

Fecha: 06-05-2026
Medio: Las Últimas Noticias
Supl.: Las Últimas Noticias
Tipo: Noticia general
Título: Oportunidad: la refinada mueblista Doris Cohn hace su primer remate

Pág.: 8
Cm2: 610,6

Tiraje: 91.144
Lectoría: 224.906
Favorabilidad: ☐ No Definida

Este sofá bote con resortes, hecho por su hijo Mauricio Cortés Cohn en Cachagua, cuesta \$4.400.000 más IVA y en remate parte en \$3.170.000 más IVA.



Hay espejos de \$1.400.000 que bajan a \$1.100.000 o cuadros a \$900.000 que estarán a \$550.000.

FRANCISCA ORELLANA

Doris Cohn (82) dice que es una de las pocas mueblistas aún activas en Chile. Con 55 años de trayectoria, la diseñadora de muebles y artículos de decoración hará por primera vez un remate de sus colecciones porque quiere reducir su stock de productos. También puso en venta su edificio de cinco pisos en el sector de Estoril, casi al lado de la Clínica Las Condes: se aburría de pagar las contribuciones, que suman poco más de \$30.000.000 al año.

Cohn se hizo conocida por diseñar sofás y muebles de alta gama, un negocio que partió ella sola luego de separarse y detectar importantes diferencias de precios en el rubro. De a poco armó su imperio y se hizo un nombre.

"Por más de 50 años he fabrica-

A los 82 años, liquida más de 1.000 productos como sofás, comedores, espejos y alfombras

Oportunidad: la refinada mueblista Doris Cohn hace su primer remate

Además de la subasta, puso en venta su local de cinco pisos en Estoril porque las contribuciones han subido demasiado. Paga más de \$30.000.000 al año.



Doris Cohn se destaca por hacer muebles de calidad, en maderas como lingue y encina.

do muchos muebles, finos, tallados, clásicos, y tengo demasiado stock. Quiero darle la oportunidad al público que siempre me pregunta cuándo voy a hacer un descuento. Son muebles caros, ahora estarán con un buen descuento", dice Cohn con la vitalidad de una mujer que tiene tres sesiones de personal trainer a la semana. "Soy una mueblista que no para, tengo un stock maravilloso, tengo una familia preciosa con cinco hijos y 17 nietos".

Entre el viernes 8 y el domingo 10 de mayo, más de 1.500 lotes de productos que parten desde los \$40.000 estarán a disposición de los compradores en un remate presencial y online. Sofás, comedores, espejos, cuadros, mesas de arrimo, lámparas, entre otros, tendrán una postura mínima en torno a la mitad del precio de venta.

¿Quiere dejar el rubro?

"No, sólo quiero tener más espacio para los muebles que queden porque ahora tengo muchos y se lucen poco. Quiero proyectarme de otra manera y hacer otras cosas, pero siempre con

algo ligado a los muebles porque me encanta lo que hago".

¿No le da pena vender sus cosas a mitad de precio?

"No. Más pena me da que el Servicio de Impuestos Internos me embargue y no pagar sueldos. Prefiero hacer de tripas, corazón y liquidar una vez aunque sea en mi vida, porque nunca había hecho un remate".

Sobre la venta del edificio, que próximamente tendrá una estación de Metro a pocos pasos y posee una superficie útil de 1.700 metros cuadrados, cuenta que no puede mantenerlo por el impuesto territorial.

"Ya no me da y está complicado. Yo trabajo de lunes a lunes y he podido pagar porque he invertido en propiedades. Vendí un departamento en Reñaca que tenía y otras cosas, con eso me he ayudado. Si no, habría tenido que cerrar", cuenta.

Por la propiedad de cinco pisos, ubicada en avenida Las Condes 10527, pide 370.000 UF (unos \$14.900.900.000).

"Vamos a ver cuánto nos ofrecen por el edificio porque está en un lugar estratégico y de buen potencial. El precio es conversable", destaca.

¿Pensó que iba a estar activa tanto tiempo en el rubro?

"Soy la única que ha durado tanto tiempo y sin estudiar nada. Han cerrado casi todas las mueblerías, se dieron cuenta de que no es negocio. Así es que vengan nomás a comprar para que me ayuden".

¿Cómo ha visto la competencia en este mundo?

"Mira, yo lo único que sé es que el que quiere algo bueno, sabe que tiene que pagar más. La gente quiere muebles bien hechos y el que entiende de muebles sabe lo que es bueno.

La llegada del mueble barato es interesante, es cómodo para la juventud, pero yo al buen mueble lo defiendo. Incluso veía la serie *The Crown* solo para mirar sus muebles. En la tienda tengo de esos".

¿Qué tipo de muebles compran los chilenos?

"Depende del piso que tengan. Si lo tienen muy claro, quieren muebles oscuros y si tienen piso oscuro, quieren muebles claros. Hay gente que quiere todo blanco; otra, todo beige, negro con blanco o terracota, hay de todo".

¿Le han hecho algún pedido especial?

"Sí, un abogado de Iquique me mandó a hacer el escritorio de Obama y quedó feliz, claro que no le salió barato, pero tampoco tan caro. Afuera puede salir unos \$20.000.000. Acá pagó como \$6.000.000 y se quedó con un modelo clásico. Me trajo las fotos y lo hicimos igualito porque tengo un equipo de talladores y barnizadores. Restauramos muebles también".

Garantía de \$500.000

La martillera pública Solange Lama, de QRemate.cl y a cargo de la subasta, explica que es una buena oportunidad para que distintos públicos puedan comprar productos únicos.

"Hay un poco de todo: living, sofás, comedores, cosas rústicas, antigüedades, que cuentan un poco la historia y trayectoria de Doris, que es una artesana de la decoración. Hoy todo se trae de China y hay poca fabricación de autor, que es el principal sello de sus productos. También ha traído cosas de Turquía, Francia y otros lados. Será un remate al mejor postor", dice.

Para participar hay que dejar una garantía de \$500.000. Los lotes de productos se pueden ver en QRemate.cl (o en el link <https://acortar.link/KavWsa>).