

www.internacional.cl

Banco Internacional

Potenciando el crecimiento de las pymes

Consolidado como un aliado estratégico para las pequeñas y medianas empresas, Banco Internacional ofrece una amplia gama de productos diseñados para potenciar la operación y crecimiento de las pymes en el mercado.

Banco Internacional destaca por estar comprometido con el crecimiento de sus clientes, con una atención personalizada y una amplia oferta de productos y servicios diseñados para satisfacer sus necesidades financieras. En el caso de las pymes el banco es líder en la oferta de financiamiento con garantías estatales, cuenta con una amplia variedad de productos y servicios de la banca tradicional, como el Leasing, Factoring, Comercio Exterior, Cash Management y una mesa de dinero con especialistas en empresas, además de un programa exclusivo para emprendedores y empresas nuevas, brindándoles capital de trabajo y servicios bancarios adaptados a sus necesidades. En la vida de una pyme es clave considerar los desafíos

financieros que enfrentan. En este contexto Banco Internacional está involucrado en proporcionar un acceso oportuno y adecuado a financiamiento de capital de trabajo e inversión. Esto con una asesoría personalizada y una mirada a largo plazo, en donde el banco ayuda a sus clientes a superar estos desafíos y alcanzar sus objetivos de crecimiento de manera responsable.

Para evaluar las solicitudes de financiamiento, el banco considera criterios como la historia y conocimiento del mercado del cliente. "Para nosotros es fundamental conocer personalmente al dueño de la empresa, su historia, su conocimiento del mercado donde opera y cómo enfrenta las oportunidades y desafíos



que se le presentan. Lejos de solo completar formularios, nuestro proceso de onboarding se basa en la creación de una relación entre socios estratégicos", comenta Etienne Iroumé, gerente comercial Banca PYME.

En Banco Internacional las pymes pueden beneficiarse

de un equipo de profesionales altamente capacitados en asesoramiento financiero y gestión. Con una atención cercana y una comprensión de los desafíos y objetivos de cada negocio, el banco ofrece soluciones a medida que impulsan el éxito de sus clientes.

"Somos un banco que genuinamente busca generar oportunidades de crecimiento para nuestros clientes y eso no es tan solo un slogan, esa premisa está en todos nuestros protocolos de atención y procesos de gestión y entrega de productos", Etienne Iroumé, gerente comercial Banca PYME.