

JUAN IGNACIO EYZAGUIRRE, EL CEO CHILENO DE LA EMPRESA DE CABLES QUE VENDE NEXANS

Fue el jefe de gabinete de Sebastián Piñera en su primer gobierno. Y como muchos de sus pares, de ahí se fue a hacer un postgrado. En su caso, un MBA y MPA en Harvard. Cuando volvió a Chile, Juan Ignacio Eyzaguirre entró a trabajar a Quiñenco como subgerente de Desarrollo. En ese entonces Nexans, el fabricante francés de cables donde participa el grupo Luksic, estaba en problemas. Por eso, a los dos años, Eyzaguirre fue trasladado a París como gerente de Estrategia y M&A, con el objetivo de reestructurar la compañía. Recién llegado a Francia, Nexans entró en crisis con un doble "profit warning", que llevó a la salida del CEO, y a la renovación de todo el equipo gerencial. En cuatro años, la empresa volvió a ser rentable: el valor de la acción pasó de US\$ 20 a US\$ 145, lo que llevó a que Quiñenco bajara su posición de 30% a 15%.

La estrategia de Nexans fue enfocarse en electrificación y desprenderse de todos los activos que no eran core: cuatro empresas, con US\$ 2 mil millones en ventas y 18 mil empleados, que se han ido vendiendo de a una. En 2023 salieron del negocio de telecomunicaciones, tras la venta de Aginode al fondo de capital privado Syntagma Capital; en enero se concretó la venta de AmerCable a Mattr, y este lunes Nexans dio a conocer que inició negociaciones exclusivas con el fondo de inversión privado Latour Capital para vender Lynxéo, su división de cables industriales, por un valor de 525 millones de euros (US\$ 573,4 millones). La cuarta es AutoElectric, que también está en proceso de venta.



Eyzaguirre estuvo a cargo de reorganizar las plantas fabricantes de cables y unificarlas bajo Lynxéo -hasta noviembre de 2024 operaban bajo Nexans Industry Solutions & Projects-, y armar sus equipos con él como CEO. Ese cargo lo mantendrá post venta. "Parto con pena de la órbita del grupo Luksic porque guardo una gran amistad con Francisco Pérez y Óscar Hasbún, además de admiración y agradecimiento con Andrónico y la familia Luksic. Pero la aventura de un LBO (leveraged buyout, o compra financiada por terceros) con Latour Capital en Lynxéo es una oportunidad excepcional de emprendimiento industrial con muchas perspectivas de crecimiento en la que espero aplicar lo que aprendí en estos 10 años en el grupo", asegura.

El acuerdo está sujeto a la aprobación regulatoria correspondiente, y se espera que se concrete durante el segundo semestre de 2025.