

ÍNDICE DE CONTENIDOS

20

ESPECIAL SOLUCIONES FINANCIERAS

20 Arturo Alba García, UAI: “El financiamiento deja de ser una barrera y se convierte en un acelerador”

grenke

22 Daniela Arrate, grenke Chile: “La tecnología avanza y nosotros evolucionamos la forma de invertir”

PROGRESO

25 Progreso Leasing Vendor: Dos años impulsando el crecimiento del canal chileno

28 Financiamiento tecnológico: El leasing como alternativa en auge

VENDOR FINANCE

29 Factoral Vendor Finance: Campaña Tercer Q 2025



32

Vlvana Morassutti, IBM Chile:
“La colaboración entre partners es clave para acelerar la innovación y ampliar el alcance de mercado”

CHANNEL NEWS INSIGHTS

- 13 TIER1** destaca en el Hitachi Vantara Partner Summit 2025
- 15 Hernán Arenas, TD SYNnex:** “Con nuestro CoE no solo habilitamos, movilizamos el negocio”
- 18 Adistec Lounge 2025:** Networking, celebración y nuevos desafíos

ENTREVISTA

- 35** Álvaro Chaucón, Brother Chile: “Nuestros partners no solo creen en Brother: están comprometidos con la marca”

ARTÍCULOS Y COLUMNAS

- 34** ¿Regulación o traba? El desafío de impulsar la economía digital
- 38** ¿Por qué WiFi 7 es clave para el canal TI hoy?
- 39** Fortinet: Riesgo en servicios básicos aumenta para los altos cargos ejecutivos en Latinoamérica
- 44** La inteligencia artificial impulsa la innovación y los riesgos en APIs y aplicaciones web

GUIA DE VENTAS

- 42** La verdad de por qué no vendes lo que necesitas

- 10** Empresas
- 46** Catálogo
- 49** Datos



36

Ricardo Alegría, CrossLines:
“Más allá de la tecnología, buscamos integrarnos al ecosistema de cada cliente”