

Nobox, el unicornio oculto de los SaaS en Chile

Las soluciones digitales de Nobox están enfocadas en apoyar a emprendedores y contadores de pequeñas y medianas empresas con la gestión de sus negocios. Su tecnología ha permitido que más de 13.000 empresas en el país automatizan sus procesos administrativos, para así poder garantizar su crecimiento y salud financiera.

Nobox es una empresa de Servicios de Software (SaaS) que ofrece un servicio en la nube para que las empresas puedan administrar y gestionar sus procesos de manera online, principalmente en tres líneas: contabilidad, facturación electrónica y remuneraciones.

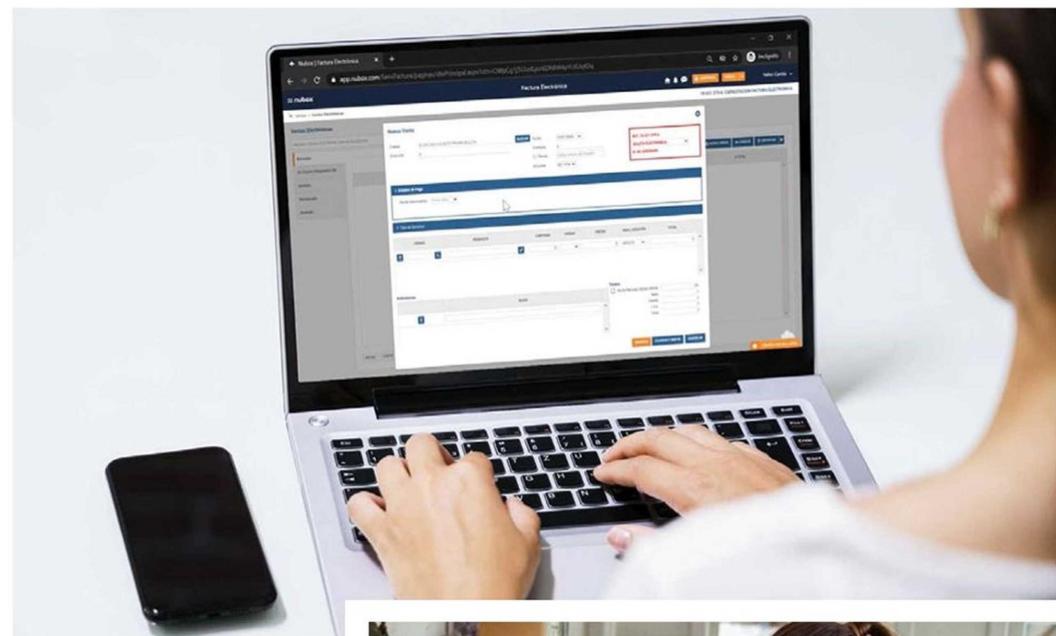
Las soluciones digitales de Nobox están enfocadas en apoyar a emprendedores y contadores de pequeñas y medianas empresas con los procesos administrativos de sus negocios. Su tecnología ha permitido que miles de empresas en el país digitalicen y automatizan sus procesos administrativos, dejando atrás el tiempo de digitación manual que se acostumbra a destinar a este tipo de tareas, para que éstas dediquen tiempo a las áreas de producción y ventas, permitiéndoles crecer y garantizando liquidez.

Uno de los focos importantes para el equipo Nobox es hacer que su tecnología sea una plataforma integrada con todas las herramientas y complementos que las pymes necesitan. Es así como el software de Nobox está integrado al Servicio de Impuestos Internos, a Previred y a diferentes herramientas para empresas.

Está integrado con las herramientas que las Pymes usan en su día a día para operar su negocio como Pago Fácil como pasarela de Pago, Shopify y BSales como herramientas de e-commerce, Haulmer como herramienta de POS e incluso integraciones con herramientas de rubros específicos como Toteat para restaurantes, Dentalink para dentistas, Agri para negocios agrícolas y Lemontech para estudios de abogados.

EN TIEMPO REAL

Nobox permite que las empresas puedan pagar las remuneraciones de sus empleados, facturar y emitir boletas electrónicamente, recaudar sus ingresos, llevar un flujo de caja y tener la contabilidad al día, todo en un mismo lugar. Así, los clientes de Nobox tienen una visión total y global de su empresa en tiempo real, lo que les permite to-



mar decisiones informadas y rápidas para impulsar sus negocios.

"Uno de los dolores más grandes de las Pymes hoy es tener que cumplir con todas las regulaciones que se les exige a las empresas y tener toda la información financiera y contable al día. Nobox es un software que siempre se mantiene actualizado con todas las regulaciones vigentes, por lo cual le da la tranquilidad a sus usuarios de que los procesos contables se llevarán a cabo de la forma correcta y cumpliendo los plazos, ya que toda la información está 100% online y siempre actualizada con acceso para todo el equipo administrativo", comenta Carolina Samsing, CEO de Nobox.

En ese contexto, Nobox permite acceder de forma fácil y rápida a la información que el contribuyente debe incluir en las Declaraciones Juradas de cada Operación Renta, pudiendo emitir formularios que son llenados automáticamente con la información que ha sido almacenada en su cuenta.



"Al automatizar estos procesos, las empresas obtienen como principal beneficio el ahorro de tiempo para que su equipo pase menos horas digitando información y las destinen en hacer crecer su negocio. Otro beneficio im-

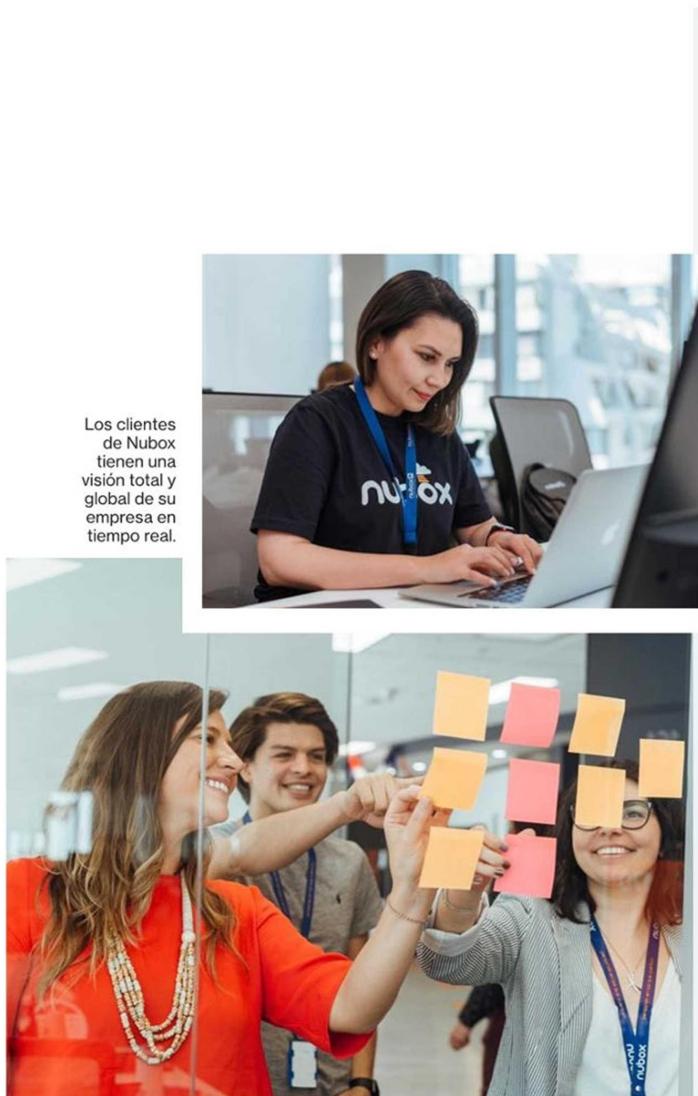
portante es que se dejan atrás los errores, ya que la misma plataforma va guiando al usuario a medida que se carga la información", agrega la ejecutiva.

Nobox está constantemente desa-

Fecha: 22-07-2021
 Medio: La Segunda
 Supl.: La Segunda
 Tipo: Especiales
 Título: Nubox, el unicornio oculto de los SaaS en Chile

Pág. : 11
 Cm2: 648,1

Tiraje: 11.692
 Lectoría: 33.709
 Favorabilidad: 



Los clientes de Nubox tienen una visión total y global de su empresa en tiempo real.



Carolina Samsing, la nueva CEO de Nubox

Este mes asumió como nueva CEO de Nubox, Carolina Samsing. En este nuevo rol estará a cargo de liderar la compañía en su etapa de scaleup con el objetivo de incrementar su crecimiento en el mercado chileno y llegar a más 100.000 mil Pymes con su solución de administración 100% online.

—¿Cuáles son los desafíos y objetivos que tienes como nueva CEO de Nubox?

—En Nubox llevamos más de un año creciendo de forma acelerada y tenemos el objetivo de transformarnos en el *scaleup* más exitoso de Chile. ¿Qué es un *scaleup*? La definición es que son empresas que crecen a más de 40% año a año, y en Nubox ya estamos creciendo a ese ritmo, por lo que nos toca profundizar y enfocarnos en seguir creciendo.

Una de las cosas interesantes que estamos haciendo es un nuevo producto para pequeñas y medianas empresas, que queremos lanzar en forma Beta a fin de año. Las Pymes chilenas son de las empresas con mayor adopción de tecnología de la región, por lo que ya no solo es clave digitalizar procesos sino que integrar todas estas herramientas en un mismo lugar.

Ahora si bien un *scaleup* se mide por su crecimiento, mi desafío es lograr estos niveles de crecimiento con un equipo trabajando entusiasmado, que seamos un imán de talento, que tengamos un servicio a los clientes memorable y el mejor producto para las Pymes del mercado, y sólo de esta manera lograr la meta que tenemos en Chile de llegar a más de 100.000 Pymes y un millón en Latinoamérica.

—¿Cuál es la mirada y aporte que podrás hacer como mujer a la compañía?

—Mi principal aporte a Nubox es que vengo con muchos años de experiencia en empresas SaaS B2B y con un fuerte *expertise* en crecimiento y *revenue*, lo cual para la etapa de *scaleup* que estamos hoy es fundamental. Como mujer, con mucha humildad, creo que mi principal aporte es poder inspirar a otras mujeres, tanto dentro como fuera de Nubox, a que tomen roles de liderazgo. Muchas veces las mujeres nos restamos de asumir roles de liderazgo porque tenemos pocos referentes. Basta con ver los números que muestran un bajo porcentaje de los roles de CEOs son mujeres y me gustaría aportar, al menos con mi historia personal, que si se puede llegar a cargos de liderazgo.

Como dije, en Nubox tenemos el objetivo de ser el *scaleup* más exitoso de Chile y para esto necesitamos líderes y personas empoderadas, tanto hombres como mujeres, y espero que mi historia logre que las mujeres no se resten sino que se sumen a asumir desafíos.

rrollando nuevas funcionalidades y la innovación más reciente es una función para automatizar la información que se debe declarar en el Libro de Remuneraciones Electrónico de la Dirección del Trabajo. La apuesta de la compañía tecnológica va en ayuda de las empresas chilenas, en especial de las Pymes, para que, en el caso de que tengan más de cinco empleados, no signifique trabajo extra gestionando esta nómina y puedan hacerlo desde ahora de forma simple y automatizada con la nueva funcionalidad de Nubox.

Uno de los pilares de Nubox es la educación financiera para las pequeñas y medianas empresas, acompañándolas con soporte en línea y capacitación permanente. La empresa cuenta con uno de los blogs más leídos en temas de administración y finanzas para Pymes del país (blog.nubox.com), espacio donde pueden resolver muchas de sus dudas sobre temas de gestión y contabilidad. Además, cada 15 días realiza cursos online gratuitos para apoyar a estas or-

ganizaciones en los procesos y regulaciones que deben cumplir.

Este año, Nubox implementó una integración con Shopify, una plataforma de e-commerce global que permite que cualquiera, sin importar el lugar pueda iniciar un negocio en línea. Todos los usuarios de Nubox con tienda online, o pensando en abrir una, pueden automatizar su proceso de venta: con la emisión de boletas y facturas a partir de sus ventas en Shopify, sin tener que volver a completar los datos de facturación.

Nubox quiere transformar la vida de más de un millón de emprendedores en Latinoamérica. Actualmente es el SaaS con más clientes en la región. En Chile entrega soporte a 80.000 empresas, y tiene también presencia en Argentina y México, a través del grupo SUMA SaaS. La compañía está respaldada por Riverwood Capital, una firma de capital privado con sede en Silicon Valley que invierte en compañías startups de tecnología de alto desempeño para su expansión y crecimiento.