

ESCENARIO DE MAYOR DINAMISMO:

SK Rental fortalece su propuesta de valor ante nuevo ciclo de inversiones

La compañía refuerza su estrategia con foco en continuidad operacional, digitalización y ampliación de flota, buscando responder a una mayor demanda por equipos y soluciones integrales en un escenario de crecimiento para la industria.

En un escenario marcado por importantes desafíos y oportunidades, SK Rental proyecta el 2026 como un año clave para reforzar su posicionamiento en el mercado de arriendo de maquinaria, con foco en la continuidad operacional y la transformación digital de sus servicios.

En el corto plazo, la compañía está concentrando sus esfuerzos en entregar una atención de excelencia a sus clientes, asegurando la disponibilidad y el óptimo desempeño de su flota. Para ello, ha fortalecido tanto su operación como sus herramientas digitales, destacando su plataforma "Mi Cuenta", que permite a los usuarios gestionar integralmente los equipos arrendados.

A través de esta solución, los clientes pueden acceder a información comercial, contratos, facturación, estado de cuenta y solicitudes de servicio técnico, además de gestionar el soporte posventa y monitorear la operación de sus equipos, facilitando así una gestión más eficiente y autónoma.

"Hoy nuestro foco está en maximizar la continuidad operacional de nuestros clientes, apoyándonos tanto en nuestra red de cobertura como en herramientas digitales que les permitan gestionar su operación de manera integral", señala Francisco Díaz, gerente



SK Rental apuesta por fortalecer su cobertura, tecnología y disponibilidad de equipos para acompañar la ejecución de proyectos en sectores estratégicos del país.

comercial de SK Rental.

UN ENTORNO FAVORABLE PARA EL CRECIMIENTO

En el mediano y largo plazo, SK Rental observa un escenario particularmente auspicioso. Se proyecta un importante ciclo de inversiones en el país, impulsado por sectores como energía,

obras públicas y, especialmente, minería. Este contexto demandará una mayor disponibilidad de maquinaria y servicios especializados, lo que representa una oportunidad relevante para la industria del arriendo.

Frente a este escenario, la compañía se prepara para responder con una estrategia

centrada en mantener altos estándares de calidad y disponibilidad de equipos, junto con un plan de inversiones orientado a la renovación y ampliación de su flota.

COBERTURA, TECNOLOGÍA Y ESPECIALIZACIÓN

Uno de los pilares de la



Francisco Díaz, gerente comercial de SK Rental.

TRAYECTORIA Y PROYECCIÓN

Con más de 27 años de experiencia, SK Rental ha participado en los principales proyectos de inversión del país, consolidando una posición de liderazgo en el sector.

De cara a los nuevos desafíos, la compañía busca seguir fortaleciendo su propuesta de servicio, combinando experiencia, tecnología y cercanía con el cliente para responder a las crecientes exigencias de la industria.



fortalecimiento de su centro de monitoreo de flota y el uso de tecnologías de telemetría, las cuales permiten optimizar el desempeño de los equipos y anticipar necesidades de mantenimiento.

"Sabemos que ejecutar un proyecto es un desafío mayor, y nuestro compromiso es seguir siendo el *partner* estratégico que nuestros clientes necesitan", destaca Díaz.

Asimismo, SK Rental ha desarrollado soluciones de arriendo de largo plazo que incluyen soporte técnico especializado en terreno, con equipos dedicados en las instalaciones de los clientes, lo que permite mejorar los tiempos de respuesta y asegurar la continuidad operacional.

estrategia de SK Rental es su red de sucursales a nivel nacional, con presencia cercana a los principales polos de desarrollo, particularmente en zonas mineras. Esta cobertura permite ofrecer soporte técnico, mantenimiento y disponibilidad de repuestos con rapidez y eficiencia. A esto se suma el