

Fecha: 09-03-2026
Medio: El Pingüino
Supl.: El Pingüino
Tipo: Noticia general
Título: "Demostramos que, siendo tomadores de precios, la unión es nuestra mayor fortaleza"

Pág.: 16
Cm2: 543,0
VPE: \$ 650.571

Tiraje: 5.200
Lectoría: 15.600
Favorabilidad: ☐ No Definida



Brisa Austral, animó el evento con danza Chamamé.



Los más fieles: muestra de perros ovejeros.



Hubo exposición de ovinos en el galpón "C".

Gerardo Otzen, presidente de Asogama.

"Demostramos que, siendo tomadores de precios, la unión es nuestra mayor fortaleza"

● Ayer culminó la reciente edición de Asogama, y para el gremio de productores de ovinos y bovinos en la región quedan aún desafíos por enfrentar: la venta de lana al mercado internacional.

Christian Jiménez

cjimenez@elpinguino.com

EP PÁGINA WEB

Lenos de desafíos para lo que viene por adelante, la Asociación de Ganaderos de Magallanes (Asogama) culminó su versión 72 de la "Expogama", desarrollada y altamente concurrida durante tres días por

magallánicos.

Los retos a afrontar son múltiples. Sólo por mencionar algunos está: el déficit hídrico, la electrificación y la conectividad en telecomunicaciones en sectores rurales, perros asilvestrados, seguridad rural, ectoparásitos en ovino, y cunilla negra, entre otros.

Uno que ha generado bastante revuelo en la región es el delito de abigeato. Desde Asogama exigen la reinstalación del retén en el sector de

Kon Aiken. "Pero, para que tenga algún efecto, debe ejercer su control las 24 horas, ya que de la forma que hoy se realiza este control, no sirve para estos fines", expresó Gerardo Otzen, presidente de la asociación.

El desafío del mercado de la lana

Durante su alocución, el representante del gremio ganadero explicó que debían trabajar de manera mancomunada para lograr que la venta de lana magallánica se incrementara en el exterior. Para aquello, lograron constituir el "Consorcio lanero" y en base a ésta, impulsaron licitaciones a más de 10 compradores, algunos locales que son comisionistas y a otros internacionales que son plantas peinadoras de China, Uruguay e India.

"A la fecha hemos realizado 2 licitaciones internacionales, donde hemos obtenido precios comparables a los del mercado australiano y transparencia en la comercialización de la lana. Agradecemos a nuestros so-

cios que participaron en esta iniciativa. Hoy demostramos que, siendo tomadores de precios, en un mercado global, la unión es nuestra mayor fortaleza", detalló.

De igual manera, anunció la firma de un convenio con el Laboratorio Tecnológico del Uruguay (LATU) que está acreditado ante la Organización Internacional del Textil de Lana (IWTO), que promete brindar un objetivo claro: obtener análisis de lana a menor costo y resultados en menor tiempo.

Sobrepoblación de guanacos

Como una manera de controlar la sobrepoblación de guanacos, durante este último tiempo han sostenido diálogos con el Servicio Agrícola y Ganadero (SAG), acordando algunas mejoras que permitirán bajar los costos de operación en la caza de guanacos, las cuales no quebrantan disposiciones legales ni sanitarias existentes.

"Junto a la seremi Irene Ramírez hemos sostenido reuniones con las plantas fri-



La lana de oveja es la apertura a nuevos negocios objetivos por Asogama.

goríficas para incentivarlos para que en la época en que están sin animales para faenar lo hagan con guanaco, se mostraron interesados, esperemos que este invierno logremos cazar con fines comerciales a lo menos unos 10.000 guanacos, que no solucionará el problema, pero evitara en parte que

la población siga creciendo sin control", explicó.

Finalmente, quedará pendiente para el próximo gobierno el censo de esta especie que por años se realiza en verano y que permite establecer la cuota para la caza y en el futuro, fomentar la comercialización del guanaco y sus subproductos.



también la muestra de vehículos radiocontrolados captó la atención de grandes y pequeños.