

Fecha: 27-07-2025

Medio: Revista Norte Minero - Regiones I, II y III

Supl.: Revista Norte Minero - Regiones I, II y III

Tipo: Noticia general

Título: COMECO valida su propuesta en terreno con equipos operando en Quebrada Blanca y Mantos Blancos

Pág.: 7

Cm2: 252,8

Tiraje:

Lectoría:

Favorabilidad:

14.600

43.800

☐ No Definida

Publirreportaje

COMECO valida su propuesta en terreno con equipos operando en Quebrada Blanca y Mantos Blancos

La compañía ya cuenta con equipos funcionando en faenas mineras estratégicas del norte de Chile, demostrando eficiencia operativa, respaldo técnico y adaptabilidad a condiciones extremas.

Tras su ingreso al mercado chileno, COMECO ya opera con un chancador de mandíbula y una seleccionadora de 3 deck modelo 694 en Quebrada Blanca, y una seleccionadora 684 de 2 deck en Mantos Blancos.

Ambas faenas presentan condiciones operativas de alta exigencia, lo que convierte esta etapa en una validación clave del rendimiento de los equipos y del soporte ofrecido por la empresa.

Los resultados han sido positivos. Los equipos han mantenido un desempeño constante, superando desafíos propios de la altura, la abrasividad del material y la logística en faenas remotas. En paralelo, COMECO ha provisto repuestos, filtros y soporte técnico, garantizando continuidad operativa y acompañamiento cercano. Este respaldo se ha complementado con capacitaciones prácticas realizadas en las propias instalaciones de los

clientes, fortaleciendo la autonomía operativa de los equipos en terreno.

Un aspecto clave ha sido el modelo de arriendo con opción de compra, que ha permitido a los clientes probar los equipos en condiciones reales antes de tomar una decisión de inversión. Esta modalidad ha demostrado su valor no solo en términos técnicos, sino también en confianza: algunos clientes ya han dado el paso de concretar la compra de los equipos, ratifican-

do tanto la robustez de la tecnología Terex Finlay como el compromiso de COMECO en cada etapa del proceso.

La empresa continúa consolidando su presencia en Chile con una propuesta que combina flexibilidad comercial, soporte técnico proactivo y relaciones de largo plazo, proyectándose como un aliado estratégico para las operaciones mineras que buscan eficiencia y confianza en cada fase productiva.

