

Fecha: 18-03-2025
 Medio: Revista Del Camionero
 Supl.: Revista Del Camionero
 Tipo: Noticia general
 Título: "No es necesario esperar una red pública de carga para avanzar en flotas eléctricas"

Pág.: 14
 Cm2: 547,4
 VPE: \$ 0

Tiraje:
 Lectoría:
 Favorabilidad:

Sin Datos
 Sin Datos
☐ No Definida

Reportaje



**Alejandro Ortiz
 Saavedra,
 Gerente de
 Electromovilidad
 Grupo Kaufmann**

"No es necesario esperar una red pública de carga para avanzar en flotas eléctricas"

Dado que aún no disponemos en el país de una red de carga para camiones pesados o carreteros, ¿se debe esperar más demanda, más masa crítica?

Nuestra visión como Grupo Kaufmann es que la demanda de camiones eléctricos no depende únicamente de la infraestructura de carga existente, sino también de un ecosistema para su correcta operación, además de la regulación, los incentivos, la presión por reducir emisiones y el TCO (todos los costos, directos e indirectos). No es necesario esperar una red pública de carga para avanzar en la adopción; muchas empresas ya operan con flotas piloto, cargando en depósitos privados o cargadores dedicados en centros logísticos, y es viable desarrollar corredores estratégicos con carga rápida en puntos clave de las rutas para multi operadores. El ecosistema, como lo vemos en Kaufmann es entregar a los clientes soporte integral, asesoría en la definición del vehículo óptimo, infraestructura de carga dimensionada a la operación, evaluación de las rutas a electrificar, soporte técnico a nivel nacional y telemetría específica para vehículos eléctricos, lo que asegura que nuestros clientes hagan la transición a vehículos eléctricos sin depender de una red masiva.

¿Qué solución entrega Kaufmann a clientes que compran camiones eléctricos pesados?

Como Grupo Kaufmann, lo principal es asegurarnos y transmitir al cliente que el proyecto de electri-

ficación de su flota u operación es viable. Para quienes inician la transición a camiones eléctricos pesados, realizamos una evaluación integral basada en el análisis detallado de la operación, incluyendo rutas, perfil de carga, uso de la flota y requerimientos específicos para diseñar una infraestructura de carga óptima y adaptada. Además, contamos con sucursales en todo Chile que ofrecen apoyo y asesoría técnica en la fase inicial del proyecto, incluyendo soluciones de carga rápida portátil de hasta 40 kW, lo que facilita el arranque de los proyectos antes de implementar la solución de carga final. Este enfoque garantiza que la transición hacia la electromovilidad se realice de forma fluida y sin contratiempos, incluso en ausencia de una red pública de carga.

¿Es muy diferente en el caso de los camiones livianos?

Para los camiones livianos la transición es distinta, ya que operan en entornos urbanos y se benefician de sistemas de carga AC más económicos. Además, la existencia de infraestructura pública en la ciudad facilita su adopción, permitiendo optimizar la carga según trayectos cortos y necesidades específicas del medio urbano. Esto hace que la implementación de la electromovilidad para camiones livianos sea más ágil y rentable, adaptándose de forma natural a las condiciones de operación en ciudad.

¿Cómo se trabaja en el proceso de adquisición? ¿Hay una guía o protocolo de asistencia al flotista?

En el proceso de adquisición en Grupo Kaufmann contamos con

Fecha: 18-03-2025

Medio: Revista Del Camionero

Supl.: Revista Del Camionero

Tipo: Noticia general

Título: "No es necesario esperar una red pública de carga para avanzar en flotas eléctricas"

Pág.: 16

Cm2: 454,6

VPE: \$ 0

Tiraje:

Lectoría:

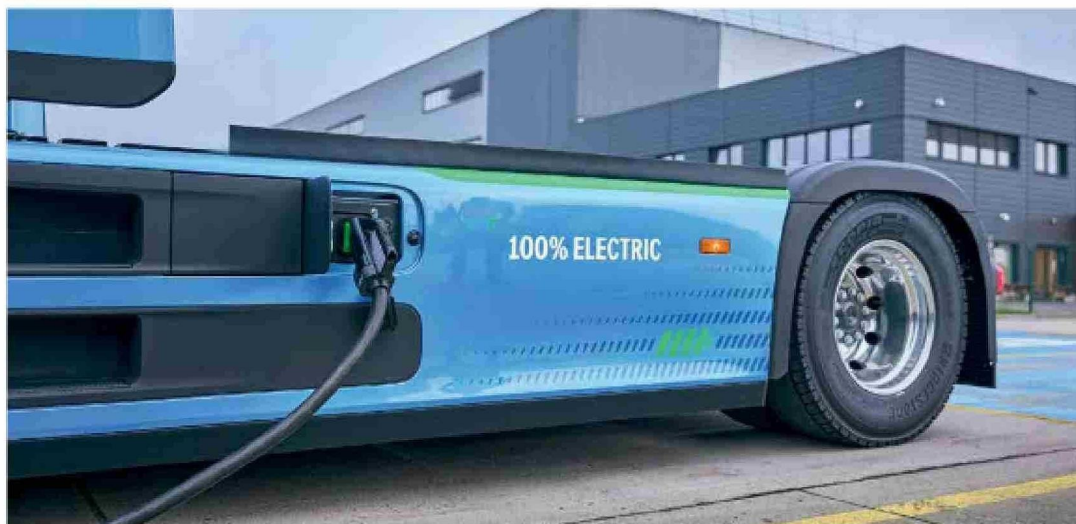
Favorabilidad:

Sin Datos

Sin Datos

☐ No Definida

Reportaje



una guía y un protocolo de asistencia diseñados para los clientes, que inician con una evaluación integral del proyecto. Analizamos detalladamente la operación, considerando rutas, perfil de carga, uso de la flota y requerimientos específicos para definir la solución de electromovilidad más adecuada. Este diagnóstico nos permite diseñar una infraestructura de carga óptima, ya sea de forma definitiva o con soluciones temporales mientras se implementa el proyecto. Si detectamos que la ruta o el proyecto no es viable lo planteamos abiertamente al cliente, pues buscamos su éxito y no simplemente vender unidades. Nuestro equipo de expertos lo acompaña en cada etapa, garantizando una transición fluida y exitosa hacia la operación con camiones eléctricos.

Si un camionero compra un eléctrico, ¿es muy costoso incorporar el dispositivo de cargadores? ¿Qué medidas de capacidad eléctrica se debe satisfacer?

Incorporar la solución de carga no resulta excesivamente costoso, si es bien definida e incluida en el negocio como una sola inversión, camión – cargador, en el financiamiento, en nuestra experiencia es lo óptimo. Evaluamos minuciosamente cada operación. No es lo mismo una operación 24/7 que una que funcione solo durante el día y pueda aprovechar la carga nocturna; factores como el consumo energético, la frecuencia de carga y el tamaño de la batería determinan la capacidad necesaria. Solo para efectos de ejemplo, en un camión con una batería de 320 kWh, con un cargador de 160 kW—como el que tenemos actualmente en nuestro centro de experiencia de carga en la sucursal Las Parcelas—puede recargar la batería en aproximadamente 2 horas hasta el 100%; ese es

el cálculo básico. Además, los valores promedio para cargadores rápidos de alta potencia, entre 60 kW y 120 kW, se sitúan entre los USD M\$30 y USD M\$60, también hay soluciones de menor costo, todo dependerá de cómo se profile la estrategia de carga, lo que demuestra que la inversión, si se ajusta a la operación evita sobre invertir.

Es interesante conocer la experiencia que está recogiendo Kaufmann y sus marcas en el tema electromovilidad asociado a las cargas. ¿Qué puede relatar?

En el Grupo Kaufmann hemos acumulado una amplia experiencia en electromovilidad, especialmente en la evaluación de las operaciones a realizar, simulación de operación/gasto energético, dimensionamiento y acompañamiento en la implementación de soluciones de carga adaptadas a cada operación específica, eso tal vez es lo principal. Desde 2019, operamos con flotas de transporte público dentro del grupo y el primer camión eléctrico liviano del grupo en Chile fue vendido el 2021 para operar en Punta Arenas. Hoy, apoyamos una flota de más de 50 camiones eléctricos pesados en la Región Metropolitana y tenemos camiones eléctricos en diversas operaciones a nivel nacional, todos funcionando con éxito y demostrando que la electromovilidad es viable. Esto ha sido posible gracias a nuestro trabajo en la formación de especialistas y la preparación de nuestra red de servicio, dos pilares fundamentales que nos permiten acompañar con total seguridad a nuestros clientes en su transición, asegurando que cada proyecto sea exitoso. Invitamos a todos quienes quieran dar el siguiente paso a sumarse a este cambio, que ya no es el futuro, sino un presente tangible en el transporte de Chile.