

Link: http://www.radiomagallanes.cl/noticia.php?id_not=98825

24-11-2021 20:58:22 **Consejo del Salmón:** Seminario “Impulsando a los proveedores de Magallanes” congrega a cerca de 100 emprendedores locales Tweet Con el apoyo de Corfo Magallanes, se realizó Seminario y Rueda de Negocios, con el fin de contribuir a impulsar el ecosistema de proveedores de la industria acuícola en la región.

Ampliar Imagen Una importante convocatoria de emprendedores locales tuvo esta mañana el seminario y rueda de negocios “Impulsando a los proveedores de Magallanes”, organizado por el Consejo del Salmón de Chile -gremio integrado por AquaChile, Australis, Cermaq, Mowi y Salmones Aysén. **Joanna Davidovich** dio un saludo al inicio de la actividad -que congregó a cerca de 100 emprendedores locales- reiterando el compromiso del gremio y sus empresas con esta temática. “Son muchas las pymes y empresas de distintos tamaños las que se han creado en esta zona del país, pero nos hemos dado cuenta de que estas pymes aún no se han conectado lo suficiente con la industria del cultivo del salmón y queremos que ese potencial se siga desarrollando. Queremos ver y apoyar a proveedores locales de productos y servicios para la salmonicultura que, a su vez, contribuirán en la generación de empleo en la macrozona sur. Tenemos la convicción de que para potenciar el desarrollo de proveedores locales en Magallanes es necesario unir los esfuerzos de todos los actores del territorio asociados al cultivo del salmón”, dijo **Joanna Davidovich**.

Por su parte el director regional del Consejo del Salmón, **Gonzalo Silva**, que fue moderador de la instancia, sostuvo que “hay mucho por hacer”, de ahí la relevancia de generar iniciativas como la de hoy que buscan apoyar la generación de alianzas en la cadena productiva y oportunidades. “Como Consejo del Salmón de Chile, queremos contribuir a impulsar el ecosistema de proveedores de la industria acuícola de Magallanes.

Tenemos la convicción que para potenciar el desarrollo de proveedores locales es necesario unir los esfuerzos de todos los actores del territorio, asociados al cultivo del salmón, generando iniciativas como la de hoy que buscan apoyar la generación de alianzas en la cadena productiva y crear nuevas oportunidades de negocios” indicó Silva. **Gonzalo Romero**, gerente del Programa Estratégico Mesoregional Salmón Más Sustentable de Corfo, relevó el valor que tienen este tipo de instancias, ya que apoyan directamente a los proveedores de la región. “Esperamos seguir realizando seminarios y ruedas de negocios similares a esta, con la finalidad de fortalecer a las empresas de servicios de la macro región del salmón y desde ahí a su internacionalización”, afirmó Romero.

Por su parte, **Marcelo Canobra**, director regional de Corfo Magallanes, en su exposición entregó detalles sobre las herramientas que la agencia de desarrollo tiene para apoyar a los emprendedores de la región y del apoyo financiero que está entregando el Banco del Estado a los proveedores que deseen incursionar en la industria del salmón.

“A través de este tipo de iniciativas, nuestra región va a poder gradualmente constituir una base de empresas especializadas, independizándose de prestadores de la región de Los Lagos, aumentando el impacto de la actividad sobre la economía local”, indicó Canobra.

Posteriormente, **Ismael Infante**, gestor del Programa Territorial Integrado (PTI) de Aysén, dio a conocer la experiencia de esta iniciativa que lleva poco más de un año en dicha región y, a base de eso, explicó distintas alternativas a las que pueden acceder las micro, pequeñas y medianas empresas para potenciar su crecimiento y el mejoramiento de la gestión. A su vez, recalcó el trabajo que han debido realizar con los proveedores locales de Aysén para satisfacer de mejor forma los requerimientos de la salmonicultura de manera profesional. **Paula Pérez**, directora de SSIAL Ltda., contó su experiencia como proveedora actual de la salmonicultura a través de su empresa de alimentos y aprovisionamiento para centros de cultivo. Destacó el apoyo recibido por una empresa del rubro de salmón que, en cerca de diez años, le ha entregado la confianza necesaria para seguir creciendo y diversificar sus servicios.

Por su parte, **Francisca Reyes**, jefe de Adquisiciones de AquaChile; **Nancy Marambio**, subgerente de Administración de Australis Seafoods; y **Pedro Pablo Cortés**, jefe de Producción de Cermaq Magallanes, detallaron los procesos de licitaciones para trabajar con la industria y los diferentes requisitos necesarios para integrar a nuevos oferentes. Los ejecutivos de estas empresas se mostraron abiertos a recibir información de proveedores, conocer sus productos y servicios y establecer relaciones de trabajo futuro.



Luego del seminario -que contó con el apoyo del Programa Estratégico Mesoregional Salmón Más Sustentable y Corfo- se dio paso a la rueda de negocios donde los emprendedores locales participaron en reuniones bilaterales junto a representantes de las empresas socias del **Consejo del Salmón** con presencia en Magallanes: Australis, AquaChile y Cermaq.