

Fecha: 20-08-2023
Medio: La Estrella de Iquique
Supl.: La Estrella de Iquique
Tipo: Noticia general
Título: Usuarios de Zofri trabajan fórmula para vender online al resto de Chile

Pág.: 4
Cm2: 427,2
VPE: \$ 713.046

Tiraje: 9.500
Lectoría: 28.500
Favorabilidad: ☐ No Definida

Usuarios de Zofri trabajan fórmula para vender online al resto de Chile

Desde la Asociación de Usuarios Zofri esperan que en octubre se ejecuten ventas a todo el país.

José Portales Durán
Crónica@estrellaquique.cl

La Asociación de Usuarios Zofri (AUZ) junto con Chilexpress trabajaron en un proyecto para extender las ventas de Zofri a todo Chile.

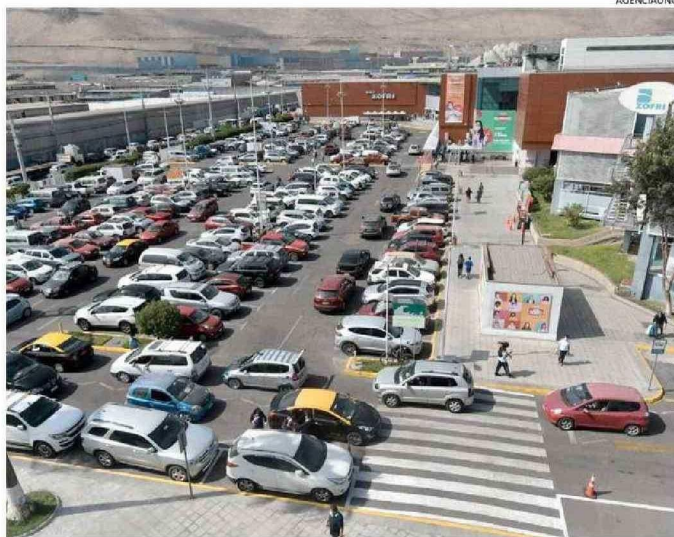
El plan logístico lleva por objetivo bajar los costos de operación y así llegar con mejores precios en las ventas online.

El gerente de la Asociación de Usuarios de la Zona Franca de Iquique, Darío Blanco, explicó que "cuando partió la plataforma en 2021 vino a cubrir una necesidad que nació en pandemia, pero el tarifario era muy alto e incluso llegaba a un 10% en algunos productos y por eso fue perdiendo fuerza, pero desde la AUZ trabajamos este modelo para poder vender al resto del país y pese a que en la realidad siempre se ha podido, no sé por qué se han puesto barreras".

Agregó que, si bien para competir con las páginas y el e-commerce se tiene a ZofriShop, que funcio-

na como Mercado Libre, cree necesario que "para atender las ventas de Zofri por internet tenemos que partir de la posibilidad de hacerlo fuera de nuestra región y extenderlo a todo el territorio y Aduana está con una actitud pro Zona Franca en llegar a acuerdo".

Asimismo, Blanco destacó que se mantendrá el pago de IVA y derechos de Aduana. "Como la plataforma estaba diseñada solo para vender a la primera región no tenía considerado el pago de IVA ni los derechos de Aduana, pero con este proyecto tendremos la posibilidad, por ejemplo, de comprar una botella de Chivas Regal en la página y voy a poder pagar el impuesto específico, el IVA y los derechos de Aduana si así correspondiera. Ahora, hay productos que por tratados de libre comercio están exentos del pago de derechos y para eso los usuarios deberán poner el certificado de origen y así liberar el pago los derechos, pero del IVA no se escapan".



MALL ZOFRI VE CON BUENOS OJOS EL PROYECTO QUE AMPLÍA LAS VENTAS DIGITALES A TODO CHILE.

2021

se creó la plataforma ZofriShop, la cual permite realizar ventas digitales a la región de Tarapacá.

Frente a la implementación y puesta en marcha, Blanco expuso que "ZofriShop podría estar operativa para ventas al resto del país a finales de

octubre y pese a que tienen que hacer las modificaciones en la plataforma y acordar con la empresa de logística, el proceso está definido: el usuario será el que va a atender y el resto lo hace Chilexpress, ya que con ellos hicimos el esfuerzo y trataron con Aduanas y el procedimiento está aprobado. Lo importante será que el pago de los impuestos y derechos se harán en Tarapacá y no en Santiago, y eso a

mi parecer es justicia tributaria".

El gerente de la AUZ indicó que esta propuesta es el resultado "de trabajar de forma conjunta con Aduanas, el Servicio de Impuestos internos y Zofri S.A, además pensamos de que puedes comprar por internet y te puede llegar una copia o algo mal hecho, pero con ZofriShop te aseguras que no te va a pasar eso y que vas a recibir el producto en cualquier

rincón de Chile en 48 horas".

ZOFRI S.A.

De acuerdo con el proyecto, desde Zofri S.A. señalaron que "hemos insistido para que las empresas puedan comercializar sus productos fuera de la zona de extensión, esto es hacia el resto del país y así acceder a los millones de clientes que están en Chile. Lamentablemente, hasta el minuto esto no ha sido autorizado por Aduanas, no obstante (se efectuaron) una serie de presentaciones a su dirección regional y nacional".

Agregaron que en este contexto, valoran "la iniciativa que hace unos días nos hiciera llegar la AUZ, puesto que habla de una intención de trabajar de forma colaborativa, buscando el bienestar de la comunidad de negocios de Zofri. Estamos en proceso de evaluación de esta alternativa y así verificar con la autoridad pertinente la viabilidad de implementar la modalidad que plantea este proyecto. Por lo pronto, estamos en un proceso de mejora y fortalecimiento de nuestra plataforma para potenciar su presencia y desempeño en el mercado" declararon. 📌