

Fecha: 28-06-2025

Medio: El Mercurio de Calama

Supl.: El Mercurio de Calama

Tipo: Noticia general

Título: Las duras exigencias de Estados Unidos para renegociar los aranceles comerciales con Chile

Pág.: 11

Cm2: 157,2

VPE: \$ 175.176

Tiraje:

Lectoría:

Favorabilidad:

2.400

7.200

Negativa

Las duras exigencias de Estados Unidos para renegociar los aranceles comerciales con Chile

Una delegación de 11 funcionarios viajó la semana pasada a Washington para avanzar en los requerimientos del gobierno norteamericano para llegar a un acuerdo comercial antes del 9 de julio.

El diálogo estuvo encabezado por Ricardo Mayer, director general de asuntos económicos bilaterales, y Daniel

Watson, representante comercial adjunto de EE.UU., y se reunieron los días martes, miércoles y viernes.

Según informó La Segunda, la delegación se encontró con una serie de "compromisos específicos" más allá de los temas que Estados Unidos había declarado como de interés.

Las solicitudes tendrían relación con materias regulato-

rias, laborales, ambientales, sanitarios, comercio, servicios, inversiones, exportaciones, seguridad económica, entre otras.

El medio señaló que entre los puntos está que Chile su política migratoria para exigir visa de tránsito a ciudadanos de algunos países, como Cuba, para evitar que el país sea usado como trampolín para migrar a EE.UU.

En materia comercial, piden que el sistema de compras públicas limite la participación a privados de países que tengan tratados de libre comercio. Eso dejaría fuera a China y aumentaría las posibilidades de China.

Fuentes cercanas a la negociación señalaron que la mayoría de los temas son atendibles, pero hay un porcentaje menor

al que no se debería acceder. Por ejemplo, marginarse de iniciativas internacionales, no firmar acuerdos de comercio digital sin antes consultar al país norteamericano y replicar en Chile sanciones estadounidenses a empresas.

Bajo este nuevo contexto, se iniciaron conversaciones con otros países que están en negociación, para poder sondear terreno y poder anticipar que margen hay para rechazar algunos de los requerimientos.

Consultada por La Segunda, la Subsecretaría de Relacio-

nes Económicas Internacionales señaló que dado los acuerdos de confidencialidad no podían ahondar en los temas de las negociaciones, pero explicaron que quedan otras dos rondas planificadas "con el objetivo de finalizar las conversaciones en el menor plazo posible. En paralelo, el Gobierno mantiene una coordinación directa con el sector privado y expertos en materia de comercio internacional y política exterior", a través de un grupo público-privado del Ministerio de Hacienda.