

Bajos precios y escasa demanda golpean a diversos agricultores de Alto del Carmen

PANORAMA. Impulsan asociatividad y una Mesa Agrícola Comunal para enfrentar el escenario complejo en la zona.

Redacción
cronica@diariodeatacama.cl

La agricultura atraviesa uno de sus momentos más complejos en la comuna de Alto del Carmen. Productores hortícolas del Valle del Tránsito y otros sectores rurales advierten que están vendiendo a precios que no cubren sus costos, enfrentando dificultades para acceder a mercados y una creciente sensación de abandono.

MÁS DE UNA CAUSA

El alcalde de Alto del Carmen, Cristián Olivares, reconoce que la situación responde a más de una causa. "Por una parte, el mercado local requiere mayor organización entre los pequeños agricultores para mejorar su poder de negociación, planificar la producción y evitar la sobreoferta en determinados periodos. Es por eso que, en reciente reunión les he propuesto que se organicen como grupo productivo, idea que ha sido muy recibida por ellos", señaló.

Agregó que "existe un problema estructural en materia de comercialización: poco interés de compradores, escaso acceso a canales formales de venta y poca articulación para llegar a mercados externos con mejores

precios. Existe una creciente escasez de mano de obra rural, lo que obliga a repensar los sistemas productivos y avanzar en la incorporación de nuevas tecnologías que permitan optimizar los procesos", apuntó.

MESA AGRÍCOLA

En ese marco, se está impulsando la creación de una Mesa Agrícola Comunal, cuya primera reunión se concretará una vez que asuman las nuevas autoridades regionales. La idea es avanzar hacia una marca territorial que permita dar mayor valor agregado a los productos locales.

"Sí, creemos que avanzar hacia una marca territorial de Alto del Carmen es una estrategia clave. Nuestra comuna tiene una identidad agrícola fuerte, asociada a producción limpia y de condiciones climáticas privilegiadas", indicó Olivares.

Además se ha planteado la construcción de un terminal agropecuario provincial en Vallenar, en un terreno ubicado frente a las estaciones de servicio en la carretera, proyecto que lleva años en espera. "Seguiremos insistiendo con esta iniciativa y otras que surjan desde la Mesa Agrícola Comunal para que existan herramientas concretas que permitan abrir

nuevos espacios comerciales", afirmó el alcalde de Alto del Carmen.

Desde el territorio, la preocupación es palpable. Víctor Ibarbe, agricultor del Valle del Tránsito, en el sector Perales Norte, describe un escenario de baja escala productiva, endeudamiento y escaso margen de maniobra.

"El tema del pequeño o el micro agricultor, que nosotros somos de muy baja escala, o sea, no podemos, por ejemplo, usted piense, imagínese, usted compra mil plantas de tomate, son casi un millón de pesos, entonces, ¿quién cuenta con un millón de pesos hoy en día? Porque las plantineras, claro, dan crédito, pero no tiene que deberle a nadie, y el pequeño agricultor está muy endeudado, entonces, cuesta, cuesta mucho, o sea, el sistema te empieza a cerrar las puertas igual", puntualizó.

En la práctica, la falta de compradores reduce aún más su capacidad de negociación. "En el Valle hay dos personas que vienen solamente a comprar, entonces, si quiere o quiere, usted no le compra, ya no importa, y tiene que después llamarlo y decirle, bueno, ya te vendo el precio que tú pones. Porque no hay una demanda", subrayó.

La caída en los volúmenes es otro factor que impacta al



LA HORTALIZA ES EL PRODUCTO MÁS REQUERIDO EN LA ZONA.

"Por una parte, el mercado local requiere mayor organización entre los pequeños agricultores para mejorar su poder de negociación, planificar la producción y evitar la sobreoferta en determinados periodos".

Cristián Olivares
Alcalde de Alto del Carmen

"El tema del pequeño o el micro agricultor, que nosotros somos de muy baja escala, o sea, no podemos, por ejemplo, usted piense, imagínese, usted compra mil plantas de tomate, son casi un millón de pesos, entonces".

Víctor Ibarbe
Agricultor Valle del Tránsito

sector. Actualmente, los productores están plantando en extensiones reducidas, lo que se traduce en menor producción y, a su vez, en una baja en la demanda. Antes, los compradores llegaban en camiones debido al alto volumen disponible; hoy lo hacen en camionetas, imponen el precio.

DIFICULTADES

"Nos íbamos a la feria el día viernes, sábado y domingo, juntábamos nuestros productos, nos poníamos en un puesto. El problema es que la feria libre también hay que esperar hasta tarde, que si hay un cupo, te pones en la calle, te corren, entonces también es

difícil", manifestó Ibarbe.

Por ello, la mirada está puesta en Vallenar e incluso en Santiago. Existe la oportunidad de aprovechar una ventaja estacional, con producción de poroto verde en junio y julio, cuando otros territorios no cuentan con oferta, además de tomate cherry y tomate de alta calidad.

En ese escenario, se plantea la necesidad de trasladar la producción hacia otros mercados, donde pueda alcanzar un mayor valor en un nuevo contexto comercial. Actualmente intentan conformar una agrupación formal. "Tenemos 20 mínimos, porque están todos decepcionados, están quebrados. Entonces vamos a la extinción", dijo.

20 agricultores intentan organizarse para evitar que el rubro desaparezca en la zona.

nados, están quebrados. Entonces vamos a la extinción", dijo.

ACCEDER A TECNOLOGÍA

La asociatividad, sostuvo, permitiría acceder a tecnología que hoy es inaccesible en forma individual. "Hay un producto para la polilla que se llama Sunfire y vale \$250 mil el litro, entonces un solo productor no lo puede comprar. Entonces la sociedad ya, juntemos y compramos un litro y lo dividimos entre todos. Entonces ahí es un poco lo que queremos llegar, a unir fuerza".

Asimismo Ibarbe expresó que "estamos, como digo, ahogados, ya estamos en los últimos pataleos. Estamos con el agua hasta el cuello, entonces lo primero que hay que hacer es empezar a bombear y sacar, y empezar a respirar un poco, y empezar a hacer las cosas en forma ordenada, con tecnología, con asociatividad".