

Incertidumbre política eleva la apertura de cuentas de inversión de chilenos en EEUU

- Además de la alternativa vía *pershing*, ahora las gestoras chilenas ofrecen custodia a través de sus oficinas en el extranjero.
- Los costos por transacción suelen ser de 0,2%.

POR FRANCISCA ACEVEDO O.

Si usted cuenta con ahorros de US\$ 200 mil (unos \$ 165 millones de pesos chilenos) hoy tiene la posibilidad de abrir una cuenta de inversión en el Estados Unidos, una tendencia que ha crecido en los últimos meses ante el aumento de la incertidumbre política.

Según el *managing partner* de Ventum Group, Gustavo Schmincke, esta tendencia se inició después del estallido social, que trajo una fuerte volatilidad que no se había

visto en años en los activos nacionales.

“Ahí, algunos inversionistas se dieron cuenta que estaban muy expuestos a Chile, tenían sus viviendas, empresas y ahorros en el país, así que comenzaron a diversificar incorporando en sus carteras fondos que invirtieran en el extranjero”, explica Schmincke.

La segunda etapa de crecimiento de las inversiones en EEUU se está dando en 2021, un año marcado por los retiros de los fondos de pensiones y



las elecciones.

“Ahora, los inversionistas que tienen los conocimientos y el patrimonio requerido, han dado un siguiente paso: abrir cuentas de inversión fuera del país”, añade.

La diferencia, entre apostar por fondos mutuos o de inversión locales que invierten fuera de Chile y abrir una cuenta de inversión en territorio extranjero, es que en el segundo caso el patrimonio

está custodiado en otra jurisdicción.

El camino a elegir entre estas dos alternativas dependerá del patrimonio del inversionista, sus conocimientos y “de qué tan preocupado esté por

el escenario en Chile”, señala Schmincke.

Las plataformas

Algunas gestoras como BTG Pactual, Larraín Vial o Banchile Inversiones ofrecen desde hace



varios años la posibilidad de abrir cuentas en el extranjero a través de *pershing*, un custodio en EEUU, al que los inversionistas solo pueden llegar a través de un intermediario.

Es decir, un cliente debe

llegar por alguna administradora o corredora local que tenga una cuenta “paraguas” en *pershing*.

Aún así, la cuenta del cliente estará a su nombre, pero alojada en la cuenta del in-

termediario.

Entre 2020 y 2021, nuevas gestoras han lanzado o potenciado sus plataformas internacionales como Sura, Principal y Credicorp, entre otras. La diferencia es que ahora no recurren a un custodio externo, sino que ofrecen custodia a través de la misma compañía, ya que tienen oficinas en el extranjero.

Montos y costos

“En general, los custodios de cuentas en el extranjero están exigiendo un piso de entrada de entre US\$ 200 mil (\$ 165 millones) y US\$ 500 mil (\$ 410 millones)”, cuenta el socio de Tempus Asset Management, Claudio Díaz.

Los custodios cobran un *ticket* inferior a US\$ 0,01 por transacción y los *brokers* que ejecutan las compras de activos cobran alrededor de 0,2% de comisión de compra. Posterior a eso vienen las comisiones que cobran los vehículos propios.

Algunos de los más utilizados por los chilenos en el extranjero son los ETF o fondos que replican a un índice, sin tener a un gestor activo, lo que les permite cobrar muy barato: la mayoría no supera el 0,5% anual.

Díaz asegura que estos costos por invertir en el extranjero son “muy marginales”.