

Fecha: 18-03-2026
 Medio: Diario Financiero
 Supl.: Diario Financiero - Inserto
 Tipo: Noticia general
 Título: Un aliado clave para clientes que buscan seguridad al firmar contratos

Pág.: 7
 Cm2: 294,8
 VPE: \$ 2.612.361

Tiraje: 16.150
 Lectoría: 48.450
 Favorabilidad: ☐ No Definida

PUBLIRREPORTAJE

HDI SEGUROS Y SU LÍNEA DE GARANTÍAS:

Un aliado clave para clientes que buscan seguridad al firmar contratos

• En un entorno económico dinámico, donde los proyectos requieren avanzar a ritmos acelerados y las relaciones comerciales exigen cada vez más confianza, el seguro de garantía emerge como una de las soluciones más valiosas.

• Ante dicho desafío, contar con la solidez de una compañía como HDI Seguros S.A., calificada en categoría AA+, ofrece la certeza de operar con respaldo financiero y con la capacidad real de responder cuando el asegurado lo necesita.

En un entorno económico dinámico, donde los proyectos requieren avanzar a ritmos acelerados y las relaciones comerciales exigen cada vez más confianza, los clientes necesitan herramientas que les permitan tomar decisiones con seguridad. Una de las soluciones más valiosas dentro del mercado es el seguro de garantía, instrumento que respalda el cumplimiento de las obligaciones contractuales y protege al asegurado frente a eventuales incumplimientos.

El seguro de garantía entrega al asegurado la tranquilidad de que, ante un incumplimiento real contará con una indemnización oportuna que resguarde sus intereses y permita la continuidad de su proyecto. Al mismo tiempo, debe dar certeza al afianzado a través de un proceso ágil que le permita llegar a tiempo y que esté dispuesto a acompañarlo en la correcta ejecución de sus obligaciones (retrasos, extensiones, etc.). Sumado a lo anterior, no genera deuda en el sistema financiero ni afecta su acceso al

crédito. Así, el seguro equilibra protección y respaldo: asegura el pago cuando corresponde y promueve que las partes avancen con confianza, y responsabilidad contractual.

Sólida clasificación de riesgo

Si bien este producto lleva años presente en el sector, su relevancia ha crecido significativamente en el último tiempo. La pandemia fue un buen ejercicio de certeza, ya que las aseguradoras que comercializan este tipo de productos se vieron enfrentadas a gran cantidad de siniestros derivados del sector inmobiliario y de construcción.

"Transferir el riesgo a una aseguradora con una sólida clasificación de riesgo es clave para dar estabilidad y confianza a una relación contractual. Contar con una compañía como HDI Seguros S.A., calificada en categoría AA+, ofrece



Geraldine Mc Vey, Gerente de Garantía y Fianzas de HDI Seguros.

la certeza de operar con respaldo financiero y con la capacidad real de responder cuando el asegurado lo necesita. A ello se suma un proceso serio y profesional de evaluación de afianzados, que permite seleccionar contrapartes con solvencia técnica y económica suficiente para cumplir sus obligaciones", explica Geraldine Mc Vey, Gerente de Garantía y Fianzas de HDI Seguros.

El contexto actual: más riesgos, mayor necesidad de respaldo

Durante el último año, la volatilidad econó-

mica, los eventuales cambios regulatorios y los constantes desafíos operativos han incrementado la incertidumbre en diversos sectores.

El rol de la industria en consecuencia es acompañar, simplificar y dar seguridad.

Más que un requisito contractual, el seguro de garantía es una herramienta que permite a los clientes avanzar con confianza en un entorno que exige certeza y respaldo.

Más información en: www.hdi.cl*

