2026 marcó nuestro primer trimestre completo operando junto a Codelco, y los resultados ponen de

“El primer trimestre de 2026 marcó nuestro primer trimestre completo operando junto a Codelco, y los resultados ponen de manifiesto la solidez de esta alianza”.

Ricardo Ramos
gerente general de SQM

manifiesto la solidez de esta alianza”, destacó Ramos en el reporte de resultados.

En esos tres meses, además, Novandino Lito transfirió más de US\$530 millones al Estado de Chile, incluyendo pagos a Corfo, gobiernos locales e impuestos. SQM estima que la demanda global de litio podría superar las 1,9 millones de toneladas métricas de LCE durante 2026, en un mercado que, según el ejecutivo, sigue mostrando un equilibrio ajustado entre oferta y demanda —señal que históricamente ha favorecido a los productores de bajo costo—.

Con ese viento a favor, Ramos anticipó el siguiente capítulo de crecimiento: la compañía se encuentra en la recta fi-



ARCHIVO

SQM PROYECTA ALZA DE 15% EN VENTAS GLOBALES DE LITIO EN 2026.

nal de la documentación para ingresar el proyecto Salar Futuro —a desarrollar íntegramente bajo el alero de Novandino— al proceso de permisos ambientales.

“Esperamos ingresar el proyecto a la autoridad ambiental en los próximos meses.

Este proyecto tiene el potencial para establecer un nuevo referente en la producción de litio”, afirmó.

El horizonte, en todo caso, va más allá del litio. Ramos cerró con una lectura optimista de los otros pilares del negocio: yodo y nutrición vegetal de es-

pecialidad.

“Creemos que estamos bien posicionados para entregar resultados sólidos y mayores retornos a nuestros accionistas, mientras continuamos avanzando en nuestros planes de expansión”, concluyó el CEO.

CS