

Fecha: 06-06-2025
 Medio: El Observador
 Supl.: El Observador
 Tipo: Noticia general
 Título: Programa Emerge: Nogales y Quillota se vinculan para fortalecer el emprendimiento viverista

Pág.: 18
 Cm2: 317,3
 VPE: \$ 431.571

Tiraje: 15.000
 Lectoría: 45.000
 Favorabilidad: ☐ No Definida

Programa Emerge: Nogales y Quillota se vinculan para fortalecer el emprendimiento viverista

Un grupo de siete emprendedores viveristas, graduados del Programa Emerge de Anglo American, pertenecientes a la comuna de Nogales, tuvo la oportunidad de visitar dos de los principales viveros de Quillota, en una actividad orientada a fortalecer sus negocios a través del intercambio de experiencias, la capacitación práctica y la vinculación con el ecosistema local.

Durante la actividad, recorrieron las instalaciones de Agrícola Limón Verde y Vivero Pocochay, pudiendo conocer en terreno cómo operan estas empresas consolidadas, intercambiar ideas con sus dueños y explorar nuevas líneas de negocio, como la producción de plantas ornamentales para interior y exterior, un segmento que ha ganado terreno en los últimos años.

El Programa Emerge, con más de 18 años de historia, acompaña a emprendedores locales, entregándoles herramientas para gestionar mejor sus negocios, mejorar su estrategia competitiva y proyectarse en el tiempo. "Queremos que los vecinos

puedan crecer con sus proyectos. Los estamos acompañando desde sus propias realidades, fomentando el trabajo en red y el desarrollo sostenible", afirmó Tomás Barros, gerente de Desempeño Social de la operación El Soldado de Anglo American.

Por su parte, Mauricio Lira, gerente de Fundación TechnoServe Chile, valoró el entusiasmo de los participantes: "Muchos de ellos están recién viendo nuevas oportunidades, otros quieren consolidarse. Nuestro rol es entregarles herramientas que les permitan visualizar hasta dónde pueden llegar con una buena estrategia, control financiero y cómo abordar nuevos mercados".

"Hace un tiempo comenzamos este empaquetamiento en conjunto con Anglo American y TechnoServe, con un foco claro, que era avanzar en la vinculación y generación de cadenas de valor y suministro para viveristas. En relación con ello, agradezco por ser parte de este ecosistema que comienza a crecer y generar resultados, a través del Centro de Negocios SERCOTEC Quillota y sus partes interesadas", expresó Johany Alarcón, jefe del Centro de Negocios



SERCOTEC Quillota.

Desde los viveros anfitriones, también hubo disposición a compartir conocimientos. Erik Tapia, dueño de Agrícola Limón Verde y cliente del Centro, comentó que "siempre es grato mostrar lo que uno ha ido aprendiendo con los años, y también recoger ideas nuevas. En esta ocasión, mostramos la línea de ornamentales que estamos desarrollando y que está teniendo muy buena recepción".

Para los emprendedores de Nogales, la visita se convirtió

en un gran impulso. Nicolás González, del Vivero Cristina, destacó la oportunidad de aprender en terreno: "Esto nos ayuda a ver qué podemos mejorar o hacia dónde podemos crecer. El apoyo que hemos recibido de Anglo American y Sercotec ha sido clave para los que estamos partiendo".

Esta actividad fue gracias a la gestión colaborativa entre la operación El Soldado de Anglo American, Fundación TechnoServe Chile y el Centro de Desarrollo de Negocios de SERCOTEC Quillota.

