

Fecha: 25-08-2025

Medio: Las Últimas Noticias Supl.:

Las Últimas Noticias - Mercado Mayorista

Noticia general

Al mes, se gastan más de \$40.000 en cuidar a un gato Título:



"El mensaje es claro: los gatos ya no solo se cuidan, se consienten", explica Aguilera.

Según un estudio de Kantar Ibope Media

Al mes, se gastan más de \$40.000 en cuidar a un gato

MELISSA FORNO M.

n Chile, el amor por los gatos es ■ fuerte. Así lo demuestra el estudio ■de Target Group Index (TGI) de Kantar Ibope Media, que reveló que el 50% de los hogares en el país tiene al menos un felino y el 82% de los tutores

los considera parte de la familia". El estudio no solo reveló la cantidad de hogares con gatos, sino que también mostró la preferencia de los due-ños. Un 53%, convive con un solo felino, mientras que el 27% prefiere tener dos. Este comportamiento es similar al de los amantes de los perros, entre quienes el 36% también convive con

Renato Aguilera, líder de nuevos negocios de Kantar Ibope Media Chile, comentó sobre la metodología del estudio. "Nosotros encuestamos a más de 3.500 personas para obtener infor-mación sobre distintas categorías de consumo. Llevamos 20 años haciendo esto y una de las áreas que cubrimos

Renato Aguilera explica que la preocupación por el bienestar emocional y físico de estas mascotas lleva a los dueños a diversificar los artículos que adquieren.

es el mundo de las mascotas", explicó. Además, aclaró que analizaron el caso especial de los felinos porque el pasado 8 de agosto se celebró su día.

Precisa que actualmente "todos conocemos à una pareja que no tiene hijos, pero sí una mascota'

Para algunos tutores, los gatos pueden ofrecer ciertas ventajas sobre los canes. A diferencia de otros animales, los felinos no requieren, por ejemplo, que sus dueños se preocupen de sacarlos al exterior para que realicen sus necesidades fisiológicas y se adaptan bien a casas y departamentos. "Sí, necesitan atención y pueden ser tan cari-ñosos como los perros", opina.

Pág.: 12 Cm2: 563,5

Este auge ha provocado un aumento en el consumo de productos específicos para ellos, no solo en la variedad de alimentos y de marcas, sino tam-bién de artículos de higiene e incluso de perfumes.

De acuerdo con el análisis, el 70% de los entrevistados manifestó comprar arena sanitaria regularmente y el 58% ha adquirido productos de cuidado como champús, talcos o jabones. Para Aguilera, esto sugiere que las categorías de alimentos y mascotas son relevantes dentro del presupuesto familiar, "especialmente, en hogares donde el gato ocupa un rol afectivo importante".

"En promedio, los tutores de gatos gastan al mes entre \$40.000 y \$80.000 en alimentos y productos para estos animales", sostiene Aquilera, agregando que "basta con detenerse en las tiendas grandes: tienen pasillos enteros dedica-

Tiraje:

Lectoría:

Favorabilidad:

CUIISIBUE IAS IIIEJUIES empanadas con Crucina

91.144

224.906

No Definida



¡Dale sabor a tus empanadas! Esta temporada, elige nuestras línea de mantecas Crucina versátiles y perfectas para una masa dorada y deliciosa.

dos a los animales y casi todo es para gatos y perros. Es más, los veterinarios me han comentado que la demanda de atención para estas dos especies es tan alta, que simplemente no tienen tiempo para dedicarse a otros animales'

¿Qué productos son los más con-

sumidos por los tutores de gatos?
"Un 89% corresponde a alimento seco, un 37% a húmedo y un 36% a snacks o galletas. Esto refleja una creciente segmentación del mercado pet, con consumidores más conscientes y exigentes que buscan variedad y nutrición diferenciada para sus animales"

¿Cómo han cambiado las decisio-

nes de compra en los últimos años? "Están más influenciadas por el afecto que por la funcionalidad. La preocupación por el bienestar emocional y físico de las mascotas lleva a los dueños a diversificar los artículos que adquieren. También hay una mayor búsqueda de marcas reconocidas, lo que indica una mayor confianza en marcas estableci-

El profesional comenta que este panorama ofrece oportunidades para innovar en productos premium, como alimento especializado o snacks funcionales, ampliar categorías de higiene y bienestar, crear experiencias personalizada -por ejemplo, suscripciones o kits de autocuidado- y activar campañas emocionales de marca, enfocadas en el vínculo entre el humano y el animal. El mensaje es claro: los gatos ya no solo se cuidan, se consienten"

