

Fecha: 28-03-2026
Medio: Maule Hoy
Supl.: Maule Hoy
Tipo: Noticia general
Título: Los cuatro sectores que concentran más oportunidades para Pymes en 2026

Pág.: 10
Cm2: 219,3
VPE: \$ 0

Tiraje:
Lectoría:
Favorabilidad:

Sin Datos
Sin Datos
☐ No Definida

Los cuatro sectores que concentran más oportunidades para Pymes en 2026

En un contexto marcado por la reactivación de proyectos de inversión, estimados en torno a USD \$16 mil millones, las proyecciones de crecimiento en distintos sectores han incrementado, materializando una oportunidad no solo para grandes empresas, sino que también para las Pymes.

¿En qué sectores se concentrarán las mayores oportunidades? Desde la perspectiva de GHD, empresa consultora de ingeniería de casi un siglo de historia, y con más de 25 años en Chile, las áreas principales son Minería, Medio Ambiente, Energía, e Infraestructura y construcción asociada a inversión pública y privada.

Mario Prouza, Gerente Desarrollo Clientes para GHD Chile, explica que independiente del sector, "entre las estrategias clave para aprovechar estas oportunidades, está entender la lógica de los proyectos, porque las pymes deben anticiparse a los ciclos de inversión, comprender cómo se estructuran las iniciativas y en qué etapas pueden aportar mayor valor. Otra estrategia muy re-

comendada es construir relaciones de largo plazo. Los clientes valoran proveedores confiables, con visión de futuro, cumplimiento y capacidad de acompañarlos en su crecimiento".

Análisis por sector

Entre las industrias que ofrecen mayores posibilidades de crecimiento en 2026, Minería destaca gracias al esperado impulso de la demanda global de cobre, litio y otros minerales críticos asociados a la electrificación, la electromovilidad y la transición energética. Las proyecciones sectoriales coinciden en un mayor dinamismo en proyectos brownfield de optimización, ampliaciones y modernización de faenas, más algunos desarrollos greenfield en etapas tempranas, lo que abre oportunidades a lo largo de la cadena de valor.

En tanto, y de forma cada vez más clara, Medio Ambiente se consolida como un sector de crecimiento transversal, impulsado por regulaciones más exigentes, compromisos ESG (Ambientales, Sociales y de Gobernanza) y la necesidad de compatibili-

zar desarrollo económico con protección ambiental. En Chile, esto se traduce en una mayor demanda por proyectos de gestión ambiental, evaluación de impacto, permisos, manejo de agua, remediación, adaptación al cambio climático y soluciones basadas en la naturaleza. Este ámbito ya no es solo un requisito regulatorio, sino un habilitador clave para que proyectos de minería, energía e infraestructura puedan avanzar en conjunto con las comunidades.

Más allá de las contingencias recientes en que han incidido variables como el precio de combustibles y la velocidad con que la matriz avanza en su descarbonización, el sector Energético continuará expandiéndose, con foco en energías renovables, almacenamiento, transmisión y nuevos vectores como el Hidrógeno Verde. Según explica Mario Prouza, "Chile mantiene una posición estratégica en descarbonización y seguridad energética, lo que sostiene una cartera relevante de proyectos para los próximos años, con un alto componente de desarrollo técnico

y ambiental".

En Infraestructura y construcción asociada a inversión pública y privada, la reactivación de la inversión en transporte, obras hidráulicas, urbanismo y tecnológica, así como resiliencia climática, aparece como un eje clave del crecimiento para este año. A esto se suma, explica el ejecutivo de GHD Chile, la necesidad de modernizar infraestructura existente frente a estándares ambientales, sociales y de eficiencia más exigentes.

¿Qué se busca de las Pymes?

Sin embargo, para materializar oportunidades en estos sectores, Mario Prouza recalca que las Pymes deben contar con ciertas características, que pueden marcar la diferencia entre lograr oportunidades o dejar pasar el momento:

Especialización y Diferenciación. "Porque no basta por competir solo por precio. Las empresas que logran insertarse son aquellas que ofrecen conocimiento técnico, soluciones específicas o innovación aplicada a problemas concretos de la industria", explica el ejecutivo.

Cumplimiento de estándares. En algunas industrias estos aspectos son claves para ser parte de la cadena de, especialmente aquellas que tienen altas exigencias en seguridad, medioambiente, calidad y gobernanza.

Digitalización y gestión de los datos. "Adoptar tecnologías digitales, automatización y uso de datos para mejorar productividad y trazabilidad se vuelve un requisito básico, no una ventaja opcional", indica el Gerente Desarrollo Clientes para GHD Chile.

Capacidad de escalar y colaborar. Esta también es una cualidad muy valorada en distintos sectores, ya que muchas oportunidades implican crecer gradualmente, o asociarse con otras empresas. Una forma puede ser mediante colaboración entre Pymes o también articulando clusters sectoriales.

Contar con estas características puede marcar un punto de inflexión para pequeñas y medianas empresas, tales como proveedo-

res de servicios técnicos, mantenimiento, monitoreo ambiental, emprendimientos de soporte en digitalización, automatización, análisis de datos, soluciones innovadoras en seguridad, eficiencia energética, obras especializadas, ingeniería de detalle, supervisión, o servicios asociados a permisos y cumplimiento normativo, por nombrar solo algunas.

"Las grandes compañías buscan proveedores más flexibles, especializados y con capacidad de adaptación, lo que abre espacios relevantes para Pymes bien posicionadas con soluciones innovadoras. El crecimiento de 2026 no estará dado solo por el volumen de inversión, sino por la capacidad de las empresas —grandes y pequeñas— de adaptarse a una economía más exigente, sostenible y tecnificada. En ese escenario, las pymes tienen una oportunidad real de transformarse en actores estratégicos del desarrollo del país", finaliza el ejecutivo de GHD Chile.

Presentado al Libro "El Estratega"