



CORREDORES DE REASEGUROS

15

EL ROL CLAVE DE LOS CORREDORES DE REASEGUROS EN LA INDUSTRIA ASEGURADORA



Un desafío que viven las aseguradoras en Chile es la vulnerabilidad del país ante desastres naturales, incidentes que ponen en jaque la estabilidad financiera de estas compañías. Para mitigar eso, recurren al reaseguro, con contratos que son cruciales para la solidez del sistema ya que les ayudan a administrar sus riesgos y absorber parte de sus pérdidas.

"Una aseguradora asume directamente el riesgo del cliente final (persona o empresa), mientras que una reaseguradora es quien asume parte del riesgo de esa aseguradora", explica el general manager de AJS corredores de reaseguros, Angelo Jerez, quien resalta que las primeras "deben cumplir regulaciones específicas de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), incluyendo requisitos de capital y solvencia".

Jerez señala que los contratos de seguro son los emitidos por la aseguradora al asegurado, que "pueden ser soportados en un 100% por las compañías nacionales o con ayuda de un facility (contrato directo entre un reasegurador y una compañía)", mientras que los de reaseguro son acuerdos entre la aseguradora (cedente) y la reaseguradora, donde "la última acepta parte del riesgo o la totalidad del riesgo a cambio de una porción de la prima y/o fronting fee, y pueden ser automáticos (por tratado) o individuales (por facultativo)".

Se trata de un mercado dominado por corredoras relacionadas a entidades extranjeras. De hecho, de las 20 compañías que intermedian prima reasegurada en 2024, las cinco primeras -Aon Chile, Marsh McLennan, Guy Carpenter, Arthur J. Gallagher & Co. y WTW- concentran el 85,7% de la prima intermedia, con US\$ 1.302 millones en conjunto, según datos de la Asociación de Aseguradores de Chile (AACCh).

Las compañías internacionales operan activamente en el país, ofreciendo respaldo técnico y financiero a las aseguradoras locales, dice el académico de la Facultad de Economía y Negocios de la UNAB y socio director de OpenBBK, Alejandro Urzúa. "Esto permite ampliar coberturas, asegurar grandes proyectos de

inversión y proteger a la población ante catástrofes", afirma. Se trata, dice, de un "respaldo invisible que fortalece la resiliencia económica del país, al tiempo que garantiza la continuidad operativa del sistema asegurador nacional".

Riesgos locales

Jerez sostiene que en Chile las aseguradoras suelen ceder riesgos catastróficos y acumulativos, siendo los más comunes terremotos, tsunamis, incendios masivos, pandemias, inundaciones y eventos climáticos extremos, y riesgos industriales complejos, clasificándose por su naturaleza, frecuencia y severidad.

En Chile las aseguradoras suelen ceder riesgos catastróficos y acumulativos, siendo los más comunes terremotos, tsunamis e incendios masivos.

esperada, tipo de cobertura involucrada y su capacidad acumulada.

Luego, se asignan en programas de reaseguro estructurados, ya sea por tratados proporcionales, exceso de pérdida o en formato facultativo para riesgos específicos de alta magnitud o complejidad. Este traspaso "permite que las aseguradoras sigan operando de forma competitiva y sostenible, mientras los reaseguradores se especializan en la diversificación y gestión global del riesgo".