

Fecha: 31-05-2025
 Medio: Revista Norte Minero - Regiones I, II y III
 Supl.: Revista Norte Minero - Regiones I, II y III
 Tipo: Noticia general
 Título: Tecnología, experiencia y expansión en la gran minería latinoamericana

Pág.: 12
 Cm2: 276,8
 VPE: \$ 544.771

Tiraje: 14.600
 Lectoría: 43.800
 Favorabilidad: ☐ No Definida

PUBLIREPORTAJE

Tecnología, experiencia y expansión en la gran minería latinoamericana

Presencia destacada en Expomin 2025

La participación de COMECO en Expomin 2025 marcó un nuevo hito para esta empresa especializada en brindar soluciones de chancado, selección y transporte de materiales. Desde su stand D43 en el recinto ferial de Santiago, COMECO presentó sus equipos móviles sobre orugas Terex Finlay, estas innovadoras máquinas se fabrican para proporcionar una producción eficiente, bajos costos operativos y facilidad de mantenimiento.

Entre los equipos destacados se reforzó la presencia de las seleccionadoras 694+ y 883+, y la chancadora de mandíbulas J1160, las cuales brindan soluciones versátiles adaptadas a los distintos desafíos de la minería y la construcción. Además, la experiencia de visita fue enriquecida con asesoría en sitio por parte de su equipo técnico especializado.

Expomin 2025 fue el escenario ideal para mostrar el sello distintivo de COMECO: una combinación de innovación tecnológica, cercanía con el cliente y soluciones eficientes para el rubro de minería y



construcción produciendo agregados con enfoque sustentable.

Expansión estratégica y compromiso técnico

Con más de 25 años de experiencia en Perú y varios proyectos exitosos, COMECO decidió dar un paso importante al establecerse en Chile, mercado clave en la minería latinoamericana.

La empresa ofrece servicios de arriendo y venta de equipos móviles, acompañados de una asesoría técnica altamente especializada. Este enfoque incluye capacitación in situ, análisis granulométrico, provisión de repuestos originales y mantenimien-

to preventivo, asegurando así un rendimiento óptimo en cada operación. COMECO no solo entrega máquinas, entrega soluciones integrales. Su filosofía se basa en acompañar al cliente desde la planificación productiva hasta la ejecución, convirtiéndose en un aliado técnico estratégico para la mediana y gran minería.

COMECO reafirma con paso firme su misión: entregar equipos de chancado y selección de clase mundial y soporte técnico de alto nivel, ahora también al servicio del mercado chileno. Expomin 2025 fue solo el comienzo de una nueva etapa en su crecimiento regional.

Soluciones personalizadas y asesoría en terreno: el modelo COMECO que marca la diferencia

Cada faena minera presenta desafíos únicos: desde la naturaleza del material hasta las condiciones climáticas, la logística del sitio o las metas productivas del cliente. En este contexto, COMECO no ofrece una solución genérica, sino un modelo flexible y adaptado a la realidad de cada operación. El punto de partida es un diagnóstico técnico, en terreno, donde el equipo de especialistas analiza el objetivo del cliente, la granulometría requerida, el tipo de material y las condiciones operacionales. A partir de ahí, se propone una configuración óptima con los equipos Terex Finlay más adecuados para alcanzar los resultados esperados.

La experiencia muestra que una planta móvil puede producir mucho más que áridos: puede generar ventaja competitiva, eficiencia y sustentabilidad. Desde seleccionadoras versátiles como la 694+ y la 883+, hasta chancadoras compactas pero potentes como la J1160, cada equipo se integra a una solución integral que busca maximizar productividad y reducir costos, sin comprometer la calidad del producto final. En zonas como el norte de Chile, donde la logística y el clima son factores críticos, el diseño modular y la movilidad de estos equipos permiten operar donde otros no llegan.

Pero más allá de la tecnología, el sello de COMECO está en su **presencia técnica permanente** junto al cliente. Cada proyecto incluye capacitación in situ, simulaciones de producción, ajustes operativos según resultados reales, y

soporte directo para resolver cualquier situación crítica. Los ingenieros y técnicos de COMECO no se limitan a entregar una máquina: acompañan al cliente durante todo el ciclo operativo, anticipando problemas, optimizando procesos y proponiendo mejoras continuas. Este modelo de cercanía ha sido clave en los casos de éxito desarrollados en Perú, y ahora se replica en Chile con resultados concretos desde el primer proyecto.

El conocimiento del terreno permite a COMECO ajustar cada componente de la operación: desde el tipo de malla en la criba hasta la configuración de la tolva, el ángulo de alimentación o el ritmo de producción más eficiente según el tipo de roca. Esta flexibilidad operacional ha sido especialmente valorada por clientes en minería y construcción de caminos, donde los cambios de ubicación o de granulometría son frecuentes y requieren equipos confiables, pero también un equipo humano que sepa responder con rapidez.

En definitiva, el modelo de servicio de COMECO no se basa solo en maquinaria de alta calidad, sino en una **relación técnica activa y comprometida con el éxito del cliente**. Esa es la fórmula que les ha permitido ganarse la confianza de grandes operaciones en Perú, y que ahora busca consolidarse como un nuevo estándar para la industria minera chilena. Porque cuando cada faena es distinta, lo que se necesita no es solo una máquina, sino un socio técnico que entienda el terreno y sepa adaptarse a él.