



Expo Catamarca 2025:

Apuesta por una nueva ruta logística binacional

Acuerdos que trascienden lo protocolar dejó la realización, los días 25 y 26 de noviembre, de Expo Catamarca. Organizada por el Gobierno de la provincia y la Federación Económica de Catamarca (FEC), en el evento participaron empresas de la minería, turismo, logística, tecnología, agroindustria y servicios. Por Equipo NME

Con la presencia de una delegación de autoridades locales, representantes gremiales y actores privados de Atacama, los esfuerzos se centraron en facilitar el intercambio comercial binacional, la habilitación permanente de los complejos fronterizos y asegurar la operatividad de los puertos atacameños como salida para los productos de las provincias del noroeste argentino.

Al finalizar Expo Catamarca 2025, la integración comercial entre las dos regiones dejó de ser una aspiración diplomática para convertirse en una urgencia operativa. Autoridades binacionales, organizadores e

invitados recorrieron los pasillos de la expo palpitando esa urgencia, mientras los líderes gremiales de Corprea (Corporación para el Desarrollo de la Región de Atacama) y la FEC declararon abiertamente la voluntad del mundo privado de acelerar la integración y potenciar un mercado binacional que aspira a reconfigurar el mapa logístico del Cono Sur.

EL "KNOW-HOW" MINERO CHILENO

El boom del litio en Catamarca ha entrado en una fase de madurez productiva que requiere la prestación de servicios de estándar mundial. Aquí es donde

los proveedores chilenos y la transferencia tecnológica puede marcar la diferencia.

“Ya no hablamos solo de vender productos, sino de instalar capacidades. Vimos un alto interés por conocer nuestra ingeniería y oferta de servicios especializados”, comentó Juan José Ronsecco, presidente de Corproa.

Además, la actualización del marco normativo argentino, impulsada por el RIGI (Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones), genera incentivos a los proveedores chilenos para acceder a los proyectos RIGI vía filiales o alianzas locales, permitiendo beneficios y mayor agilidad en la prestación de servicios in situ.

ASIA-PACÍFICO

Actualmente, gran parte de la producción minera del NOA (Noroste Argentino) sale por los puertos del Atlántico -Rosario o Buenos Aires- lo que implica un trayecto terrestre de más de 1.000 km y una navegación adicional para llegar a Asia, el cliente principal. La salida por el Pacífico mejora tiempos, costos, competitividad de las exportaciones hacia los mercados asiáticos y es la carta de presentación de los puertos de Arica, Iquique, Antofagasta y Coquimbo.

Los puertos atacameños, actuales y en construcción, son una oferta atractiva para insumos mineros y la producción minera-agroindustrial del NOA. Pero además de consolidar una oferta portuaria, es necesario desarrollar la infraestructura vial y fronteriza básica para alcanzar nuevos acuerdos.

PASOS FRONTERIZOS

Ninguna ventaja potencial es alcanzable sin una conectividad terrestre robusta. El estado del paso fronterizo San Francisco y una potencial habilitación del paso Pircas Negras fue un tema central en las distintas instancias de la Expo Catamarca. La pavimentación total del lado chileno y

el mantenimiento invernal siguen siendo el “Talón de Aquiles” de este punto clave para el tránsito entre ambas regiones.

Tanto en los seminarios como en las distintas instancias de networking se escucharon propuestas como la mejora de las instalaciones del lado chileno, su traslado cerca de Laguna Verde o la construcción de un Complejo Fronterizo Integrado, similar a Cristo Redentor-Los Libertadores, que agilice la tramitación aduanera. Sea cual sea la solución a implementar, este es uno de los principales nudos críticos para el comercio bilateral pleno entre Catamarca y Atacama.

INTEGRACIÓN

La Expo Catamarca 2025 cerró con una sensación de pragmatismo inédita. Para la minería chilena y específicamente para el ecosistema de proveedores industriales de Atacama, la apertura del mercado catamarqueño representa la oportunidad de internacionalización más clara de la década. Para Catamarca, la región de Atacama es un hub industrial - portuario que ofrece menor costo logístico, lo que podría atraer nuevas inversiones en minería, agroindustria y manufactura, algo que también puede generar demanda de servicios, proveedores y colaboración con empresas o técnicos chilenos.

“Los riesgos de no avanzar en esta estrategia de integración serían muy complicados para la región. Argentina y Chile tienen 4.000 km de frontera. En el sur está todo integrado y se desarrolla bien, pero en el norte nos está faltando. Necesitamos adecuarnos y nuestro principal problema es la ruta. Si bien están aprobados los presupuestos, hay que poner manos a la obra cuanto antes. Nosotros esperamos un intercambio turístico importante para las playas de Atacama y la visita de muchos atacameños a Catamarca”, afirmó Marcelo Coll, presidente de la FEC.

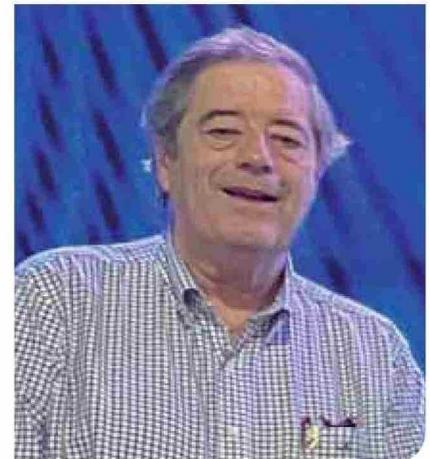


Foto: Corproa

Juan José Ronsecco,
presidente de Corproa.

“Ya no hablamos solo de vender productos, sino de instalar capacidades. Vimos un alto interés por conocer nuestra ingeniería y oferta de servicios especializados”, comentó Juan José Ronsecco, presidente de Corproa.
