

“LOS PROVEEDORES DEBEN SER CATALIZADORES DEL CRECIMIENTO Y LA SOSTENIBILIDAD EN LA INDUSTRIA DEL LITIO”

Chile posee el 41% de las reservas mundiales de litio, mineral que ya se ubica como el segundo producto minero más relevante en las exportaciones para el país. Sin embargo, según datos del Banco Central, las ventas de litio al exterior acusaron una caída de 61% en marzo, respecto al mismo mes del año anterior, al sumar solo US\$ 247 millones.

Pese a estas cifras, en la Asociación de Proveedores de la Minería (Aprimin) hay optimismo respecto al futuro de la nascente industria, debido a que se prevé un crecimiento significativo en la demanda global, especialmente por su uso en baterías para vehículos eléctricos y soluciones de almacenamiento energético, explica Ari Bermann, director de la entidad. “Se espera que los proveedores

Ari Bermann, director de la Asociación de Proveedores de la Minería, sostiene que es crucial pulir los servicios que promuevan prácticas sostenibles, además de mejorar la productividad y eficiencia de las operaciones mineras.

POR MACARENA PACULL

sean catalizadores del crecimiento y la sostenibilidad en la industria del litio”, resalta el ejecutivo y, por ello, estas empresas deben desarrollar servicios que, además de mejorar la productividad y eficiencia de las operaciones mineras, promuevan prácticas sostenibles y responsables, elementos “fundamentales para impulsar la expansión responsable de la industria”.

En ese sentido, añade que el desafío principal para los proveedores de la industria del litio



es la integración de tecnologías avanzadas para lograr una mayor eficiencia en las operaciones y cumplir con las estrictas regulaciones ambientales.

“Es imprescindible implementar un nuevo plan estratégico para la inversión en el sector del litio, teniendo en cuenta la volatilidad del mercado y las proyecciones de aumento en la demanda”, advierte, y considera que es clave para las empresas proveedoras “la adaptabilidad y la capacidad para responder a las fluctuaciones del mercado, que son esenciales para sostener el crecimiento a largo plazo”.

El profesional considera que expandir y diversificar sus servicios, enfocándose en la innovación y la calidad, el compromiso con la excelencia operativa y la satisfacción del cliente, junto con una estrategia proactiva para enfrentar desafíos futuros, serán temas clave para que los proveedores logren mantener la competitividad y la relevancia en un mercado en constante evolución.

Para lograrlo, Bermann sostiene que “la colaboración con empresas mineras, la formación de alianzas estratégicas, el compromiso con la protección ambiental y el desarrollo comunitario son fundamentales para impulsar la expansión responsable de la industria”.