

Fecha: 24-04-2025  
Medio: La Segunda  
Supl.: La Segunda  
Tipo: Noticia general  
Título: Estrategia del litio contra el tiempo: Gobierno logra avances y aparecen nuevos riesgos

Pág.: 13  
Cm2: 608,8

Tiraje: 11.692  
Lectoría: 33.709  
Favorabilidad: ☐ No Definida

**Oposición busca hacerlo concesible**

# Estrategia del litio contra el tiempo: Gobierno logra avances y aparecen nuevos riesgos

Una de las empresas que no avanzó en el proceso de Minería anunció el martes, comunicó que apelará.



Felipe O'Ryan

**E**l manto de dudas que Evelyn Matthei, candidata presidencial de Chile Vamos, puso sobre el acuerdo entre Codelco y SQM ha llevado al Gobierno a apretar el acelerador para cerrar su Estrategia Nacional del Litio antes del fin de su mandato. El martes, el presidente de RN, Rodrigo Galilea, también criticó la estrategia del Ejecutivo, aunque aseguró que se respetarán todos los contratos que se firmen de aquí a marzo de 2026, cuando termine el gobierno del Presidente Gabriel Boric. Pocas horas después de esas declaraciones, el ministerio de Minería anunció que tres empresas avanzaban en un proceso acelerado para otorgar contratos de operación de litio.

La gran incógnita en el Gobierno es qué ocurrirá si un futuro presidente —y considerando que Matthei lidera en las encuestas— decide revertir parte de la estrategia actual. Hay, eso sí, poca preocupación respecto de los contratos que lleguen firmados al próximo Gobierno, ya que no podrían ser modificados. Los expertos coinciden con esta visión. “No es cosa de llegar y decir borrón y cuenta nueva. Si hay contratos firmados con empresas, cambiarles las reglas podría incluso ser considerado expropiación”, señala el abogado de Quinzio & Olivares y Cesco, Cristián Quinzio.

El Gobierno tiene abiertos varios procesos para cerrar contratos. Uno de ellos es el de Codelco con SQM, que aún está en etapa de consultas indígenas. Otro es el de Enami con su socio para explotar el sistema de salares Altoandinos, que se encuentra más avanzado: ya está en la etapa de toma de razón de Contraloría, por lo que corre poco riesgo.

**¿En qué etapa están los salares?**

Los tres salares que el martes anunció Minería —Coipasa (Tarapacá), Agua Amarga (Atacama) y Ascotán (Antofagasta)— podrían estar más justos de tiempo para concretarse durante esta administración. Tras el anuncio, los procesos siguen en marcha. Ahora, el Ministerio debe completar las consultas indígenas con las comunidades de cada salar. Estas tienen cinco etapas definidas por la cartera: planificación, informativa, deliberación interna, diálogos, y cierre y sistematización.

Agua Amarga está en la etapa informativa; Coipasa, en la primera, de planificación; y Ascotán, en la tercera, de deliberación interna. En el Gobierno no está claro cuándo concluirán estos procesos. Coipasa, por ejemplo, ha avanzado más lento de lo esperado, aunque hay esperanza de que todos logren cerrarse este año.

Una vez terminadas las consultas, se establecen los Contratos Especiales de Operación de Litio (CEOL), que se ofrecen a las empresas que avanzaron en el proceso: Eramet para Agua Amarga; Eramet, Quirobax y Codelco para Ascotán; y el consorcio Caliche Kairós para Coipasa.

Si las empresas están de acuerdo,

los contratos se firman y quedan protegidos ante eventuales cambios de administración. Esto cobra relevancia, ya que en la oposición se discuten modificaciones profundas a la industria del litio, como cambiar el estatus legal del mineral a concesible. Hoy, el litio no es concesible, a diferencia del cobre. Esta característica es uno de los pilares de la estrategia del Ejecutivo.

**Nueva presión opositora**

“En la Comisión de Minería y Energía tenemos un proyecto de ley que busca la concesibilidad del litio. Creemos que ese es el camino, por lo que lo pondremos en tabla probablemente en mayo. La industria del litio es tremendamente competitiva, porque es un recurso abundante en el mundo. Y tenemos la convicción de que mientras más nos demoramos en estructurar un sistema de explotación, con demasiadas trabas estatales, más perdemos competitividad global. Para nosotros, el camino son las licitaciones internacionales de concesiones privadas. Y como ya hay reglas claras sobre el royalty, mejor para la recaudación fiscal”, plantea el diputado UDI y presidente de la Comisión Minería y Energía, Marco Antonio Sulantay.

Pero podrían surgir nuevas complicaciones. En total, eran seis los salares priorizados por el Gobierno, pero solo tres —los ya mencionados— lograron avanzar. Las empresas que postulaban en los otros tres casos no cumplieron con los requisitos exigidos por Minería, y no están conformes.

“No fue la decisión que esperábamos, así que ejerceremos nuestro derecho a apelar dentro del plazo de cinco días”, dijo Ignacio Mehech, director ejecutivo de CleanTech Lithium, que había apostado por el Salar Laguna Verde, pero no fue seleccionado. “Creemos que CleanTech pue-



**“Tenemos un proyecto que busca la concesibilidad del litio. Lo pondremos en tabla probablemente en mayo”, Marco Sulantay, presidente Comisión Minería y Energía de la Cámara.**

de cumplir con los criterios establecidos por el Gobierno”, añadieron.

A esto se sumó hoy un avance clave para la estrategia del litio: la Fiscalía Nacional Económica visó el acuerdo entre Codelco y SQM. Una serie de organismos antimonopolio debían pronunciarse, y casi todos lo han hecho de forma favorable; solo restan las autoridades chinas.

“Se está moviendo bastante porque lo han transformado en un tema presidencial, más que de política nacional. Hay un apremio por cerrar todos los procesos abiertos a la fuerza, y esto lo están haciendo bastante apurados porque tienen la presión de la elecciones, del Gobierno que se está acabando, y los tiempos no están dando para los próximos pasos. E inevitablemente van a quedar contratos por cerrar para el próximo gobierno. Esto fue, claramente, más notorio con los cuestionamientos de Evelyn Matthei que son correctos y oportunos”, explica el especialista en la cadena de suministro de baterías de litio de SC-Insights, José Hofer.



**Inevitablemente van a quedar contratos por cerrar para el próximo gobierno. Esto fue más notorio con los cuestionamientos de Matthei”, José Hofer, SC-Insights.**

