

Fecha: 11-05-2026
Medio: El Mercurio
Supl.: El Mercurio - Cuerpo B
Tipo: Noticia general
Título: Alza en perspectiva de precio del litio mejora posición de SQM y su aporte al fisco

Pág.: 3
Cm2: 610,8

Tiraje: 126.654
Lectoría: 320.543
Favorabilidad: ☐ No Definida



SQM está bien posicionada para aprovechar el alza esperada en el precio del litio este año, dicen expertos.

Este año la recaudación por intermedio de Corfo sería de US\$ 840 millones

Alza en perspectiva de precio del litio mejora posición de SQM y su aporte al fisco

CATALINA MUÑOZ-KAPPES

Un mejor precio del litio, sumado a una buena posición financiera de SQM, podría aumentar la recaudación que el fisco obtiene por la producción del metal este año.

En el primer trimestre, el precio del litio acumuló un alza de 84%. Y a fines de abril, el carbón de litio en China marcó su mejor precio en más de dos años. El valor del metal ha mostrado un mejor desempeño en los últimos meses, debido a una oferta más estrecha por paralizaciones de minas en China e impulsado por una mayor demanda de sistemas de almacenamiento de energía: las baterías, que son claves para manejar la naturaleza variable de las energías solar y eólica, según indicó Cochilco en su último reporte de precios.

"Las expectativas son definitivamente alcistas", dice Andrés González, encargado del área de Análisis de la Industria Minera de la consultora Plusmining. "De acuerdo con el promedio de las proyecciones de varios analistas y bancos de inversión, se observa un precio promedio de US\$ 17.300 por tonelada para 2026 y de US\$ 18.300 por tonelada para 2027, lo cual supone un aumento sobre un 80% desde alrededor de los US\$ 9.500 en 2025", señala.

La recaudación de este año

El mayor precio del litio traería aparejado una mayor recau-

Para 2026, se espera que el valor del metal aumente alrededor de 80% respecto del año anterior, y que promedie US\$ 17.300 por tonelada.



CEIDIA

“Las expectativas son definitivamente alcistas (...). Se observa un precio promedio de US\$ 17.300 por tonelada para 2026”.

ANDRÉS GONZÁLEZ
PLUSMINING



CEIDIA

“SQM entró en 2026 desde una posición operativa considerablemente más sólida que Albemarle”.

EMANUELLE SANTOS
XTB LATAM



EL MERCURIO

“(SQM) tiene la ventaja de producir en el salar de Atacama, que se sitúa entre los proyectos mas costo-eficientes del mundo”.

ALDO MORALES
BICE INVERSIONES

AL ALZA
En el primer trimestre, el precio del litio acumuló un incremento de 84%, según datos de Cochilco.

dación fiscal. "Solo considerando la renta de arrendamiento escalonada que Corfo acordó con SQM y Albemarle, se recaudaría cerca de US\$ 2.800 por tonelada vendida a precio *spot*. Sobre una producción anual del or-

den de 300 mil toneladas de LCE, esto equivale a aproximadamente US\$ 840 millones adicionales. A ello se sumaría una mayor recaudación por impuesto a la renta y *royalty* minero. Sin embargo, el principal incremento asociado al alza de precios provendría de la renta percibida por Corfo", indica González.

El año pasado, por el concepto de arrendamiento, Corfo recibió menos de US\$ 400 millones. Lo recaudado estuvo muy por de-

bajo de los US\$ 737 millones que esperaba recibir el fisco desde el litio, por lo que a fin de año el Ministerio de Hacienda le solicitó a la entidad que vendiese parte de sus activos —principalmente bonos bancarios— para cubrir la diferencia, según dio a conocer "El Mercurio" en febrero.

El mejor pie de SQM

En un contexto de mejor precio, SQM estaría en mejor pie

que su otro competidor en Chile, Albemarle, para aprovechar esta alza. Pese a que la empresa que produce el litio en el salar de Atacama es NovaAndino Litio, donde Codelco tiene una partici-

pación de 50% más una acción, y SQM tiene el porcentaje restante, para comparar el mercado se debe usar SQM, que es la firma que cotiza en bolsa.

"SQM entró en 2026 desde una posición operativa considerablemente más sólida que Albemarle, porque su margen bruto del 29,6% más que duplica el 13,1% de su competidora estadounidense. La empresa chilena nunca salió de la rentabilidad durante el ciclo bajista, mientras su par estadounidense tuvo que absorber pérdidas y reestructurar operaciones", explica la analista de mercados de XTB, Emannelle Santos.

"SQM ha sido históricamente el productor de litio con mayor exposición al precio *spot* o contado. Ha sido una estrategia que han seguido y que probablemente les beneficia más que a la competencia en contextos de alza en precios. Además tiene la ventaja de producir en el salar de Atacama, que se sitúa entre los proyectos mas costo-eficiente del mundo, parcialmente compensado por los impuestos y costos de distribución", señala Aldo Morales, subgerente de Estudios Renta Variable en BICE Inversiones.