

Fecha: 23-04-2026
 Medio: El Mercurio
 Supl.: El Mercurio - Cuerpo A
 Tipo: Noticia general

Pág.: 11
 Cm2: 757,1
 VPE: \$ 9.945.468

Tiraje: 126.654
 Lectoría: 320.543
 Favorabilidad: No Definida

Título: Innsolar, la empresa chilena que entrega proyectos de independencia energética a la industria

LIDERANDO LA TRANSICIÓN EN CHILE Y LATINOAMÉRICA:

Innsolar, la empresa chilena que entrega proyectos de independencia energética a la industria

Innsolar lleva la ingeniería de vanguardia en energías renovables y almacenamiento BESS a los rincones más exigentes de Chile, y ahora avanza hacia el resto de Latinoamérica.

Hay inversiones que no admiten errores. Un campo frutal plantado, un sistema de riego instalado, una temporada que ya comenzó y sin acceso a la red eléctrica. Esa fue la situación crítica que enfrentó uno de los clientes de Innsolar en el sur de Chile: años de trabajo y millones de pesos en riesgo por un problema de suministro de energía.

La respuesta de Innsolar llegó rápido. En tiempo récord, el equipo de ingeniería diseñó e implementó una solución 100% *off-grid*: una planta fotovoltaica de 70 kW respaldada por un sistema de almacenamiento de energía en baterías (BESS, por sus siglas en inglés) de 215 kWh. El sistema de riego se activó justo a tiempo, protegiendo la inversión.

“Con Innsolar, la eficiencia energética no es una opción, es una estrategia para la sostenibilidad y el liderazgo”, aseguran desde la compañía.

MÁS QUE ENERGÍA, INGENIERÍA ESTRATÉGICA

Innsolar no vende paneles solares, diseña estrategias energéticas. Fundada sobre un equipo multidisciplinario de profesionales con trayectoria comprobada en ingeniería y energías renovables, la empresa trabaja bajo modalidades de Netbilling, sistemas BESS y soluciones PMGD (Pequeños Medios de Generación Distribuida), todas orientadas a un mismo objetivo: maximizar la eficiencia, asegurar la continuidad operacional y generar valor económico real para sus clientes industriales y agrícolas.

La propuesta de valor de Innsolar nace de entender que cada cliente es distinto. Antes de proponer una solución, la empresa analiza en profundidad las necesidades operacionales y de negocio, diseñando una estrategia energética a la medida que reduce costos, mejora la rentabilidad y prepara a las organizaciones para los desafíos del futuro.

El poder del almacenamiento BESS. Los sistemas BESS representan, en la visión de Innsolar, un salto cualitativo en la gestión energética industrial. No



Marcelo Arellano, gerente de operaciones de Innsolar.



se trata únicamente de un sistema de respaldo ante cortes o *peak* de demanda, sino que son herramientas de productividad que permiten gestionar inteligentemente el consumo, optimizar el uso de recursos renovables y garantizar la continuidad operacional en condiciones donde la red eléctrica convencional simplemente no llega o no es suficiente.

CASO DE ÉXITO EN EL SUR DE CHILE

Desde la empresa citan el caso de un agricultor que había destinado importantes recursos al desarrollo de un proyecto frutal: plantación establecida, sistema de riego instalado, temporada de siembra en curso. ¿El obstáculo? Imposibilidad de conexión a la red de distribución eléctrica. Con la inversión en riesgo, recurrió a Innsolar.

La gerencia de operaciones respondió con celeridad: diseñó e implementó una planta fotovoltaica de 70 kW con sistema BESS de 215 kWh, completamente autónoma de la red. El resultado fue determinante: el sistema de riego operó a tiempo, la temporada se salvó y la inversión quedó plenamente resguardada.

RECONOCIMIENTO GLOBAL Y EXPANSIÓN REGIONAL

Con el respaldo de proyectos exitosos

en diversas regiones de Chile, la trayectoria de Innsolar impulsa su expansión en Latinoamérica. La empresa da un paso estratégico con su primer diseño en Perú, un hito que marca una nueva etapa de crecimiento en el mercado regional. La propuesta de ingeniería, eficiencia energética y sostenibilidad de Innsolar llega a nuevos mercados, consolidando su visión de liderazgo regional en la transición energética.

Un ejemplo es el Premio “Best Sales” de Huawei 2025, reconocimiento a la calidad de los proyectos de Innsolar. La distinción incluyó una invitación a las instalaciones de Huawei en Dongguan, China, y participación en el Latin America C&I Greenovation Summit 2025 de Cancún, México, consolidando una alianza estratégica global.

En un contexto donde la demanda energética industrial crece y la resiliencia frente a la red se vuelve prioritaria, Innsolar se posiciona como el socio estratégico que las empresas necesitan: con la capacidad técnica para diseñar soluciones de alto estándar, y la agilidad operacional para ejecutarlas cuando el tiempo apremia.

Para más información, visite el sitio web www.innsolar.cl y las redes sociales de Innsolar: [@innsolarchile](https://www.instagram.com/innsolarchile), [LinkedIn \(Innsolar Chile\)](https://www.linkedin.com/company/innsolarchile) y [YouTube \(Innsolar Chile\)](https://www.youtube.com/channel/UC...).



“Best Sales” de Huawei 2025 es un reconocimiento a la calidad de los proyectos de Innsolar.