

Fecha: 10-04-2026
Medio: El Mercurio
Supl.: El Mercurio - Cuerpo A
Tipo: Noticia general
Título: **La confianza no se liquida**

Pág.: 2
Cm2: 173,6
VPE: \$ 2.280.613

Tiraje: 126.654
Lectoría: 320.543
Favorabilidad: ☐ No Definida

universidades como espacios en que primen el respeto, la convivencia y el intercambio de ideas.

JUAN CARLOS DE LA LLERA

Rector Pontificia Universidad Católica de Chile

La confianza no se liquida

Señor Director:

La minería chilena no solo depende de su riqueza geológica, sino también de la confianza: en los contratos, en la palabra empeñada y en la certeza de que las obligaciones establecidas por la justicia serán cumplidas. Por eso, resulta especialmente preocupante que el grupo español OHLA, que se ha adjudicado contratos con el Estado y sociedades concesionarias, haya al mismo tiempo solicitado la liquidación voluntaria de su filial chilena OHL Industrial.

Así, a la vez que el grupo recibe la confianza del Estado para desarrollar proyectos de infraestructura clave, se busca abiertamente evitar pagar obligaciones pendientes, por más de US\$ 21 millones, con proveedores que cumplieron íntegramente sus compromisos, deuda que en el caso de Syncore fue establecida por un laudo arbitral y que, por tanto, constituye una obligación cierta, determinada y exigible.

Cuando una situación así ocurre, el problema deja de ser solo empresarial. Se instala una señal más amplia: que una obligación validada por un tribunal puede quedar sin cumplimiento efectivo, mientras el grupo empresarial vinculado continúa operando y adjudicándose contratos con el Estado.

El riesgo es evidente. Lo que hoy afecta a los acreedores impagos de OHL Industrial del Grupo OHLA, que participa en proyectos financiados por todos los chilenos, puede

ocurrir a cualquier actor público o privado —incluyendo al MOP y Codelco, que mantienen contratos activos con el grupo— cuando, a pesar de una sentencia condenatoria, se opte por liquidar una sociedad para seguir operando a través de otras.

Si los costos del incumplimiento terminan siendo absorbidos por quienes sí cumplen, lo que se debilita no es solo una relación contractual, sino el estándar sobre el cual se construyen industrias clave. La confianza, a diferencia de los balances, no se puede liquidar sin consecuencias.

GASTÓN RUBIO

Socio y director ejecutivo de Syncore

Ultraderecha

Señor Director:

Entiendo por ultraderecha, en Chile, todo aquello que está a la derecha de la UDI. Entiendo por ultraizquierda todo aquello que está a la izquierda del PC. Se trata de un posicionamiento simple.

Cuidado con asimilar al PC con la ultraizquierda. Lenin cuestionó a la ultraizquierda —"infantilismo revolucionario" la llamó— como una enfermedad de la izquierda. Pues bien, no hay nada parecido en la derecha chilena que logre dibujar una línea divisoria o parteaguas con la ultraderecha.

La razón es muy simple. La derecha de José Antonio Kast y el Partido Republicano dibujó ella misma una línea divisoria con la derecha convencional. Sus dirigentes se distanciaron de la UDI y de la "derechita cobarde" (Chile Vamos), porque sintieron que aquella había traicionado los principios de Jaime Guzmán y que esta había olvidado los principios de lo que se entiende por derecha.

Lo habrían hecho al entrar en la órbita de negociación y compromiso, sobre la base de concesiones recíprocas, al margen de los